



Universidad del Sureste

Escuela de Medicina

Materia:

Taller del emprendedor

Alumna:

Daniela del C. García Ramírez

Docente

ANA LAURA CULEBRO TORRES

Lugar

Comitán de Domínguez Chiapas

Introducción

La presentación del modelo de negocio es la parte más interesante, ya que hablamos que es el momento en el cual, el trabajo, el proyecto ya está terminado y es momento de llevarlo a cabo, de acuerdo a nuestro plan de trabajo el cual, es básicamente, la asignación de tiempo, la organización de nuestro personal el cual va a trabajar de forma organizada y con el objetivo ya bien cimentado, para que, de esta forma, cumplir los objetivos de nuestra empresa para iniciar las operaciones.

Una de las partes más importantes es darnos a conocer, ¿cómo podemos realizar esto? Pues como el pan de trabajo, también debemos de tener un plan de marketing en el cual hay diferentes actividades de las cuales, cada persona debe tener ya bien fijada, para que se lleve a cabo, con la posibilidad de usar un plan B, o medidas a complementar.

Lo más importante, es, que clase de servicio vamos a brindar, producción de algún producto, la aplicación de algún servicio de mano de obra, entre otros, lo más importante es, la producción, para poder determinar el diseño del producto definir el proceso y ya después, la organización.

Los aspectos legales, yo considero, que es lo más importante ya que para la implantación y la operación, es lo más importante, para no tener ningún, riesgo, ya sea en la producción o en el desarrollo de nuestro producto.

Desarrollo

Una presentación de negocio se requiere de dedicación y compromiso, ya que si, llevaremos a cabo un proyecto debe de ser de lo más certero para poder evitar tanto la quiebra, como la inestabilidad dentro del mismo, por eso mismo se maneja el marketing y la planeación, mediante tipos de organización y los aspectos legales que, comprometan el proyecto; pero para que un proyecto el cual necesitamos mantener a flote se debe de tomar en cuenta los costos y gastos, los costos variables que cambian conforme la relación directa de actividad, o volumen de

producción, o los costos fijos que se mantendrán. La capital social, o algunos créditos o prestamos que se solicitaron para el proyecto. Los ingresos y salidas de la empresa en general, o descuentos a clientes, los gastos para los honorarios de personas que prestan sus servicios, entre otros.

Todos estos puntos anteriormente mencionados van acorde a un planeamiento y organización del mismo,

El resume ejecutivo es una herramienta que se toma como importante, ya que al fin de un objetivo de la empresa, esta nos da a conocer la información mas importante en el plan de negocio, este es claro y objetivo, donde toda la información sobre nuestro plan con puntos clave, los elementos de éxito para el proyecto y la información principal de cada área analizada con nuestro plan.

De este resumen, se puede identificar de forma completa, fácil de entender y plantearlo con mente inversionista, es decir, pensar que es la información de negocio en la cual usted esta decidiendo invertir.

Desacuerdo a la naturaleza de proyecto, la información se vera en el resumen, con nuestro sistema de producción y de mercado, en conjunto con el sistema de producción conforme nuestros procesos adecuados como por ejemplo el organigrama de la empresa y el marco legal.

Conclusion

Cada paso, y cada obstáculo que se a presenta durante la ejecución de el plan, es de suma importancia la forma en la que lo abordamos, así mismo, el manejo de la misma; cada proyecto es de importancia y aun mas si define nuestro futuro e ingresos, sobre todo el éxito de nuestra empresa, tanto de la disciplina del líder, como del personal que lo acompaña, que es lo mas importante, para que la empresa o emprendimiento tenga éxito, debe de tener un gran trabajo en equipo, de identificar las entradas y salidas, la evolución del proyecto, los errores y los manejos

que se debe de manjar a tiempo, es lo mas importante para que nuestra empresa tenga éxito y podamos trabajar durante mucho tiempo.