



**UNIVERSIDAD DEL SURESTE**



**NOMBRE:** LEANDRO JIMENEZ PEREZ

**CARRERA:** LIC. ENFERMERIA

**MATERIA:** TALLER DEL EMPRENDEDOR

**TRABAJO:** INVESTIGACION

**FECHA DE ENTREGA:** 07/07/21

Decorative white lines are located in the bottom left corner of the page, consisting of several thin, curved lines that sweep upwards and to the right.

## PASOS QUE SE NECESITAN SEGUIR PARA EMPRENDER UN NEGOCIO

DEFINE LAS RAZONES

EVALUATE

SELECCIONA UNA IDEA

DEFINE UN MEDELO DE NEGOCIO

ELABORA UN PLAN DE NEGOCIOS

FORMA TU EQUIPO DE TRABAJO

BUSCA FINANCIAMIENTO

PONER EN MARCHA EL NEGOCIO

DIFUNCE Y PROMUEVE

APRENDE Y ESPECIALIZATE



## RESUMEN

1\_ SOBRE DEFINIR LAS RAZONES, POR EJEMPLO SI TU MOTIVACION ES HACER DINERO TIENES QUE BUISCAR UN EMPLEO TRADICIONAL Y ES AHÍ DONDE TE DARAS CUENTA QUE ES LO QUE REALMENTE TE MUEVE A EMPRENDER

2\_ EN EL ASPETO DE EVALUARNOS HAY QUE TOMAR EN CUENTA SI TENEMOS LO NECESARIO ( PRESUPUESTO ) O EN REALIDAD ESTAMOS DISPUESTOS A EMPRENDERLOS , DE NO SER ASI PUES HAY QUE BUSCAR LO QUE REALMENTE TE GUSTA

3- DE IGUAL MANERA PARA COMENZAR UN NEGOCIO HAY QUE SELECCIONAR UNA IDEA , TODO LO QUE TU MENTE PUEDA CREER , PUEDE HACERLO , POR MAS LOCA QUE PARESCA ES CUESTION DE ENFOQUE Y PERSEVERANCIA

4\_ TAMBIEN HAY QUE DEFINIR UN MODELO DE NEGOCIO , HAY QUE PLANTEAR Y VER CUAL SERA EL PRODUCTO O SERVICIO, Y CUAL SU MERCADO Y TAMBIEN PENSAR QUE TE HACE DIFERENTE A OTROS

5\_ HAY QUE ELAVORAR UN P'LAN DE NEGOCIOS , EN UN DOCUMENTO DESCRIBE A TU EMPRESA LAS ESTRATEGIAS DE MERCADO , OBJETIVOS , INVERSION, RENTABILIDAD, ETC

6\_ UNA VES QUE HALLAMOS REALIZADO TODO FORMAREMOS EL EQUIPO DE TRABAJO , OSEA QUE DESDE MI OPINION YO PIENSO QUE HAY QUE BUSCAR PERSONAS CON MUCHA ACTITUD QUE SEAN RESPONSABLES Y RESPETUOSOS Y SOBRE TODO PERSONAS CON LA MISMA PASION QUE TU

7\_ DE IGUAL MANERA HABRIA QUE BUSCAR FINANCIAMIENTO PARA PODER OBSERVAR LOS INGRESOS

8\_ ENTONCES HABRIA QUE PONER EN MARCHA EL NEGOCIO , AL PRINCIPIO NO SERA FACIL ES COMO TODO HAY QUE EMPEZAR DES ABAJO , POCO A POCO EL NEGOCIO IRA AGARRANDO CLIENTE , LAS PERSONAS TE CONOCERAN PRIMERO

9\_ TAMBIEN HAY QUE DIFUNDIR Y PROMOVER INFORMACION SEBRE EL NEGOCIO HAY QUE HACERLE SABER A TODOS LO QUE UNO OFRECE, HAY QUE APREVECHAR LA TECNOLOGIA YA QUE EN ESTOS TIEMPOS SON LO QUE MAS UTILISA LA GENTE

10\_ APRENDE Y EZPECIALIZATE , EN EL ASPECTO DE CONOCER ALOS CLIENTES , PROVEDORES, COSTOS REALES, ETC, Y PULE CADA VEZ MAS TL NEGOCIO

