

**UNIVERSIDAD DEL SURESTE**

**CAMPUS COMALAPA**

**LICENCIATURA EN ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS**

**GRADO: OCTAVO CUATRIMESTRE GRUPO: "D"**

**TEMA: LA PLANIFICACION DE LA ACCION**

**NOMBRE DEL CATEDRÁTICO: VICTOR TADEO CRUZ RECINOS**

**NOMBRE DEL ALUMNO: MARTINEZ LOPEZ YORDI JOSE**

**MODALIDAD: SEMIESCOLARIZADO.**

**11 DE ABRIL DEL 2020**

La planificación de la acción

Busqueda de ideas sobre posible solución

El cliente espera que el consultor encuentre y recomiende la mejor solución al problema o sugiera la mejor manera de aprovechar una nueva oportunidad

Establecimiento y evaluación de diversas ideas

Selecciona previa de las ideas que se han de seguir examinando , en la búsqueda de ideas innovadoras todo juicio de valor se a de aplazar para evitar el bloqueo del proceso del pensamiento creativo .

Presentación de propuestas de medidas al cliente

Cuando el trabajo relativo a las propuestas de medidas y a la evaluación de las diversas posibilidades ha alcanzado una etapa avanzada el consultor tiene que estudiar el tiempo y la forma de presentación a el cliente

Papel del consultor en la aplicación

Indica algunos argumentos que justificaban la participación del consultor en la pase de aplicación de una tarea

Planificación y supervisión de la aplicación

Un conjunto de propuestas relativas a la aplicación debe formar parte del plan de medidas presentado a el cliente por las razones explicadas

Capación y perfeccionamiento del personal del cliente

Hemos demostrado que la relación entre la consultoria y la capacitación es lógica y natural ambas persiguen el mismo objetivo ultimo

La planificación de la acción

Directrices tácticas

Directrices prácticas sobre cómo introducir nuevos métodos de trabajo y ayudar al personal a dominarlos sin grandes dificultades

Mantenimiento y control de la nueva práctica

Para que sobreviva y produzca más beneficios que costo tiene que estar protegida de varios peligros más o menos naturales

Momento oportuno para la retirada

Elegir el momento justo para retirarse es a menudo difícil pero una decisión errónea puede echar a perder una buena relación y poner en riesgo el éxito del proyecto

Evaluación

Es una parte sumamente esencial de la fase de terminación en cualquier proceso de consultoría

Seguimiento

El cliente y el consultor a menudo están de acuerdo en terminar un cometido particular sin suspender completamente su relación de trabajo

Presentación informe final

Antes y después del cometido el cliente ha recibido varios informes del consultor