

DANIELA DIAZ LOBOS

Nombre del profesor: ANDRES

ALEJANDRO REYES

Nombre del trabajo: CUADRO

SINOPTICO

Materia: TALLER DEL EMPRENDEDOR

Grado: NOVENO CUATRIMESTRE

EL MERCADO

El marketing se encarga del proceso de planear las actividades de la empresa en relación con el precio, la promoción, la distribución y la venta de bienes y servicios que ofrece, así como la definición del producto o servicio con base en las preferencias del consumidor.

ESTUDIO DE MERCADO

El estudio de mercado es el medio para recopilar, registrar y analizar datos en relación con el mercado especifico al cual la empresa ofrece sus productos.

UNIDAD III

IMPLANTACION DEL MODELO DE NEGOCIO

LAS 4 P's

- Costo de distribución del producto
- Control que pueda tener sobre políticas de precio, promoción al consumidor final y calidad del producto con base en los deseos del cliente.
- Conveniencia para el consumidor del punto final de venta.
- Capacidad de la empresa para distribuir el producto.

PRODUCCION

La transformación de insumos a partir de recursos humanos, físicos y técnicos, en productos requeridos por los consumidores es la producción. Tales productos pueden ser bienes o servicios.

NECESIDADES DE MATERIA PRIMA

La materia prima se refiere a los elementos, partes o sustancias de las que está compuesto el producto de la empresa o a los insumos necesarios para prestar un servicio.