



Universidad del sureste

Carrera:

Trabajo social y gestión comunitaria

Cuatrimestre:

Noveno

Materia:

Taller de emprendedor

Trabajo:

Idea de negocio

Profesora:

Laura Cintia rossette García

Alumna:

Laura de Lourdes Álvarez torres

Fecha:

23/07/2021

PAPERERÍA "LAURITA"

El negocio que quiero realizar es una papelería llamada "Laurita", en lugar donde vivo hay papelerías, pero no en todo el pueblo se encuentra una, en donde yo vivo no hay papelerías cercas tenemos que ir al centro a comprar, entonces pienso que es una buena idea en emprender mi negocio en esto, porque de esta forma las madres o los adolescentes ya no tendrían que ir hasta el centro a comprar sus materiales, a continuación presento mi misión, visión, objetivos y estrategias que tengo para mí negocio.

1. La misión que tengo de este negocio es:

Ofrecer al cliente productos y servicios de excelente calidad. Dando a conocer nuestros servicios, mejorar continuamente los productos y servicios, también poder reducir costos.

2. Mi visión seria

La visión de mi negocio seria brindar un buen servicio a mis clientes, equipar a mis clientes con más productos y servicios de alta calidad, manteniendo un excelente servicio con honestidad e integridad en mi negocio.

3. Mis objetivos son los siguientes:

"quiero que mi negocio prospere"

"con la ganancia que valla teniendo, voy a agrandar mas mi papelería, con más cosas"

"ya viendo que estoy saliendo adelante con mi negocio, puedo seguir surtiéndome de mas cosas o también rentar otro local para poner otra papelería"

"buscar a una persona que me ayude con la papelería ya sea en la misma o en la otra que pueda instalar"

4. Mis estrategias serán:

- ❖ Antes de poner mi negocio voy a observar en donde me estoy ubicando, si no tengo alguna competencia, también ver si me favorece ese lugar, si se puede instalarme en un lugar que este cerca de las escuelas o donde no haya mucha competencia.
- ❖ Voy a mantener con una buena limpieza mi negocio, tratare de ver que mi local este amplio dependiendo cuanto voy a invertir de materiales, para que haya espacio para los clientes y estén más cómodos y puedan ver mejor la mercancía.
- ❖ Revisare cuales son los puntos fuertes y débiles y como puedo mejorar.
- ❖ Tendré que ampliar mi oferta, abecés las personas no solo necesitan de libretas, lápices, borradores, etc. Veré que más puedo ofrecerles por ejemplo una impresión y copias, también puede que sea muy buscado los materiales para hacer manualidades, también puedo implementar estas cosas.

