Nombre de alumno:

Gabriel López Velázquez

Nombre del profesor:

C.P. Josué Fernández alegría

Nombre del trabajo:

Administración de cuentas por cobrar – cuadro sinóptico

Materia:

Planeación y control financiero

Grado:

8° cuatrimestre

Grupo: B

Frontera Comalapa, Chiapas a 11 de febrero de 2021.

ADMINISTRACIÓN DE CUENTAS POR COBRAR

Politicas de credito y cobranza

- -condiciones economicas
- -precio de productos
- -calidad de productos
- -politicas de credito

Son → Factores que influyen al nivel de las cuentas por cobrar → Bajar los estándares de crédito permite estimular una demanda que, a la vez, podría llevar a ventas y ganancias más altas

Las variables de las políticas que consideramos incluyen

- La calidad de las cuentas comerciales
- La duracion del periodo de credito
- Los descuentos por pronto pago
- Programa de cobranza de la empresa

→ Estos elementos determinan en gran medida el periodo promedio de cobro y la proporción de ventas a crédito que derivan en pérdidas por deudas incobrables

Estandares de credito

El crédito es uno de los muchos factores que influyen en la demanda de un producto → Si los estándares de crédito más relajados atraen a nuevos clientes, es probable que la cobranza a estos clientes menos dignos de crédito sea más lenta que la que se realiza con los clientes existentes → Una extensión de crédito más relajada puede ocasionar que ciertos clientes existentes sean menos cumplidos en el pago a tiempo de sus facturas

Para evaluar la rentabilidad de una extensión de crédito más relajada, debemos conocer:

- La rentabilidad de las ventas adicionales
- La demanda agregada de productos que surgen por los estandares de credito mesnos estrictos
- La prolongacion en el periodo promedio de cobro
- El rendimiento requerido sobre la inversion

Terminos de credito

Periodo de credito

Especifican el tiempo durante el cual se extiende el crédito a un cliente y el descuento, si lo hay, por pronto pago → El periodo de crédito es otro medio que puede aprovechar la empresa para aumentar la demanda del producto

Fecha temporal

Se puede personalizar de acuerdo con el flujo de efectivo del cliente; además, estimula la demanda de los clientes que no podrán pagar sino hasta más adelante en la temporada → El fechado temporal también ayuda a evitar los costos de mantener inventario

Riesgo de incumplimiento

La preocupación en esta sección no es sólo la lentitud de la cobranza, sino también la proporción de las cuentas por cobrar que no se pagan

Politicas y procedimientos de cobranza

Empresa u organización → Determina → La política completa de cobranza mediante la combinación de los procedimientos de cobro que emprende

- Procedimientos → incluye
  - Cartas
  - Faxes
  - Llamadas telefonicas
  - Visitas personales
  - Accion legal

  → Variable principal de la politica → es la cantidad de dinero gastado en los procedimientos de cobranza

- Es posible que los gastos iniciales de cobranza causen poca reducción en pérdidas por deudas incobrables → Gastos adicionales → Tienen un efecto significativo en un determinado punto; después, tienden a tener poco efectoen reducir más estas pérdidas