



**Mi Universidad**

## **mapa y cuadro**

*Nombre del Alumno: kevin jesus silva valencia*

*Nombre del tema ; mapa y cuadro*

*Parcial 3*

*Nombre de la Materia : psicología social*

*Nombre del profesor: Antonio galera perez*

*Nombre de la Licenciatura : psicología*

*Cuatrimestre 7*

"Dinámica de los grupos"

Normas sociales.

Las normas no solo son importantes para comprender las actitudes y el cambio de actividad, como se verá en el capítulo ulterior, son también para comprender la motivación, el funcionamiento cognoscitivo, la socialización y muchos otros temas de importancia para la psicología social.

Finalmente, toda norma social conlleva algún tipo de sanción o forma de retribución utilizada por el grupo cuando hay violaciones o desviaciones. La sanción puede ser moderada o dura, al depender esto de la importancia que la norma tenga para el

Desde la infancia hasta la vejez estamos asociados con otros en una sucesión de grupos grandes y pequeños, formales e informales.

Conformidad y desviación.

En consecuencia, cuando se afirma que alguien es un "no conformista" o "desviados", lo firmamos desde el punto de vista de las normas que estamos acatando. Como se verá, los considerados no conformistas o desviado suelen estarse conformando con frecuencia a las normas de los grupos a los que se encuentran afiliados. Conformidad en situaciones sociales transitorias En una serie de experimentos mencionada brevemente en el primer capítulo, Asch (1955) exploró la naturaleza de las presiones que obligan a la conformidad en situaciones sociales transitorias

[Empty box]

La relación entre la posición (estatus) que se tengan un grupo y la tendencia a conformarse fue también tema de estudio en un experimento realizado por Harvey y Consalvi (1960). A recurrir a grupos pequeños de muchachos delincuentes, recluidos en una escuela estatal de adiestramiento, eligieron que cada uno de los 27 grupos existentes, que iban de en tamaño de los cuatro a los cinco miembros, al muchacho de mayor rango, al siguiente por la importancia y al de menor rango

Cómo se forman las normas

Dos condiciones por lo menos afectan a la formación de normas sociales uno tiene que ver con la naturaleza el material de estímulo al que se enfrentan los participantes por una situación de grupo La otra con la antecedentes y la experiencia previa del participante, cuanto unidos los individuos se enfrentan a problemas de juzgar o evaluar estímulos nítidos y sin ambigüedades, quizás de principios difieran a sus juicios pero poco a poco llegan a un consenso sumamente relacionado en las propiedades físicas de los estímulos presentes; por ejemplo en el laboratorio se saca una serie de pesas y se pide a varias personas que las órdenes de las más pesadas a la más ligera.

"Relaciones  
interpersonales"

La tracción social

Importante diferenciar entre amistad y popularidad, pues las cualidades psicológicas asociadas con una de ellas no necesariamente aparecen con la otra. Además, se ha visto que las atracciones iniciales sentida por una persona no tiene siempre explicación sobre la base de las mismas cualidades psicológicas que determinan una amistad de por vida

Percepción interpersonal

nos influyen ciertas características de las personas observadas. No tan obviamente, nuestras características modelan en parte la impresión que tengamos de los otros. Newcob, Turner y converse (1965)

Las amistades es la forma de propaganda más pura. Es característico de un amigo no sólo el que lo apreciamos, sino el que no se aprecie. La amistad y la popularidad son psicológicamente mucho más complejas de los que de primera intención se diría.

Percepción del yo

Así como los psicólogos sociales se han interesado en saber cómo se forma la gente sus impresiones de los otros, también se ha interesado por saber cómo nos vemos de

impresión sobre nosotros mismos. El yo -o, como a veces se lo llama, el ego-es un concepto sumamente personalizado que el individuo ha desarrollado de manera gradual según se lee socialista en determinada cultura