NOMBRE DE ALUMNO (A):

GRISCELDA JAQUELINE ORANTES SOSA

MAESTRO (A):

RODOLFO BATAZ

MATERIA:

COMPORTAMIENTO SOCIAL

ACTIVIDAD:

CUADRO SINOPTICO

FECHA DE ENTREGA:

10 DE OCTUBRE DEL 202

COMPRENDER A LOS DEMAS

COMUNICACIÓN VERVAL → Comunicación no verbal el lenguaje con la expresiones miradas y gestos los estados de ánimo cambiante es lo que define al comportamiento social. → Las enfermedades las drogas todo ello puede influir la manera en que nosotros pensamos y compartamos. → La mayoría de las personas están dispuestas a hacer favor a otros cuando se halla en buen estado de ánimo.

Comprender las causas del comportamiento de los otros. → Un conocimiento preciso son los sentimientos actuales o estados de ánimo de las otras personas que puede resultar de utilidad en muchos sentidos. → No obstante hasta donde nos concierne a la percepción social este conocimiento es frecuencia solo un primer paso. → Además usualmente nosotros queremos saber más comprender los rasgos estables de los otros conocer las causas que hay detrás de su comportamiento.

Formación y manejo de impresiones → La formación de impresiones son una serie de influyentes estudios realizados por salomón Aseh → Como ya hemos visto Aseh son rasgos centrales y periféricos son algunos aspectos de la percepción social. → Ya que no siempre es fácil obtener inferencias sobre los motivos o rasgos de los otros a partir de su comportamiento.

Del algebra cognoscitivo al procesamiento motivado → En la primera edición de este libro no tamos que cuando conocíamos a otra persona se recibía la información confiable. → Se les pedía a los participantes en la investigación que indicara su nivel de agrado por un extraño (alguien que no conocían). → Los resultados generalmente apoyaron esta última hipótesis, la naturaleza fue estudiada en experimentos posteriores.