



Nombre del alumno: Moises Eduardo Villatoro López

Nombre del profesor: Juan José Ojeda

Nombre del trabajo: Cuadro Sinóptico

Materia: Matemáticas Administrativas

Licenciatura en Administración y Estrategia de negocios.

Grado: 2do. Cuatrimestre.

Grupo: "A"



Comitán de Domínguez Chiapas a 18 de marzo de 2020.

MODELOS DE EQUILIBRIO

DETERMINACION DE EQUILIBRIO DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

- Situación Normal { Mercado Equilibrado
- Exceso De Demanda { Muchos Compradores Y Menor Cantidad De Producto
- Exceso De Oferta { Más Vendedores, Menos Compradores

DETERMINACIÓN DEL PUNTO DE EQUILIBRIO DE LAS VENTAS Y LOS GASTOS

- Determinar el nivel de ventas necesarias, la solvencia y nivel de rentabilidad
- Margen de ganancia
- Calculo { $CF / Pv - Cv$
 - COSTOS FIJOS
 - COSTES VARIABLES
- Términos
 - COSTOS TOTALES
 - INGRESOS TOTALES
 - PRECIO DE VENTA UNITARIO

CRITERIOS PARA APLICAR UN MODELO DE EQUILIBRIO ADECUADO

- Factores a Considerar {
 - Capacidad Instalada
 - Estructura de Costos y Gastos
 - Precio de ventas

EFFECTOS DEL PUNTO DE EQUILIBRIO EN LOS INFORMES ADMINISTRATIVO-CONTABLES

- Punto de equilibrio contable {
 - Lucro = 0
 - PEC = Gastos fijos/ márgenes de contribución
 - Vantagem = Estados Financieros
- Punto de equilibrio financiero {
 - Lucro = Cero - Depreciación
 - PEF = (G. fijos-G. no desembolsables)/ m. de contribución
 - Vantagem = No tiene en cuenta gastos que no van a salir de caja
- Punto de Equilibrio {
 - Lucro = 0 + Remuneración del Capital Propio
 - PEC = (G. fijos+beneficio deseado)/ m. de contribución
 - Vantagem = Ya tiene en cuenta cuanto quiere de lucro