



Nombre del alumno: María Fernanda Sánchez Míreles

Nombre del docente: Mireya del Carmen Garcia

Materia: dirección y liderazgo

Nombre del trabajo: Mapa conceptual

Fecha de entrega: 29 de octubre de 2021



EL PENSAMIENTO DEL LIDERAZGO



TIPOS DE LIDERAZGO NATURAL

Se dice que es ese líder que no es reconocido como tal con un título pero que representa ese "rol" a la perfección. Tanto es así, que nadie lo cuestiona, sino que se toman sus recomendaciones y guías como algo que hay que cumplir. Gracias a su buen hacer y el día a día se convierten en los líderes naturales del equipo. Son personas que ejercen un tipo de liderazgo muy apreciado por el grupo y más que aceptado.

- Liderazgo transformacional
- Liderazgo burocrático
- Liderazgo "de la curva"
- Liderazgo empresarial
- Líder autocrático
- Liderazgo democrático
- De Laissez Faire
- Líder Paternalista
- Líder carismático
- Liderazgo lateral
- Liderazgo situacional

PENSAMIENTO SISTÉMICO Y LIDERAZGO.

El pensamiento sistémico

- Es la actitud del ser humano, que se basa en la percepción del mundo real en términos de totalidades para su análisis, comprensión y accionar, a diferencia del planteamiento del método científico, que sólo percibe partes de éste y de manera inconexa

Pensamiento Sistemático

- El pensamiento sistémico comprende una amplia y heterogénea variedad de métodos, herramientas y principios, todos orientados a examinar la interrelación de fuerzas que forman parte de un proceso común. Este campo incluye la cibernética y la teoría del caos, una docena de técnicas prácticas para graficar de procesos.

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

Negociar es un proceso muy parecido a vender, aunque con algunas diferencias. Ya hemos dicho que vender es persuadir, convencer al posible cliente para que piense y actúe como el vendedor quiere que este actúe y, siempre, en beneficio de ambas partes.

Técnica:

- La preparación
- La discusión
- Las señales
- Las propuestas
- El intercambio
- El cierre y el acuerdo
- Cierre por concesión
- Cierre con resumen
- Negociación del precio