



## **INTRODUCCIÓN AL EMPRENDURISMO**

**PROFESOR:**

**LIC. ICEL BERNARDO LEPE**

**PRESENTA LA ALUMNA:**

**MARIA VICTORIA CALDERON VAZQUEZ**

**MODALIDAD, CUATRIMESTRE Y GRUPO:**

**ENFERMERIA ESCOLARIZADO, 9<sup>no</sup>, CUATRIMESTRE  
“A”.**

Frontera Comalapa, Chiapas a 23 de Mayo del 2021

## INTRODUCCIÓN AL EMPRENDURISMO

El proceso de emprendedurismo es el proceso de identificar, desarrollar y dar vida a una visión, que puede ser una idea novedosa, una oportunidad o simplemente una mejor manera de hacer las cosas; y cuyo resultado final es la creación de una nueva empresa, formada bajo condiciones de riesgo y considerable incertidumbre, es una herramienta de gran importancia para el emprendedor para realizar el proceso de planeación para lograr los propósitos establecidos, es la actividad iniciada por el emprendedor, con objetivos y medios para llevarlos adelante. El emprendimiento se vive cada día y forma parte inherente de nuestra existencia, se puede aplicar a cada una de las actividades que a diario realizamos; aún más, es un estilo de vida.

Con una serie de pasos para la realización, un sistema de planeación para cumplir las metas establecidas, recolección organizada de información y guía específica, estos permiten obtener diversos beneficios como carta de presentación ante posibles fuentes de financiamiento, reduce el riesgo y la probabilidad de errores, permite la obtención de información necesaria ágil y correcta.

Un emprendedor es aquél capaz de convertir una idea en negocio, que mantiene un ritmo constante de crecimiento y creación, que hasta se podría decir sin límite.

Capacidad de compromiso: tanto consigo mismo, como con los demás todos los días, casi todo el día hasta sacar las iniciativas adelante.

Persistencia • toda iniciativa debe ser persistente. Tratar una sola vez y darse por vencido no es suficiente. Hay que dar un paso a la vez y buscar perfeccionarlo de manera creativa y organizada si es que no ha dado los resultados esperados a la primera.

Autoconfianza es éste un aspecto central del comportamiento humano y se encuentra fuertemente relacionado con las demás características emprendedoras. Tener autoconfianza no significa que la persona no comete errores sino que no teme cometerlos. Sin autoconfianza se sufren situaciones de indecisión y pasividad que no permiten que se generen acciones hacia el logro de un objetivo o de una meta, no espera a que nadie le dé una oportunidad, cree en él y en su proyecto, y lucha por sacarlo adelante

Toma de riesgos calculados: uno de los más comunes aspectos de nuestra vida y nos acompaña permanentemente en el vaivén de nuestras ocupaciones diarias. Este concepto que determina fuertemente nuestro comportamiento, a menudo se nos hace presente sólo en formas extremas, mientras que en los otros casos, lo asumimos sin darnos cuenta. Como punto básico vale aclarar que nosotros, los seres humanos, no hacemos nada sin tener una intención.

Un emprendedor es persona que identifica una oportunidad y organiza los recursos necesarios para ponerla en marcha.

Una de las grandes ventajas que tienen los nuevos emprendedores es que son soñadores y por lo general no están contaminados con la totalidad de los riesgos. Son más agresivos que sus competidores al establecer una estrategia clara y poseer objetivos definidos, un emprendedor es un individuo que es capaz de cometer un proyecto que es rechazado por la mayoría. Sabe interpretar las características reales del entorno a pesar de que no son aparentes a su competencia. Es capaz de luchar ante cualquier inconveniente que se le atraviesa a su estrategia y no le teme al fracaso. Además, es capaz de crear un grupo con motivación que le da la estructura requerida, el éxito es considerado como un factor de suerte y encierran sus lamentaciones en la poca dicha que han obtenido.

Estos representan lo opuesto emprendedor. No son capaces de aceptar las razones reales que producen la riqueza y siempre serán inconformes de oficio e inconformes con sus oficios.

Existen dos clases de emprendedores uno por necesidad y por oportunidad porque los divido de dos maneras por el emprendedor por necesidad lo que busca es una manera de subsistencia para poder mantener a su familia lo cual le hace que busque o emprenda un nuevo reto o tal vez de salir a la calle y hacer cosas que nunca antes lo había hecho. Un emprendedor por oportunidad, la economía se está basando a través de diferentes factores innovación y tratar de desarrollar nuevos productos que sean auténticos o mejorarlo lo productos que ya está elaborando así el comercio se va extendiendo. Veces el emprendedor no siempre le surge todo lo que hace porque de eso se trata emprende de no estancarse en una sola cosa y tratar de buscar salir adelante.