



NOMBRE DE ALUMNOS: MARILUZ ROBLERO PÉREZ

**NOMBRE DEL PROFESOR: C P. JOSUE FERNANDEZ
ALEGRIA**

NOMBRE DEL TRABAJO: CUADRO SINÓPTICO

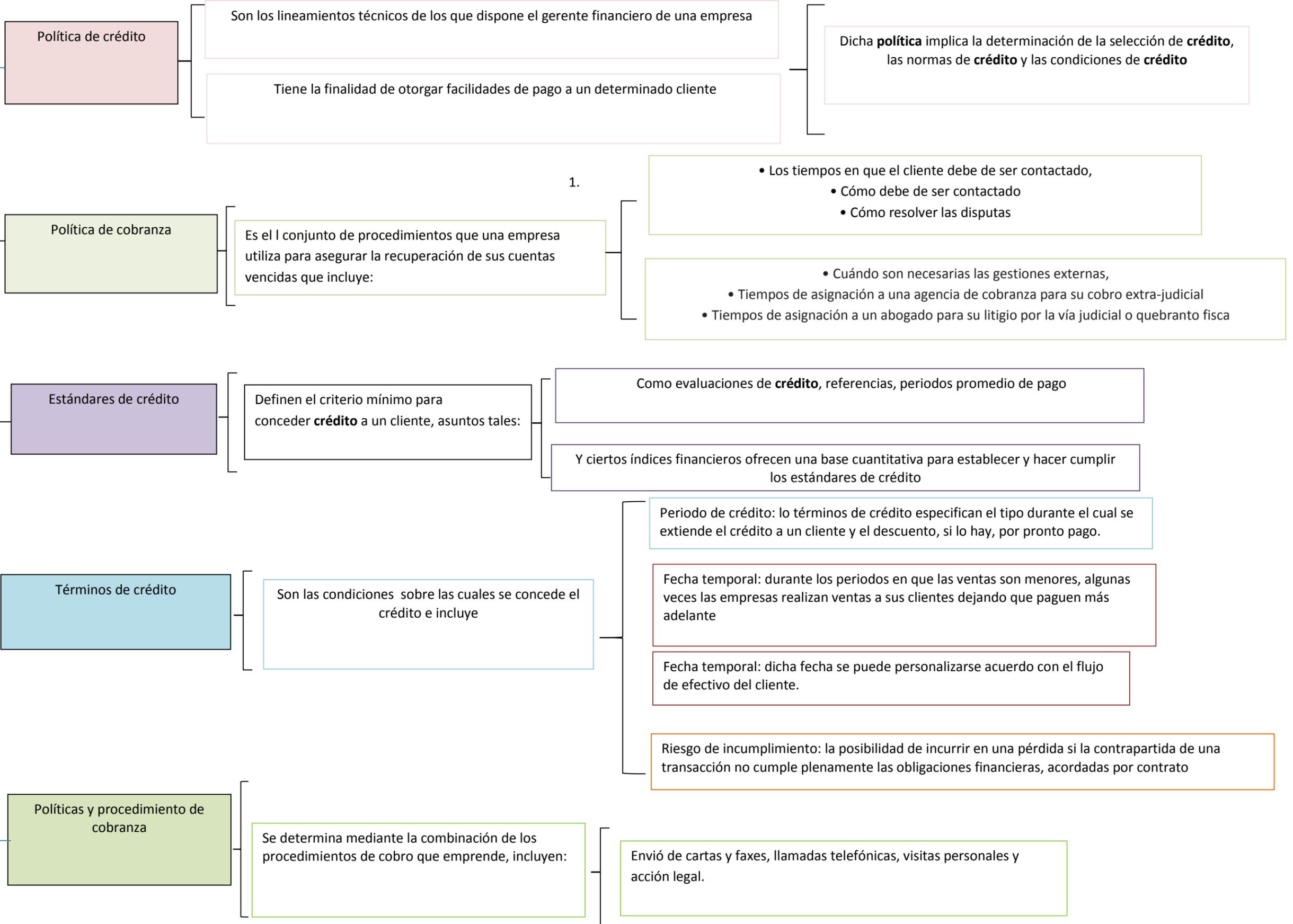
MATERIA: PLANEACION Y CONTROL FINANCIERO

GRADO: OCTAVO CUATRIMESTRE CUATRIMESTRE

GRUPO: "B"

**FRONTERA COMALAPA, CHIAPAS A 12 DE FEBRERO DEL
2021**

ADMINISTRACION POR CUENTA POR COBRAR



Política de crédito

Son los lineamientos técnicos de los que dispone el gerente financiero de una empresa

Tiene la finalidad de otorgar facilidades de pago a un determinado cliente

Dicha **política** implica la determinación de la selección de **crédito**, las normas de **crédito** y las condiciones de **crédito**

Política de cobranza

Es el conjunto de procedimientos que una empresa utiliza para asegurar la recuperación de sus cuentas vencidas que incluye:

- 1.
- Los tiempos en que el cliente debe de ser contactado,
 - Cómo debe de ser contactado
 - Cómo resolver las disputas

- Cuándo son necesarias las gestiones externas,
- Tiempos de asignación a una agencia de cobranza para su cobro extra-judicial
- Tiempos de asignación a un abogado para su litigio por la vía judicial o quebranto fiscal

Estándares de crédito

Definen el criterio mínimo para conceder **crédito** a un cliente, asuntos tales:

Como evaluaciones de **crédito**, referencias, periodos promedio de pago

Y ciertos índices financieros ofrecen una base cuantitativa para establecer y hacer cumplir los estándares de crédito

Términos de crédito

Son las condiciones sobre las cuales se concede el crédito e incluye

Periodo de crédito: lo términos de crédito especifican el tipo durante el cual se extiende el crédito a un cliente y el descuento, si lo hay, por pronto pago.

Fecha temporal: durante los periodos en que las ventas son menores, algunas veces las empresas realizan ventas a sus clientes dejando que paguen más adelante

Fecha temporal: dicha fecha se puede personalizarse acuerdo con el flujo de efectivo del cliente.

Riesgo de incumplimiento: la posibilidad de incurrir en una pérdida si la contrapartida de una transacción no cumple plenamente las obligaciones financieras, acordadas por contrato

Políticas y procedimiento de cobranza

Se determina mediante la combinación de los procedimientos de cobro que emprende, incluyen:

Envío de cartas y faxes, llamadas telefónicas, visitas personales y acción legal.