



Nombre del alumno: **Andrea Pulido Arguello**

Nombre del profesor: **Dra. Ana Gabriela Ramos
Morales**

Nombre del trabajo: **Ensayo “Macroeconomía:
conceptos e instrumentos”.**

Materia: **Macroeconomía**

Comitán de Domínguez, Chiapas a 24 de julio del 2021

Índice

Introducción.....	3
1.1 Campo de estudio de la macroeconomía.....	4
1.2 Flujo y stocks.....	5
1.3 El flujo circular del ingreso: producción (oferta-producto), ingreso-gasto.....	5
1.4 Medición de variables: agregados e índices.....	6
1.5 Magnitudes nominales y reales.....	7
1.6 Fluctuaciones y ciclo económico.....	8
Conclusiones.....	10
Referencias bibliográficas.....	11

Introducción

La macroeconomía es la encargada de estudiar el comportamiento de los grandes agregados económicos, permite analizar la mejor forma de conseguir los objetivos económicos de un país. Estudia la ley de oferta y demanda, el desempleo, las crisis, el crecimiento económico, la deuda pública y privada, el déficit público.

Dentro de este ensayo se describirán de forma breve los temas relacionados a la macroeconomía como lo son su campo de estudio, el flujo y stocks, el flujo circular del ingreso, la medición de variables, las magnitudes nominales y reales, así como las fluctuaciones y el ciclo económico.

La macroeconomía nos importa a todos pues ella influencia los ingresos que recibimos, las oportunidades de empleo que están disponibles, los precios que pagamos por lo que consumimos, los montos que nos pagan por nuestros servicios y por el uso de nuestros recursos.

Existen tres objetivos dentro de la macroeconomía, que son el crecimiento económico, la disponibilidad de empleos y la estabilidad de precios en el mercado. Por lo tanto en el presente trabajo se abordara la influencia de todos estos.

Macroeconomía: conceptos e instrumentos

1.1 Campo de estudio de la macroeconomía

La macroeconomía estudia el funcionamiento global de la economía como conjunto integrado, estudia los grandes agregados económicos y la relación que existe entre ellos, por ejemplo, estudia el funcionamiento económico de un país como una unidad; o puede estudiar un conjunto de países como un todo. Para ello utiliza variables como el valor de la producción o los precios, el empleo, la inversión, el consumo, los flujos comerciales, etc. También explica la relación que existe entre los países por medio de las variables de importación, exportación, tipo de cambio, entre otros asuntos.

De la misma manera busca dar una explicación del comportamiento de la economía como un todo. De esta manera, analiza la inflación, el crecimiento económico, las medidas de política económica adoptadas por el gobierno para mantener la estabilidad y alcanzar los niveles de crecimiento y desarrollo económico esperados y así, satisfacer las necesidades sociales, de las empresas, de las familias y de los individuos, de acuerdo a los diversos objetivos planteados

El campo de la macroeconomía puede ser dividido a grandes rasgos en dos ramas. Una rama teórica, que presenta la visión de cómo pueden aparecer los problemas macroeconómicos y como pueden ser tratados de la mejor manera. La otra es una rama aplicada, la cual habla acerca de la política real y cuestiones como: ¿Debería de usarse la política monetaria para estimular la producción?, ¿Se debiera usar la política fiscal para contrarrestar las recesiones?, y ¿Debieran de utilizarse la tasa de interés o la oferta monetaria como medidas de astringencia monetaria?

1.2 Flujo y stocks

El flujo y el stock son consideradas variables de la macroeconomía y carecen de dimensión temporal, y por lo tanto la referencia al tiempo solo es necesaria como dato histórico. El flujo es la variable cuya cantidad se mide por unidad o periodo determinado de tiempo; por ejemplo, el ingreso, la inversión, el PBI, la inflación.

El stock es la variable cuya cantidad se mide en un determinado momento del tiempo; por ejemplo: la población, la riqueza, el stock de capital, la oferta monetaria; resulta de la suma de las variables de flujo respectivas, registradas en el pasado. La deuda pública es considerada un stock: es un valor determinado e independiente de una unidad de tiempo; sin embargo, el servicio de la deuda es considerado un flujo: el pago de los intereses de la deuda es medido con referencia a una unidad de tiempo (un mes, un semestre, un año, etcétera).

1.3 El flujo circular del ingreso: producción (oferta-producto), ingreso- gasto

El flujo circular del ingreso incluye sólo dos agentes que toman decisiones: las familias y las empresas. El mecanismo de coordinación que refleja las decisiones de éstos es el sistema de mercado, en particular a los mercados de recursos y de productos.

En el mercado de recursos, las familias poseen directa o indirectamente todos los recursos económicos que ofrecen a las empresas. Las empresas demandan recursos porque son los medios para producir bienes y servicios. La interacción de la demanda y de la oferta, de una inmensa variedad de recursos humanos establece el precio de cada uno de estos. Los pagos que las empresas efectúan como los salarios, ingresos e intereses, para obtener los recursos constituyen costos para las empresas y para las familias que ofrecen dichos recursos.

Los supuestos del modelo del flujo circular del ingreso son:

- Maneja un mercado de competencia perfecta.
- No toma en cuenta al Estado ni al resto del mundo como tomadores de decisiones.
- Toma a los flujos de producción e ingreso como constantes, cuando en realidad son cíclicos.
- No explica cómo se determinan realmente la producción y el precio de los recursos.

1.4 Medición de variables: agregados e índices

Los indicadores no son exclusivos de una acción específica; uno puede servir para estimar el impacto de dos o más hechos o políticas, o viceversa. Sólo de manera excepcional, un indicador proveerá información suficiente para la comprensión de fenómenos tan complejos como la educación o la salud; por lo que, para tener una evaluación completa de un sector o un sistema, se requiere de un conjunto de indicadores que mida el desempeño de las distintas dependencias y/o sectores y proporcione información acerca de la manera como éstos trabajan conjuntamente para producir un efecto global.

Índice de crecimiento económico (ICE). Índice de la estructura de la una unidad territorial valuadas por 110 variables en siete dimensiones las cuales se encuentran definidas en las siguientes dimensiones.

- Producto Interno Bruto (PIB)
- Recursos Naturales (RN)
- Población (P)
- Trabajo (T)
- Finanzas Privadas (FPR)

- Finanzas Públicas (CPU)
- Competitividad (CO)

Índice de crecimiento de prosperidad (IPC). Se conceptualiza como el crecimiento de la prosperidad de la sociedad de una unidad territorial que permite un mejor nivel de vida de todos sus habitantes valuado por 154 variables en 9 dimensiones, las cuales se encuentran definidas en las siguientes dimensiones.

- Sector Público (SPA)
- Pobreza (P)
- Educación e investigación (EI)
- Salud (S)
- Medio ambiente (MI)
- Vivienda y urbanización (VA)
- Transparencia y rendición de cuentas (TRAC)
- Justicia y democracia (DJ)
- Cultura (CU)

1.5 Magnitudes nominales y reales

Una variable económica (PIB, salarios, rentas,...) está expresada en términos nominales si su valoración se hace a precios de mercado, es decir, a precios del periodo vigente. El calificativo “nominal” tiene como sinónimo “corriente”. Por ello, cuando aparece en la literatura económica el término “precios corrientes”, es hablar igualmente en términos nominales. Básicamente es el precio de un bien o servicio en un momento concreto del tiempo en dinero. En cambio, una magnitud está expresada en términos reales cuando su valoración se hace a

precios de un año base. En este sentido, los precios son fijados con el objetivo de observar el crecimiento o decrecimiento de una variable determinada a lo largo del tiempo.

Por tanto, la relación entre una magnitud nominal y real se establece a través de los precios. Para medir los precios, se utilizan índices, los cuales se construyen respecto a un año base. El IPC, el Deflactor del PIB o el Índice de Precios Industriales son ejemplos de índices de precios

1.6 Fluctuaciones y ciclo económico

Una explicación de las fluctuaciones económicas a corto plazo es que la producción efectiva no siempre es igual a la potencial. Generalmente, las fluctuaciones del PIB, a corto plazo, se deben a la aparición constante de perturbaciones.

Se denomina ciclo económico a los periodos de expansión y contracción que experimenta el nivel general de actividad de un país, hecho que ocurre en horizontes temporales de mediano plazo. Por nivel general de actividad debemos entender las magnitudes de la producción, el empleo, los ingresos, la inversión y el crédito, principalmente, que en determinados momentos existen en el conjunto de la economía. Un ciclo económico se conforma por la unión en el tiempo de dos de dichos periodos de expansión y contracción. Es el patrón más o menos regular de expansión (recuperación) y contracción (recesión) de la actividad económica en torno a la senda de crecimiento tendencial.

Cada ciclo económico tiene dos fases:

1. Recesión. Es un periodo de disminución de la producción y del empleo y se caracteriza por una contracción general de muchos sectores de la economía. Durante una recesión

se produce menos de lo que puede producirse realmente (PIB potencial) con los recursos y la tecnología existentes.

2. Expansión. Son los periodos de tiempo durante los cuales la producción aumenta. a producción puede aumentar por encima de la tendencia debido a la sobreutilización de los factores de producción (trabajadores realizan horas extraordinarias y la maquinaria se utiliza en varios turnos).

Y dos puntos de inflexión:

1. Cima. Indica que ha terminado la expansión y comienza la recesión. En una cima cíclica, la actividad económica alcanza el punto más elevado de la producción con relación al PIB potencial.
2. Valle. Punto de inflexión que ocurre cuando termina una recesión y empieza la recuperación. En un fondo cíclico (valle) se alcanza el punto mínimo de la actividad económica.

Conclusión

La macroeconomía busca una estabilidad y un crecimiento, mismo que debe ser contante. Su importancia es enorme, y está presente en todas las decisiones económicas. Debe existir una revisión permanente y periódica y por medio de todo esto formular y establecer políticas económicas que permitan la estabilidad y por supuesto la mejora del país.

Actualmente el mundo entero está viviendo una nueva normalidad que ha afectado a las economías de todos los países. En México se ha sufrido el mayor desplome de la economía en casi un siglo, más de un 8%, por el impacto de la pandemia. En febrero de 2021, el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (Inegi) estimó una contracción en la economía mexicana de 8.5% en 2020. Las proyecciones de enero del Fondo Monetario Internacional (FMI), señalaban una recuperación de 4.3% en 2021 y 2.5% en 2022.

Para concluir, la macroeconomía es la que estudia el funcionamiento de la económica a nivel global y general, explica la relación entre las distintas variables de la economía, busca entender y explicar la economía junto con el objetivo de evitar crisis y no se preocupa por el comportamiento de cada mercado individual, sino que los estudia en conjunto.

Referencias bibliográficas

Blanchard, Olivier. (2006). Macroeconomía. (4a ed.) Madrid: Pearson Educación.

Dornbusch, Rudiger; Fischer, Stanley y Startz, Richard. (2009). Macroeconomía. (2 a ed.) México: McGraw-Hill.

Guillen, A., M.H. Badii, F. Garza & M. Acuña. Descripción y Uso de Indicadores de Crecimiento Económico

Carames, V. Temas de Teoría Económica y su Método nº 10 Documento 112 de la Serie Economic Development

Diferencia entre magnitudes económicas nominales y reales.

<https://www.oroymas.com/2013/05/diferencia-entre-magnitudes-economicas-nominales-y-reales/>

Canales Garcia, R. Macroeconomía I. <http://ri.uaemex.mx/bitstream/handle/20.500.11799/31939/secme-19209.pdf?sequence=1&isAllowed=y>