



Nombre del alumno: César Alberto Altuzar Hernández

Nombre del profesor: Roció Guadalupe Aguilar

Nombre del trabajo: Cuadro sinoptico

Materia: Administración Financiera

Grado: 2do cuatrimestre

PASIÓN POR EDUCAR

Grupo: A

Comitán de Domínguez Chiapas a 25 de Enero de 2021.

ADMINISTRACION FINANCIERA

CARTERA DE CUENTAS POR COBRAR

REPRESENTAN DERECHOS EXIGIBLES ORIGINADOS POR LAS VENTAS, SERVICIOS PRESTADOS, OTORGAMIENTOS DE PRESTAMOS.

CUENTAS:
*CLIENTES
*DEUDORES DIVERSOS
*DOCUMENTOS POR COBRAR

FACTORES A CONSIDERAR:

- *PLAZO
- *MONTO
- *TASA DE INTERES
- *TIEMPO
- *REQUISITO PARA OTORGAR EL CREDITO
- *COBRANZA

LAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR FORMAN PARTE DEL ACTIVO CIRCULANTE Y SE GENERAN A PARTIR DE LAS OPERACIONES DE VENTAS A CREDITO.

POLITICAS DE CREDITO Y COBRANZA

SE ESTABLECEN DE ACUERDO AL MERCADO ECONOMICO EN EL QUE SE DESARROLLAN LAS OPERACIONES DE VENTA, AL TIPO DE PERSONA Y A LAS CARACTERISTICAS DE LOS PRODUCTOS.

NORMAS PARA CONCEDER CREDITOS:

- *EVALUACIONES DE CREDITO.
- *REFERENCIAS COMERCIALES Y PERSONALES.
- *CARÁCTER ESTACIONAL DE LAS VENTAS.
- *VOLUMEN DE VENTAS A CREDITO.

ESTRATEGIAS EN LA ADMINISTRACION DE CLIENTES

ES IMPORTANTE ESTABLECER POLITICAS DE CREDITO QUE SE COMPONE DE REGLAS QUE SE APLICARAN A TODOS LO CLIENTES EN SITUACIONES DETERMINADAS.

INDICAN :

- *CREDITO MAXIMO QUE SE PUEDE AUTORIZAR.
- *DIAS PARA PAGAR.
- *ANTICIPO REQUERIDO.
- *PROCEDIMIENTO PARA VERIFICAR EL HISTORIAL.

FINANCIAMIENTO

SON ADQUISICIONES DE CAPITAL PARA EL ARRANQUE DE UNA NUEVA EMPRESA Y SU FUNCIONAMIENTO

TIPOS DE FINANCIAMIENTO:

- *A CORTO, MEDIANO Y LARGO PLAZO.
- *BANCARIO.
- DE LA BANCA DE DESARROLLO.
- *BURSATIL.

ESTRATEGIAS DE FINANCIAMIENTO:

ENCONTRAR LA MEJOR FORMA DE FINANCIARSE, AJUSTANDOSE A LA ESTRATEGIA COMERCIAL Y PRODUCTIVA DE LA EMPRESA.