



Nombre de alumno: Gilary Garduño Alvarez

Nombre del profesor: Gerardo Garduño

Nombre Del Trabajo: Super Nota

**Materia: Innovación De Modelos De Negocios
Y Gestión De Empresas Familiares**

Grado: 6to Cuatrimestre

Grupo: A

Comitán de Domínguez Chiapas a 27 de julio de 2021

LA ESTRATEGIA VISTA A TRAVÉS DE UN MODELO DE NEGOCIO

VISIÓN DEL MODELO PARA EL DISEÑO DE LA ESTRATEGIA

La creciente globalización y tecnificación de los negocios, han generado una gran presión por crear nuevas estrategias que permitan mejorar o mantener las utilidades económicas obtenidas en el pasado.



PROCESO DECLARATIVO

El Proceso Declarativo corresponde a la instancia en la cual, de manera formal o informal, los responsables, ejecutores o líderes expresan las aspiraciones de la organización.

PROCESO ANALÍTICO

El proceso analítico es la etapa o instancia de comprensión de la dinámica interna de los sistemas que constituyen a la organización y del ambiente en la cual está inserta.

PROCESO DE EJECUCIÓN

El Proceso de Ejecución corresponde a la instancia distintivamente ejecutiva en la gestión de negocios: la estrategia en acción o hacer que las cosas ocurran.

PROCESO DE CONTROL Y COMPROMISOS

El Proceso de Control y Compromisos es la instancia de retroalimentación y permite respondernos a la pregunta ¿Cuán desviados estamos de nuestra ruta trazada? A través de la formalización de sistemas de control del desempeño, la definición de distintas métricas que permiten detectar las no conformidades en aquellos ámbitos esenciales para el cumplimiento de la carta de navegación trazada.