

monica Isabel Morales Toledo.

1. una empresa dedicada a la comercialización de camisas, vende camisas a un precio de us\$ 240, el costo de cada camisa es de us\$ 24, se paga una comisión de ventas por us\$ 2, y sus gastos fijos (alquiler, salarios y servicios, etc.) ascienden a us\$ 3.500. ¿cual es el punto de equilibrio en unidades de venta?

Costos fijos \rightarrow 3,500

Costos variables por unidad \rightarrow 40

precio por unidad $\rightarrow (24 + 2) = 26$

$PE = \frac{\text{Costos fijos}}{\text{Precio por unidad} - \text{costos variables}}$

$$PE = \frac{3500}{40 - 26} = \frac{3500}{14} = 250$$

2. Gino administra migouvenir.pe, un portal de ventas online de souvenirs tecnologicos que los oferta a \$50 cada uno. El manufacturar, promocionar, facturar (vía electronica) y enviar por correo a los clientes estos souvenirs cuestan por unidad unos \$35 y durante el mes tiene costos fijos total por (luz, internet, agua, etc.) gasta 7,500. el mes pasado vendio 1,000 souvenirs con amplias expectativas de crecimiento.

Costo fijo \rightarrow 7500

precio de venta unitario \rightarrow 50

Costo variable unitario \rightarrow 35

$$PE = \frac{7500}{50 - 35} = \frac{7500}{15} = 500$$

3. ¿Qué es el exceso de demanda?

Es una situación que ocurre cuando la cantidad demandada excede la cantidad ofrecida.

4. ¿Qué es el exceso de oferta?

Es una situación que ocurre cuando la cantidad ofrecida de cualquier producto o servicio es mayor a la cantidad demandada.

5. ¿Qué es el punto de equilibrio?

Es una herramienta utilizada para verificar que la empresa tenga un buen grado de solvencia, verifica que la empresa, tenga ganancias y resuelve algún detalle que provocando pérdidas.

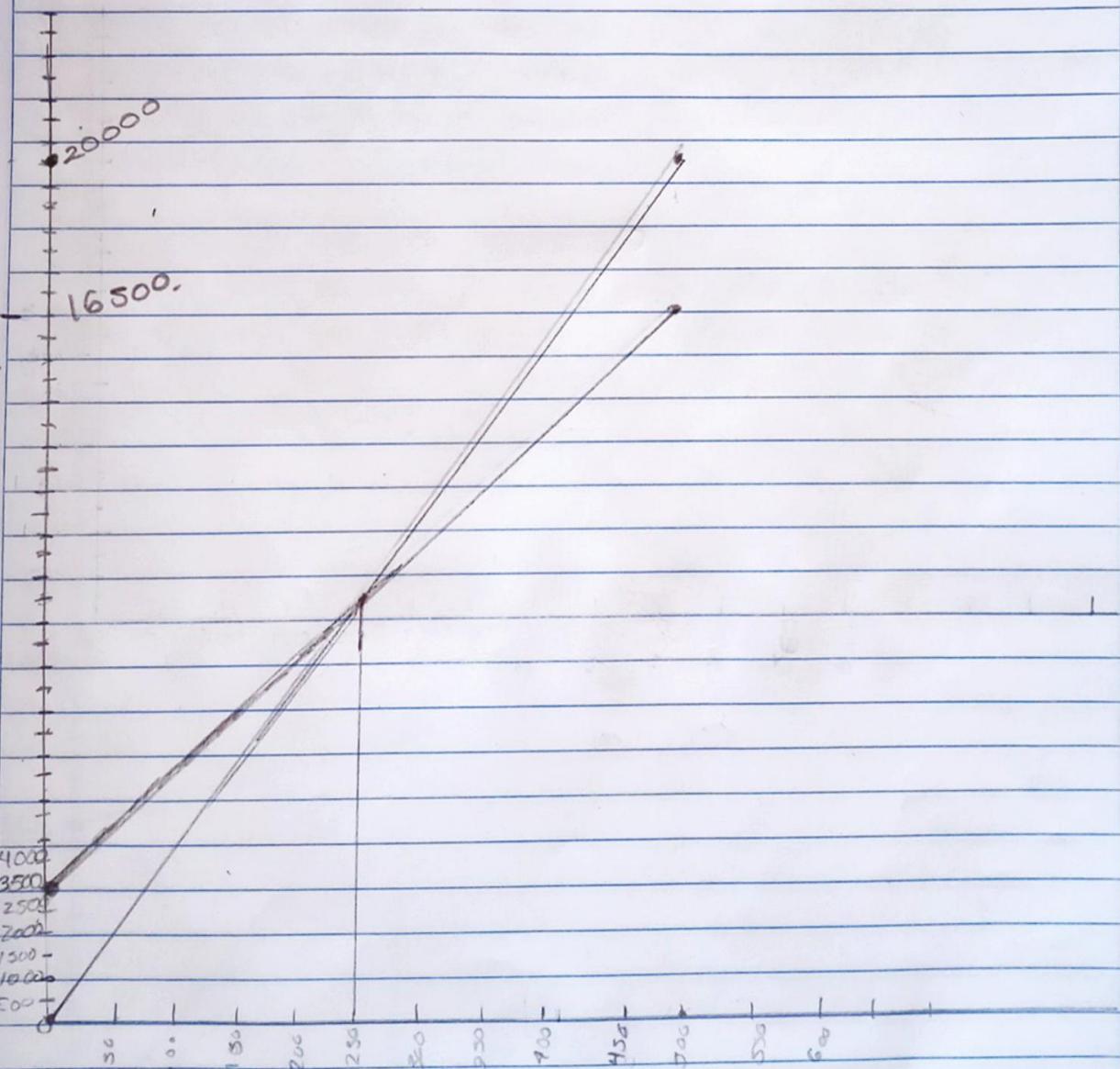
Ejercicio 1.

Q_x	\$
0	3500
500	16500

$$CT = 3,500 + 26 \cdot Q_x$$

Q_y	\$
0	0
500	20000

$$y_x^{vs} = 40 \cdot Q_x$$



Ejercicio 2

Q_x	\$
0	7500
1000	11000

$$7500 + 35 \cdot Q_x$$

Q_x	\$
0	0
1000	50,000

$$50 \cdot Q_x$$

