



**Cuadro Sinóptico  
Administración Financiera.**

**Lorena del Carmen Pérez Martínez**

**Universidad del Sureste**

**Administración Financiera**

**Mtra. Rocío Guadalupe Aguilar**

**Avendaño**



ADMINISTRACION FINANCIERA

ADMINISTRACION DE CUENTAS POR PAGAR

CARTERA DE CUENTAS POR PAGAR

- Aquellas cuentas que representan derechos exigibles originados por las ventas, servicios prestados, otorgamientos de préstamos.

DESCUENTO CONCEDIDO PRONTO PAGO

POR

Es el descuento que se aplica por pagar antes de tiempo la factura emitida.

POLITICAS DE CREDITO Y COBRANZA

Son las normas establecidas que deben seguir las empresas para conocer si deben o no asignarle a un cliente un monto de crédito. Las normas comunes:

- Evaluaciones de crédito.
- Referencias comerciales y personales.
- Carácter estacional de las ventas.

ESTRATEGIAS EN LA ADMON. DE CLIENTES

- La venta de servicios y bienes a crédito, incrementa las ventas.
- Un incremento en el mercado y aumenta las ganancias.
- Se menciona el crédito máximo a alcanzar por el cliente y tiempo para pagarlo.
- Un anticipo requerido y verificar el historial crediticio.

FINANCIAMIENTO

FINANCIAMIENTO A CORTO, MEDIANO Y LARGO PLAZO

CORTO PLAZO:

- Es un préstamo de recursos, que se otorga a una empresa durante un periodo breve.
- Es un préstamo de bajo riesgo y a corto tiempo.

MEDIANO PLAZO:

- Permite financiar inversiones de activo intangibles y tangibles.

LARGO PLAZO:

- Es un financiamiento a más de 5 años, y se culmina de acuerdo a un convenio o contrato, se da en garantía joyas, bienes, un aval.

TIPOS DE FINANCIAMIENTOS: Hipotecas, Acciones, Bonos, Arrendamiento Financiero.