



Nombre de alumnos: JERRY ORTIZ DIAZ.

Nombre del profesor: JOSUE

Nombre del trabajo: GENERALIDADES SOBRE SISTEMAS DE COSTOS.

Materia: COSTOS

PASIÓN POR EDUCAR

Grado: 3 CUATRINESTRE.

Grupo: (A)

Frontera Comalapa, Chiapas a 13 de junio de 2021.

TECNICAS PARA VALUAR LAS OPERACIONES PRODUCTIVAS

COSTOS HISTORICOS

Los costos históricos o reales son aquellos que se obtienen después de que el producto ha sido elaborado o durante su transformación.

Predeterminación: consiste en conocer mediante ciertos estudios, el costo por anticipado de la producción.

Costo real: indica lo que ha costado producir determinado bien o servicio.

COSTOS PREDETERMINADOS

Son los costos que surgen al terminar el producto, o inclusive antes de hacerse.

El monto total es la base para el cálculo donde se realiza una división o clasificación denominado costos estimados o estándar.

ESTIMADOS

Esta forma de valorar los costos se realiza mediante un cálculo sobre cuestiones empíricas (base experiencia y conocimiento profundo de la industria.

El punto centro de este tipo de estimación es conocer una valuación aproximada del costo de producción de un artículo.

ESTANDAR

Se basa en fórmulas matemáticas. Y está determinado en cada elemento del costo unitario del artículo,

Circulante: indica la meta a la que hay que llegar, al ideal, considerando que existen alteraciones que modifiquen el estándar señalado y que de periodo en periodo.

Fijos o básicos: son aquellos que se establecen invariables, y se utilizan como indica de comparación o con fines estadísticos.

METODOS DE ANALISIS Y APLICACIÓN DE LOS COSTOS.

COSTO VARIABLE

EL COSTO UNITARIO ES VARIABLE

Puede intervenir en la valoración de todos los artículos terminados, en proceso o vendido.

LOS COSTOS FIJOS

Se cargan directamente a los resultados del periodo en que se originan, violando el principio contable.

COSTO DIRECTO MARGINAL

Consiste en que el costo de producción está integrado por las materias directas, el costo de trabajo directo y los gastos indirectos de producción.

También se puede definir como un desglose de la forma de evaluar los costos de producción.

La diferencia entre las ventas y los costos variables en la contribución marginal, que se calcula: $\text{ventas} - \text{costo variable} = \text{contribución marginal}$. Y la contribución marginal, se podría decir que es excedente del precio de venta, una vez convertidas los costos variables de producción.