

# Ensayo

**Pedro Daniel Morales Domínguez**

**MAS302-10 - ADMINISTRACION  
FINANCIERA EN LOS SISTEMAS DE SALUD**

**Maestría en Administración en Sistemas de la  
Salud**

**MAYO 2021**

## UNIDAD I ANALISIS Y PLANEACION FINANCIERA

- 1.1 Definición de finanzas
- 1.2 Integración con la administración
- 1.3 Pronóstico financiero
- 1.4 Apalancamiento
  - 1.4.1 Apalancamiento en una empresa
  - 1.4.2 Apalancamiento Operacional
    - 1.4.2.1 Análisis del punto de equilibrio
    - 1.4.2.2 Grado de apalancamiento operativo
  - 1.4.3 Apalancamiento Financiero
    - 1.4.3.1 Grado de apalancamiento financiero
  - 1.4.4 Combinación de Apalancamientos Operacional y financiero
    - 1.4.4.1 Grado de apalancamiento combinad

## **Introducción.**

La finanza es aquella que estudia el comportamiento de los flujos es decir, una entrada o salida de dinero entre los agentes. las finanzas tratan básicamente estudiar la oportunidad y las condiciones de qué manera podemos conseguir dinero y de cuál es la mejor forma de usarlo o invertirlo, se podría decir que su principal función siempre será utilizar los recursos de la manera adecuada para cumplir los objetivos de la empresa. Por lo tanto, la administración financiera es una disciplina que optimiza los recursos financieros para el logro de los objetivos de la organización con mayor eficiencia y rentabilidad. La administración siempre está enfocada a lograr fines o resultados se obtiene cuando se logran los objetivos en tiempo y con la máxima calidad competitividad. Pero no todo es administración y finanzas, sino que también los pronósticos financieros son una herramienta como primer paso dentro del proceso de planificación de una producción. El pronóstico en el área de salud tiene una importancia muy relevante ya que este nos permitirá conocer en un futuro, ya sea a corto, mediano o largo. Toda empresa recurre al apalancamiento el cual se refiere al uso de costos fijos en un intento de aumentar o apalancar la rentabilidad, es decir, que se apoya de otras para aparentar tener más de lo que realmente se tiene y es entonces cuando entramos a un equilibrio financiero se define como el nivel de ventas en el que los gastos fijos y gastos variables de una empresa se encuentran cubiertos. Por lo tanto, el punto de equilibrio de una empresa no nos genera ni utilidad ni pérdidas.

## **Unidad I.- Análisis y planeación financiera.**

la finanza se encarga de estudiar la conducta de los flujos, es decir, una entrada o salida de dinero entre los agentes, de manera concreta me refiero a empresarios, consumidores, al gobierno y si hablamos dentro de empresarios podíamos hablar productivos como empresas que se dedican a la manufactura tal vez como como agentes comerciales, tal cual sea el caso de una empresa que simplemente compra y vende, en general los agentes económicos pueden ser las personas, una empresa, empresas.

las finanzas tratan básicamente estudiar la oportunidad y las condiciones de qué manera podemos conseguir dinero y de cuál es la mejor forma de usarlo o invertirlo. La finanza también tiene como propósito el estudio de cómo actúa el mundo del dinero o capitales y cómo se mueven las inversiones locales y mundiales.

Se podría decir que su principal función siempre será utilizar los recursos de la manera adecuada para cumplir los objetivos de la empresa y hacer crecer el mercado común para asignar recursos y crear valor, a partir de ello es necesario tener conocimientos en contabilidad para poder organizar la información y el manejo del dinero y bienes indicadores económicos que permiten saber que favorece la economía que nos rodea, saber de tasas de interés que muestra, cuánto cuesta el dinero y en el tiempo. De todo este tipo conocimiento donde implique dinero y bienes depende el éxito.

Por lo tanto, la administración financiera es una disciplina que optimiza los recursos financieros para el logro de los objetivos de la organización con mayor eficiencia y rentabilidad.

la administración es un proceso a través del cual se coordinan y optimizan los recursos de un grupo social con el fin de lograr la máxima eficacia calidad productividad y competitividad en la consecución de sus objetivos la administración es el proceso de coordinación de recursos para obtener la máxima productividad calidad eficiencia eficacia y competitividad en el logro de los objetivos de una organización. la administración es una actividad indispensable en cualquier organización, de hecho, se puede considerar que es la manera más efectiva para garantizar su competitividad en una región. coloquialmente se dice administraciones hacer algo a través de otros, también se le conoce como la ley de oro de la administración, lo que se puede entender cómo hacer más con menos.

La administración siempre está enfocada a lograr fines o resultados se obtiene cuando se logran los objetivos en tiempo y con la máxima calidad competitividad, es la capacidad de una

organización para generar productos o servicios en cuanto a costos, características y calidad con respecto a la de otras empresas de productos similares. Calidad, implica la satisfacción de las expectativas del cliente mediante el cumplimiento de los requisitos coordinación de recursos es cuando se obtienen los recursos necesarios para lograr la operación de empresa de la administración. Productividad, implica la obtención de los máximos resultados con el mínimo de recursos, en este sentido la es la relación que existe entre la cantidad de insumos necesarios para producir un determinado bien o servicio y los resultados obtenidos.

la administración es el proceso de coordinación de recursos para obtener la máxima productividad calidad eficacia eficiencia y competitividad en el logro de los objetivos de una organización. podemos concluir que la administración es la herramienta más poderosa para la permanencia y competitividad de cualquier organización la importancia de la administración es indiscutible debido a que reporta múltiples ventajas a través de sus técnicas y procesos se logra mayor rapidez efectividad y simplificación en el trabajo con los consecuentes ahorros de tiempo y costos.

Pero no todo es administración y finanzas si no que también los pronósticos financieros son una herramienta como primer paso dentro del proceso de planificación de una producción, el cual nos sirven como punto de partida, no solo para la elaboración de los planes estratégicos sino a demás para diseñar los planes a mediano y corto plazo el cual permite a las organizaciones visualizar de manera aproximada los acontecimientos futuros eliminar en gran parte la incertidumbre y reaccionar con rapidez las condiciones cambiantes.

Los pronósticos en el área de salud tiene un importancia muy relevante ya que este nos permitirá conocer en un futuro, ya sea a corto, mediano o largo plazo las necesidades que vamos a tener según las demandas de una población, como claro ejemplo podemos emplearlo para las enfermedades transmitidas por vector el cual es considerado como endemia ya que se muestra con mayor caso de incidencias en ciertas temporadas del año, donde una buena administración de los recursos materiales y financiero junto con un buen pronóstico, tendría como resultado el cubrimiento de la necesidad de la población y así lograr un buen uso de nuestros recursos. Otro claro ejemplo seria el área de almacén en base a sus históricos se puede realizar una estadística de que medicamento son más requeridos y en qué momento del año, así evitaremos pedir medicamentos de más y estos lleguen a su fecha de caducidad dando como resultado el desperdicio de nuestros recursos.

Pero toda empresa recurre al apalancamiento el cual se refiere al uso de costos fijos en un intento de aumentar o apalancar la rentabilidad, es decir, que se apoya de otras para aparentar tener más de lo que realmente se tiene. el apalancamiento se divide en operativo financiero y total el operativo nos referimos a que el que busca aumentar la rentabilidad entre los costos variables y fijos, El apalancamiento financiero, consiste en usar un mecanismo como deuda para aumentar la cantidad de dinero que podemos destinará una invertir más dinero del que realmente tenemos y así podemos obtener más beneficios a y menos perdidas. El apalancamiento total se da cuando el financiero se combina con el operativo y como resultado se da un apalancamiento total. El apalancamiento total es visto como el impacto total de los costos fijos en la estructura operativa y financiera de la empresa. para finalizar podemos concluir que a mayor apalancamiento o apoyo vamos a tener un mayor rendimiento y menor riesgo, pero a menor apalancamiento tendremos menor rendimiento y menor riesgo.

En resumen, el apalancamiento es Apoyarse en algo para lograr que un esfuerzo pequeño se traduzca en un incremento significativo, en el ámbito financiero se denomina apalancamiento a la estrategia que utilizan las empresas para incrementar sus utilidades de tal forma que se superen dichas utilidades en el capital propio en este sentido el apalancamiento se refiere a los efectos que tienen los costos fijos sobre los rendimientos ganados por los accionistas

El grado de apalancamiento se suele medir en unidades fraccionadas. Un apalancamiento de 1:2 por ejemplo, significa que por cada peso invertido se está invirtiendo dos pesos, es decir, la deuda es también de un peso. Apalancamiento 1:3 es que por cada peso invertido hay dos pesos de deuda, el capital propio supone el 33% de la inversión.

El apalancamiento total o combinado, se define como el uso potencial de los costos fijos, tanto operativos como financieros, para incrementar los efectos de los cambios en las 34 ventas sobre las ganancias por acción de la empresa. Por lo tanto, el apalancamiento total es visto como el impacto total de los costos fijos en la estructura operativa y financiera de la empresa.

El punto de equilibrio, es aquel que nos va a permitir conocer el punto exacto en donde una empresa no genera ni utilidad ni perdida, este punto de equilibrio es un indicador, una herramienta financiera muy importante para que las empresas puedan tomar sus propias decisiones. El punto de equilibrio financiero es determinante en el éxito de la estrategia de toda empresa por ejemplo; cuando una empresa realiza planeación o bien cuando nosotros como emprendedores comenzamos a planear, visualizar a nuestra empresa, debemos de tener presentes algunos indicadores de datos históricos que nosotros ya tenemos registrados

en nuestra empresa o en donde laboramos cuando nosotros estamos pensando y estamos proyectando en dar marcha un negocio, nosotros empezamos a hacer estudios de mercado.

Dentro de los beneficios que nosotros debemos de ver conocer y determinar un punto de equilibrio empresarial es que en aparte también nos permite hacer una pausa y analizar los gastos a los que los cuales la empresa está obligada a realizar y aquellos gastos que la empresa no tiene del todo tanta obligación realizar y que en ocasiones por falta de control se están llevando a cabo. Entonces el punto de equilibrio también como parte de su determinación necesita conocer estos gastos totales empresariales por periodos de tiempo entonces como beneficio también podemos ver nosotros nos permite el punto de equilibrio controlar estos gastos son realmente necesarios para el funcionamiento empresarial y cuáles no son del todo necesarios.

Otro de los elementos importantes de apoyo es el proyecto de una inversión. cuando nosotros como emprendedores nosotros queremos llevar a cabo un proyecto, uno de los indicadores que indiscutiblemente no solicitan es que nosotros determinemos el punto de equilibrio, esto quiere decir que como es un proyecto entendemos que aún no tenemos datos históricos o bien puede ser que ya el negocio este acelerado y en marcha y estamos realizando proyectos de inversión para crecimiento, por ejemplo; compra de maquinaria, adecuación de instalaciones, adecuación de software en nuestros equipos.

Todos estos proyectos que tenemos no solicitan que previo a que lo llevemos a cabo, que determinemos indicadores financieros y uno de ellos es el punto de equilibrio esto implica que nosotros conozcamos cuál es el punto exacto en donde la empresa no gana no pierde no tiene utilidad no tiene pérdida nada más lo suficiente para cubrir los gastos totales de la empresa y de aquí en un mundo de definiciones que podemos nosotros consultar en materia financiera les comparto la siguiente el punto de equilibrio financiero se define como el nivel de ventas en el que los gastos fijos y gastos variables de una empresa se encuentran cubiertos.

## **Conclusión.**

Realizar un estudio del comportamiento de nuestro flujo o dinero es de suma importancia ya que nos ayuda a visualizar cual es la mejor manera de invertir nuestros recursos, y para ello tenemos que tener un pronóstico el cual ayudara a ver a largo, mediano o corto plazo las necesidades que surgirán en un tiempo no muy lejano, en el área de la salud no es la excepción ya que al existir una alta demanda se tienen que realizar las mejores proyecciones a futuro para aprovechar al máximo nuestro recursos y la infraestructura que la conforma, apoyarse de otros es indispensables para poder solventar otras necesidades y recurrir al apalancamiento puede llevar a un equilibrio las instituciones de salud pública y privadas.

## **Bibliografía.**

ROCIO GUADALUPE AGUILAR AVENDAÑO, ADMINISTRACIÓN FINANCIERA, JUNIO 2020