Cuadro Sinóptico.

Nombre del Alumno: Alejandra Gpe. Alfaro Vazquez

Nombre del tema: Lenguaje jurídico y argumentación

Parcial: Unidad I

Nombre de la Materia: Argumentación Jurídica

Nombre del profesor: Roberto René Pinto Rojas

Nombre de la Licenciatura: Derecho

Cuatrimestre: 7mo Cuatrimestre

LENGUAJE JURIDICO Y ARGUMENTACIÓN

- **TIPOS DE DISCURSO**
  - LENGUAJE INFORMATIVO
    - INSTRUMENTO PARA CONSECUCIÓN DE PROPÓSITOS
    - SIN NECESIDAD DE RAZONES
  - ARGUMENTATIVO
    - SU ÉXITO O FRACASO LO DETERMINA RAZONES EXPUESTAS
    - SU OBJETIVO EXPRESAR OPINIONES O REBATIRLAS
      - INTRODUCCIÓN
        - BREVE EXPOSICIÓN QUE BUSCA CAPTAR ANTENCIÓN Y UNA RESPUESTA FAVORABLE
      - DESARROLLO
        - TODOS LOS ELEMENTOS QUE FORMAN EL CUERPO
          - ESTRUCTURA MONOLOGADA: UN SOLO SUJETO ORGANIZA TODO
          - ESTRUCTURA DIALOGADA: SE DESARROLLAN EN REPLICAS SUCESIVAS
      - CONCLUSIÓN
        - PARTE FINAL CON RESUMEN DE LO EXPUESTO
      - TIPOS DE ARGUMENTACIÓN
        - ARGUMENTOS RACIONALES:IDEAS Y VERDADES ADMITIDAS
        - ARGUMENTOS DE HECHO: PRUEBAS COMPROBABLES.
        - ARGUMENTOS DE EJEMPLIFICACIÓN: EJEMPLOS CONCRETOS.
        - ARGUMENTOS DE AUTORIDAD: OPINIÓN DE UNA PERSONA DE PRESTIGIO
      - PROCEDIMIENTOS DISCURSIVOS
        - PROCEDIMIENTOS NO EXCLUSIVOS DE LA ARGUMENTACIÓN
        - SON COMPARTIDOS POR OTROS MODOS DE ORGANIZACIÓN TEXTUAL
- **TIPOS DE ENUNCIADOS**
  - LAS NORMAS SE EXPRESAN ATRAVÉS DEL LENGUAJE CON EL QUE SE CONFORMAN ENUNCIADOS
    - SE APLICA UNA SERIE DE PROPOSICIONES QUE ARGUMENTEN O JUSTIFIQUEN
      - DEBE SER DISTINGUIDA Y DIFERENCIADA DE LOS ENUNCIADOS
      - SE APOYA EN EXPRESIONES LINGÜISTICAS
  - LOS ENUNCIADOS JURÍDICOS PUEDEN SER DE DISTINTAS CLASES
    - **ENUNCIADOS PRACTICOS:** DIRIJEN CONDUCTAS CON EFECTO PRACTICO
      - NORMATIVOS: TRADUCIDOS DE UNA NORMA DICHA
        - EXPRESAN NORMAS: PUEDEN SER DEÓNTICOS O NO
        - EXPRESAN NORMAS DEÓNTICOS: EN BASE A REGLAS O PRINCIPIOS
      - VALORATIVOS: VALORES QUE SUSTENTAN UN ORDENAMIENTO JURÍDICO
    - **ENUNCIADOS NO PRACTICOS**:SIN CARÁCTER PRESCRIPTIVO PERO INFORMA
- **USOS DEL LENGUAJE**
  - ES LA HERRAMIENTA FUNDAMENTAL DE LA COMUNICACIÓN DEL HOMBRE
    - MANTIENE 4 USOS DEL LENGUAJE:
      - USO DESCRIPTIVO: INFORMA EL ESTADO EN QUE SE ENCUENTRA CIERTOS FENOMENOS
      - USO EXPRESIVO: COMUNICA EMOCIONES O SENTIMIENTOS
      - USO DIRECTIVO: BUSCA INFLUIR EN CONDUCTAS Y COMPORTAMIENTOS
      - USO OPERATIVO: SE UTILIZAN TERMINOS Y PALABRAS EN RELACIÓN A UN SISTEMA DE REGLAS
- **USO Y MENCIÓN DE EXPRESIONES**
  - LA DETEREMINACIÓN DEL USO DE LENGUAJE PERMITE CONOCER LA FUERZA DEL ENUNCIADO.
  - EL LENGUAJE NATURAL TIENE DEFECTOS INTRÍNSECOS QUE IMPIDE TRASMITIR EL MENSAJE DESEADO.
    - ES NECESARIO SER MÁS PRECISO Y PROPIO DE SU EMPLEO EVITANTO INTRODUCIR AMBIGÜEDAD O VAGUEDAD
      - VAGUEDAD INTENCIONAL: SINO ES BIEN CONNOTADO AFECTA LA SIGNIFICACIÓN.
      - VAGUEDAD EXTENSIONAL: AFECTA LA SIGNIFICACIÓN CUANDO NO SE DENOTA LA APLICABILIDAD
- **PERSUASIÓN Y FUNDAMENTACIÓN EN EL DISCURSO ARGUMENTATIVO**
  - LA LABOR ARGUMENTATIVA IMPLICA DIALOGO INTERSUBJETIVO DE CRITERIO RACIONAL
    - BUSCA UNA DECISIÓN RESPALDADA POR UN DISCURSO
  - LA PERSUASIÓN EMPLEA MENSAJES DOTADOS DE ARGUMENTOS QUE LO APOYAN
    - NO ES DIRECTO YA QUE DEPENDE DE ALGUIEN Y PUEDE PRESENTAR REACTANCIA
    - ELEMENTOS DE LA PERSUASIÓN:
      - EMISOR: QUIEN TRASMITE LA INFORMACIÓN CON AYUDA DEL ATRACTIVO Y CREDIBILIDAD
      - RECEPTOR: RECIBE EL MENSAJE TOMANDO LA INTELIGENCIA COMO MEDIDA DIRECTA
      - MENSAJE: SE DA CON MENSAJES ABIERTOS O CERRADOS
- **DISTINCIÓN ENTRE ARGUMENTOS CORRECTOS Y ARGUMENTOS MERAMENTE PERSUASIVOS**
  - EL ARGUMENTO VALIDO ES EL QUE TIENE FUNDAMENTOS EN NORMAS
    - LAS NORMAS PRODUCEN ACTIVIDADES LEGISLATIVAS VALIDAS
    - LA INVALIDA JUSTIFICA DECISIONES PERSUASIVAS
- **ARGUMENTOS DEDUCTIVOS Y NO DEDUCTIVOS**
  - EL DEDUCTIVO EN VIRTUD DEL CUAL SE INFIERE DE FORMA LÓGICA
    - OFRECE LÓGICA TRADICIONAL CON CRITERIOS DE VALIDEZ DEDUCTIVA
  - ARGUMENTACIÓN NO DEDUCTIVA O ABDUCCIÓN SE DEDUCE EN SILOGISMOS
- **DISTINCIÓN ENTRE FORMA Y CONTENIDO**
  - EL DEDUCTIVO UTLIZA COMO CRITERIOS DE VALIDEZ, LA LÓGICA FORMA TRADICIONAL
    - LAS PRIMERAS PREMISAS CARECEN DE CORRESPONDENCIA LÓGICA
      - ES IMPORTANTE ESTABLECER SU VERDAD
    - LAS SEGUNDAS APARECEN RAZONAMIENTOS CON TERMINOS SUSUCEPTIBLES DE CAMBIO LÓGICO DEDUCTIVO
- **LAS FUNCIONES DE VERDAD**
  - SOLO LOS ENUNCIADOS SON VERDADEROS O FALSOS Y LOS ARGUMENTOS VÁLIDOS O INVÁLIDOS
    - ES INVÁLIDO CUANSO SUS PREMISAS Y CONCLUSIÓN SON FALSAS O IRREALES
    - LA VALIDEZ SE BASA EN UNA CONCLUSIÓN VALIDA
- **CUANTIFICADORES**
  - BUSCA RESCATAR ELEMENTOS DEL LENGUAJE NATURAL, COMO PREDICACIÓN Y CUANTIFICACIÓN
  - SON ELEMENTOS O PALABRAS QUE VIENEN A EXPLICITAR LOS ENUNCIADOS O JUICIOS
    - PUEDE RELATIVARSE A UN PERIODO DE TIEMPO Y LOCALIZACIÓN LIMITADA
- **TABLAS DE VERDAD**
  - LA CONJUGACIÓN COMPUESTA DE DOS ENUNCIADOS SIMPLES O COMPUESTOS LLAMADOS COYUNTOS
    - IMPLICA LA CONJUGACIÓN VERDADERA DE ENUNCIADOS, SI LO SON LOS CONYUNTOS
      - LA DISYUNCIÓN LO FORMA DOS ENUNCIADOS SIMPLES (DISYUNTOS)
        - POR LO MENOS UNA DE ELLAS ES VERDADERA .
      - EL CONDICIONAL: COMPUESTO POR UN ANTECEDENTE Y CONSECUENTE VERDADERO