

Mapa conceptual de dolor de pecho, dolor abdominal, dificultad respiratoria

Taller del emprendedor
Lic. Beatriz Adriana



PRESENTA EL ALUMNO:

Estrella Pinto Grajales

GRUPO, SEMESTRE y MODALIDAD:

9er. Cuatrimestre Lic. En enfermería.

Pichucalco, Chiapas

Viernes 09 de julio de 2021

DOCUMENTOS ESENCIALES PARA EL EMPRENDEDOR Y SU PRESENTACIÓN

La vida hoy en día va muy acelerada, al igual que la vida y diseño de los productos nuevos, esto provoca que la estancia de los productos en el mercado sea más corta y en caso de que se quisiera alargar debe tener un muy buen diseño, o debe ser una idea impresionante o simplemente se debe elegir un buen Modelo de Negocio. A veces no es necesario cambiar el producto si no elegir el modelo de negocio adecuado o moderno, la modernidad es un factor importante pues en todo momento se debe estar al pendiente de los cambios tecnológicos para enfrentar a las nuevas competencias. Pequeñas modificaciones que hacen las nuevas generaciones de innovaciones nos hacen darnos cuenta que, si nuestro personal no puede adaptarlas y mejorar la oferta nuestro modelo de negocios es obsoleto, a las empresas exitosa muchas veces les cuesta mucho aceptar esta etapa pues alcanzaron el éxito utilizando su modelo de negocios, pero no se dan cuenta que todo está cambiando y hay que evolucionar. Hay que tomar en cuenta que debemos evitar aquellos modelos en el que el cliente solo compra una vez el producto pues dejara de ser rentable en corto tiempo, además debemos aceptar cuando no nos está funcionando la forma en que estamos desarrollando el modelo de negocio, se tiene que ser claro al admitir que talvez se tomaron decisiones que ya no son las mejores sin importar que en algún momento las hayamos defendido pues este tipo de “orgullo “puede complicarnos el curso de salvación de nuestro negocio, hay que extraer información que nos invite a saber que hay otras alternativas útiles además de la decisión que se cree más congruente.

Hay que considerar que un modelo de negocio consta de 4 elemento esenciales que están interrelacionados entre sí, que si están junto pueden crear o generar un valor agregado que son: la propuesta de valor para el cliente, la segunda es la fórmula de utilidades ya que una gran cantidad de empresa cada año cierra sus puerta por la mala organización financiera que tiene, para este caso la implementación de un modelo de negocio es clave que nos obliga a mantener en día las utilidades obtenidas en cada mes, el manejo de recurso clave y el manejo de los proceso claves

estos viene siendo los cimientos de cualquier empresa, la propuesta de valor para el cliente, la fórmula de utilidades define el valor para el cliente, y la empresa, los recursos, los proceso claves define como serán integrado hacia los clientes y sobre todo la empresa.

Un plan de trabajo es un instrumento que permite llevar a cabo los fines de un proyecto, mediante una adecuada definición de los objetivos y metas que se pretenden alcanzar, de manera que se utilicen los recursos con eficiencia, eficacia y economicidad. Un plan de trabajo es un documento que reúne la información necesaria para llevar a cabo un proyecto. Define los objetivos, los procesos y los tiempos de entrega. Es una herramienta que sirve de guía y establece estrategias que permiten alcanzar objetivos mediante la colaboración y el trabajo en equipo. El plan de trabajo como herramienta de gestión empresarial contiene un conjunto de acciones que facilitan, ya sea a una persona o a un equipo, a cumplir con sus objetivos. El plan de trabajo nos brinda la oportunidad de precisar cada uno de los objetivos que son necesarios para lograr un proyecto determinado; El plan de trabajo establece las tareas y actividades que deben realizarse para llevar a cabo un proyecto. Esto permite la organización eficaz de los departamentos y equipos de trabajo que ayudarán a crear un proceso de participación y colaboración, así como un sentido de responsabilidad individual a través de las tareas asignadas enfocadas en alcanzar un objetivo en particular. También te permite definir estrategias que ayuden tanto a representantes de equipos y directivos a tomar las mejores decisiones que garanticen precisión en las soluciones empresariales y el cumplimiento de los objetivos de trabajo. El plan de trabajo de empresa ayuda a cada departamento que la integra a conocer las responsabilidades y tareas, los plazos de entrega y sobre todo quiénes son los responsables de cada proyecto, que serán los encargados de evaluar los resultados obtenidos.

El plan de trabajo de empresa es una herramienta de gestión empresarial importante que permite definir las estrategias comerciales de la organización y proporciona la información necesaria sobre los procesos internos. Además, sirve como guía para alcanzar nuevos mercados, crear proyecciones financieras, atraer inversores

potenciales y responder preguntas sobre la rentabilidad del negocio. El plan de trabajo no solo es exclusivo de las empresas, sino que también puede realizarse para gestionar cualquier tipo de recursos como los recursos pedagógicos con los que cuenta un maestro para hacer sus planeaciones educativas.

Debemos poner mucho cuidado en cómo hacer un resumen ejecutivo, ya que va a ser la presentación de nuestro negocio, lo que el inversor, un posible socio o un cliente, va a ver para decidir si quiere o no tomar parte de nuestro negocio. Un resumen ejecutivo se usa principalmente al escribir y enviar un plan de negocio. Un resumen ejecutivo debe escribirse lo suficientemente bien como para atraer al lector a leer todo el plan de negocio que se le ha presentado. En un mundo donde el tiempo se está convirtiendo en el producto más escaso de la historia, es importante que el resumen ejecutivo haga el trabajo de un plan de negocio y convenza a su lector de que le dé una oportunidad a su negocio. Con este resumen se busca es que capte por sí mismo la atención del lector y motivarlo a aprender más acerca del proyecto asegurándole con ello una junta, por lo tanto, debe estar bien redactado y presentado para que facilite la comprensión de la información que el plan contiene. El resumen ejecutivo debe elaborarse con una estructura fácil de entender, seleccionando palabras clave y los elementos sobresalientes que lleven al inversionista potencial a interesarse cada vez más en el proyecto; se ubica al principio del plan de negocios, a manera de presentación del documento completo.

Bibliografía

universidad del sureste . (2021). *UNIVERSIDAD DEL SURESTE* , 41-62- 85,86,87,95.