

NOMBRE DEL TRABAJO: ENSAYO

MATERIA: ADMINISTRACION FINANCIERA



PRESENTA EL ALUMNO: MISAEL ESPINOSA AGUILAR

MODALIDAD: SEMIESCOLARIZADO

Comitan De Domínguez Chiapas

a 06 De Noviembre Del 2021

ANALISIS Y PLANEACION FINANCIERA

La planeación financiera y los procesos de control nos permiten analizar las operaciones que hemos realizado y con base a estas poder tomar decisiones que permitan el crecimiento de nuestra empresa. La planeación y control financiero implican el empleo de proyecciones que tomen como base las normas y el desarrollo de un proceso de retroalimentación y de ajuste para incrementar el desempeño. Los resultados que se obtienen de la proyección de todos estos elementos de costos se reflejan en el estado de resultados presupuestado.

El término finanzas proviene del latín "finís" que significa acabar o terminar. Las finanzas tienen su origen en la finalización de una transacción económica con la transferencia de recursos financieros (con la transferencia de dinero se acaba la transacción).

INTEGRACION CON LA ADMINISTRACION

Elementos del proceso administrativo.

• Planeación.- Seleccionar, entre diversas alternativas, las más convenientes para cumplir los objetivos de un organismo social, requiriendo un análisis cuidadoso del pasado y del presente, así como una provisión técnica del futuro. • Organización.- Agrupación de actividades necesarias para alcanzar los objetivos sociales, señalando las responsabilidades, el ejercicio de la autoridad y la creación del orden. • Dirección.- Dotar a los organismos sociales de los recursos humanos, técnicos y materiales que se requieren. Lograr que se lleven a cabo las actividades por medio de la motivación, comunicación y supervisión. • Control.- Actividad mediante la cual, quien administra, se cerciora de que las cosas se hagan cuándo, cómo, dónde, por quién y con el material que se planeó.

PRONOSTICO FINANCIERO

Describir el proceso seguido para pronosticar la situación financiera de los proyectos de inversión, a partir de la cual si determina la factibilidad económica, se planean las inversiones, las adquisiciones, los desembolsos y se establecen lo mecanismo de control que contribuirán a medir los desarrollos en cuanto a recursos invertidos, tiempos comprometidos y progreso del proyecto.

APALANCAMIENTO

Apalancar es una palabra que presenta múltiples interpretaciones como en la física apalancar significa apoyarse en algo para lograr que un pequeño esfuerzo en una dirección se traduzca en un incremento más que proporcional en los resultados. Hablando de negocios, y cuando se comenta que una empresa tiene un alto apalancamiento operativo, manteniéndose constante todo lo demás, significará que un cambio en sus ventas relativamente pequeño, dará como resultado un gran cambio en sus utilidades operacionales.

En cuanto a la decisión que se tome sobre la estructura de financiación de una empresa tiene mucho que ver con la opinión que se tenga acerca de las consecuencias, positivas o negativas, por el uso de la deuda.

El apalancamiento financiero es el efecto que se produce en la rentabilidad de la empresa como consecuencia del empleo de deuda en su estructura de financiación.

Tipos de Apalancamiento

Apalancamiento Operativo. Es la relación que existe entre los ingresos por venta de la empresa y sus Utilidades o ganancia antes de intereses e impuestos (UAI),

Apalancamiento Financiero. Es la relación que existe entre las Utilidades o ganancia antes de intereses e impuestos (UAI) y la Ganancia Disponible para accionistas comunes o ganancia por acción.

Apalancamiento Total. Es el efecto combinado de los dos (2) apalancamientos anteriores.)

APALANCAMIENTO OPERATIVO

Nos referimos al uso de los costos fijos para maximizar las utilidades, ya que en diferentes niveles de actividad de una empresa, la optimización de las utilidades se genera gracias a los costos fijos, pues a pesar de los incrementos que se pudieran presentar en el volumen de ventas, ellos permanecen constantes, lo que genera un incremento en la utilidad superior al de las ventas.

La empresa La Floresta, s. A., comercializa el producto X con un precio de venta unitario de \$100. sus costos fijos de operación en el periodo son \$30,000 y sus costos variables de operación de \$10 por unidad vendida. Tomando como punto de partida el nivel de 1,000 unidades, cuando el incremento en las ventas es de 50% (1,500 unidades), la utilidad crece

más que proporcionalmente en 75% y cuando el nivel de ventas se incrementa en 100% (2,000 unidades), la utilidad crece 150%. Esta situación se genera gracias al uso de los costos fijos. El grado de apalancamiento operativo se obtiene tomando como referencia un nivel de ventas para medir las variaciones porcentuales en su importe y la UAll producida por un cambio en los niveles de operación.

Resulta por demás importante señalar que la planeación financiera, desde mi punto de vista, es el momento más importante desde el cual se definen las metas y objetivos que la empresa pretende obtener de su operatividad. Lo anterior es plenamente sustentable, debido a que dichos documentos presentan invariablemente las cifras que los estados de situación financiera y los estados de resultados contendrán al paso de cierto periodo de tiempo, tomando en consideración la realización de ciertos eventos que ordinariamente o de forma extraordinaria se presentarán durante las operaciones de la empresa.