



**Nombre de alumno: Calvo Alcázar  
Gabriela**

**Nombre del profesor: Bataz Morales  
Rodolfo**

**Nombre del trabajo: Psicología Social**

**Materia: Psicología Social**

PASIÓN POR EDUCAR

**Grado: 7**

**Grupo: A**

Comitán de Domínguez Chiapas a 15 de octubre de 2021.

-CLASE SOCIAL Y CASTA.

-NATURALEZA DE LOS GRUPOS HUMANOS.

Clase social y casta: Una clase social está compuesta por varios individuos y pertenecientes a una sociedad, quienes comparten un estatus distintivo y quienes, mediante el funcionamiento de los papeles asociados en ese estatus, adquieren conciencia de que tienen intereses comunes, opuestos a los rasgos e intereses de otros grupos (Hoebel, 1966). En tal definición el término "estatus" significa la posición social de un individuo respecto a otros miembros de su sociedad o grupo, mientras que la palabra "papel" significa la conducta usualmente asociada con un estatus particular.

### LAS CLASES SOCIALES EN ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA

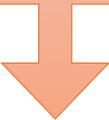
En la sociedad Estadunidense y en otras, las clases han sido diferenciadas de acuerdo con estilos de vida relativamente singularidades. Hoy día, esto es menos cierto en estados unidos que en el pasado, pero, incluso en la unión americana contemporánea, de poderse establecer clases sociales a lo ancho de la nación, el «estilo de vida» sería la característica situada más arriba en cualquier intento para lograr esto` (Green, 1968). Se puede caracterizar de la siguiente manera el estilo de vida de la clase alta en estados unidos: 'los miembros de la clase alta no luchan de ni un modo obvio, pues a ningún sitio van... ya se encuentran allí. El ideal de la clase alta es mostrar una fría reserva ante los extraños y una tranquila autosuficiencia dentro del círculo íntimo. Si la opción es razonable se preferirán las cosas del pasado por encima de las nuevas. Nunca deben manifestarse ostentosamente la riqueza pues, no debe existir interés en despertar la envidia de quienes tienen menos.



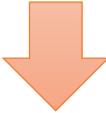
Tabla 1.1. Creencias que los diversos clases estadounidenses tienen sobre el progreso económico.

	Entre las aspirantes que...	
	Profesionales y ejecutivos	clases bajas
creencia que cree que los altos resultados requieren oportunidades de progreso respecto a la posición actual	61	46
creencia que cree que los siguientes factores son de importancia para progresar en el trabajo:		
calidad del trabajo	64	43
energía y voluntad	56	42
Reverencia hacia con el jefe	12	19
ser amigo o pariente del jefe	3	6
ser político	6	4
creencia que cree que el trabajador estadounidense no hará cambios, personalmente, sus preferencias	19	40

## NATURALEZA DE LOS GRUPOS HUMANOS.



La vida de prácticamente de todos los seres humanos está caracterizada por que se encuentran afiliados con otros seres humanos en grupo. No solamente ocurre que el hombre típico sea miembro de una sociedad y de una clase social en particular, pues en las sociedades complejas también es parte de muchos otros grupos y organizaciones: por ejemplo: el estudiante universitario es miembro de una familia, del cuerpo de estudiante de su escuela, tal vez de la reserva del ejército y frecuentemente de un club social tipo fraternidad. El comerciante tiene su familia, pertenece a la Cámara del comercio, a una iglesia y a otras organizaciones, como pueden ser los Kiwanis o los Rotarios. Además, casi todos están afiliados a varios grupos pequeños e informales de amigos íntimos.



### I. Variables relacionadas con los individuos participantes:

- a) Variables relacionadas con las características de los individuos participantes, como son números de personas, edades respectivas, nivel de educación y logro profesional y social.
- b) Variables relacionadas con la composición de los participantes en la situación respecto a la homogeneidad en la raza, la clase, etc.
- c) Variable asociada a las relaciones interpersonales que existen entre los participantes. ¿Son extraños entre sí? ¿Qué son personalmente, amigos o enemigos? ¿En qué combinación? ¿Son miembros de un grupo? De ocurrir si, ¿presenta dicho grupo un nivel elevado de solidaridad o está unido débilmente?

**TIPOS DE GRUPOS.** Ya viendo diferenciado "grupos" de lo que hemos llamado "situaciones sociales transitorias" es el momento de ver si podemos categorizar o distinguir los diferentes tipos de grupos. Nuestra anterior exposición deja en claro que a la definición se adaptan muchos grupos diferentes. Algunos son grandes, como el ejército; otros, pequeños, como los clubes sociales de damas. Algunos están organizados formalmente, tienen reglas escritas y representantes elegidos; otros son reuniones flexibles de individuos que se juntan de cuando en cuando con propósitos sociales.

**GRUPOS INFORMALES Y GRUPOS FORMALES:** Los psicólogos sociales suelen diferenciar entre los grupos organizados informalmente y los organizados formalmente. Estos últimos presentan una jerarquía de estatus explícita, para la que se ha elegido funcionarios y representantes y normas y reglamentos que gobiernan la conducta de los miembros; los primeros no tienen tales funcionarios, ni tampoco un código de conducta escrito; no obstante, sean formales o informales, todos los grupos tienen una estructura que consiste en relaciones de estatus y de papeles y en normas sociales que afectan a la conducta de los miembros.



## Bibliografía

**antología UDS**

**PSICOLOGIA SOCIAL, Licenciatura en Psicológial.**