



**NOMBRE DE ALUMNO: FRANCISCO UBIN MALDONADO
MORALES.**

NOMBRE DEL PROFESOR:

LEGMY YANET SANTIZO

NOMBRE DEL TRABAJO:

**CUADRO SINÓPTICO DE
PLANEACIÓN DE
PRESUPUESTOS**

PASIÓN POR EDUCAR

MATERIA:

ECONOMÍA

DE LAS

EMPRESAS

GRADO: 5to

CUATRIMES

TRE

GRUPO: C

PLANEACION DE PRODUCCION Y COSTOS OPERACIONALES.

El planeamiento o planeación de la producción comprende un conjunto de reglas básicas que ordenan las tareas del sistema productivo, y pare que estas reglas aseguren la máxima productividad del sistema, se deben fundamentar en la información proveniente del estudio de mercados y las decisiones que regulan la existencia de bienes terminados

Desarrollos de políticas de inventarios: los inventarios son parte fundamental de la inversión y por lo consiguiente de su buen manejo surgen la reducción de los diversos costos vinculados a su tenencia y los cumplimientos de las pautas comerciales acordadas con los compradores.

Ajuste de la demanda a la capacidad productiva: la estimación de la demanda potencial para el siguiente periodo mercantil no siempre obligara a que la empresa cubra a plenitud la demanda calculada, ya que la capacidad de producción instalada estimada puede ser un limitante.

Establecimiento de la mezcla optima de producción: en términos hipotéticos, la empresa debería centrar sus esfuerzos en la producción y comercialización de los productos que proporcionan las mayores tasas de utilidades unitarias y pensar en la venta de producto con menores márgenes de ganancia solo como media financiera.

Gastos operacionales de venta y administrativos o de apoyo a la gestión empresarial: el concepto de presupuesto o la proyección de gastos operacionales de venta, mercadotecnia o marketing. El presupuesto de gastos de mercadotecnia se tiene en cuenta para proyectar el resultado de la operación o la utilidad de por producto. Los gastos operacionales de venta son un grupo de gastos más bien discrecionales que se centran en el consumo de recursos para generar ingresos operacionales por venta o por prestación de servicio.

El proceso presupuestal y los factores fundamentales de operaciones: el proceso presupuestal debe tener en cuenta un cierto número de factores de operación que dan origen a los gastos planeados para generar los ingresos operacionales y existen diferentes formas en que se pueden construir estas proyecciones, por la tendencias históricas, los estándares y los factores de operación.

Presupuestos de gastos operacionales administrativos o de apoyo: de acuerdo con el plan de acción de la organización, se plantea una estructura organizacional que permita el desarrollo de las operaciones de apoyo y sostenimiento del negocio de manereaficiente, eficaz y efectiva.

A diferencia de los gastos de venta o comerciales, en los gastos administrativos a menudo el control es menor pues las áreas no están sujetas a mediciones específicas ya que los gastos de venta determinan una cantidad importante de los gastos efectuados.

PRESUPUESTO DE TESORERÍA

La correcta planeación del efectivo favorece el control de la inversión y del gasto, fomenta la movilización rápida de los recursos invertidos, estimula la obtención de altos márgenes de utilidad y nutre la rentabilidad.

POLITICA DE LIQUIDEZ FACTORES CONSIDERADOS: la política de liquidez se centra en el estudio de las variables que afectan las entradas, las salidas y los saldos mínimos de efectivos.

DEMANDAS DE FONDOS MONETARIOS: las empresas deben de poseer de fondos monetarios para respaldar sus transacciones normales espectaculares con los precios o para fines de protección debido a que eventualidades como la inoportuna cancelación de deudas por parte de los compradores altera los pronósticos

POLITICA CREDITICIA: si las pautas del crédito se centran en otorgamiento de plazos cuando mayor sea la flexibilidad más tarda la recuperación de la cartera lo cual afecta la captación de los fondos monetarios.

COSTOS PARTICULARES A LA TENENCIA DE FONDOS MONETARIOS: para establecer niveles de liquidez se consideran tres tipos de costos: de oportunidad, de confianza y de abandono.

PLANIFICACIÓN DE LOS COMPROMISOS DE PAGO: la elaboración de los diferentes presupuestos (Consumo de insumos, mano de obra directa, gastos indirectos y gastos de administración y venta.) Cuando se planifican los ingresos y desembolsos esta base se traduce en un soporte de efectivo que incorpora las políticas crediticias instauradas por los proveedores y las condiciones de amortización de crédito y empréstitos convenidas con las organizaciones financieras

PLANEACION DE EFECTIVO EN PROYECTOS DE INVERCION: para practicar la evaluación económica de cualquier proyecto, no se recurre al enfrentamiento de utilidades y las inversiones exigidas para provocarlas si n o a los flujos de efectivos generando también conocidas como flujos de producción.

PROCESO DE ELABORACIÓN DEL PRESUPUESTO: la elaboración de del presupuesto de efectivo debe partir del conocimiento de del estado existente al comienzo del periodo de planeamiento.

NORMAS INTERNACIONALES DE CONTABILIDAD Y FLUJO DE CAJA: modelo de normas internacionales (el mundo se encuentra en el punto intermedio de dos grandes cambios una integración global creciente y la disminución en los niveles de intervención del estado.

PRESUPUESTO CAPITAL.

El presupuesto de capital, también llamado de inversiones permanentes, incorpora sus resultados a los presupuestos de operación y financieros, justificado las inversiones con un análisis y evaluación de los proyectos de inversión

TECNICAS PARA SU FIABORACION

1. Rembolso
2. Tasa contable de remoto
3. Valor presente neto
4. Índice de rentabilidad
5. Tasa interna de remoto

PERIODO DE REPAGO: este método también llamado método de recuperación determinada el lapso requerido para recobrar el reembolso inicial de un proyecto de inversión.

RETORNO ANUAL PROMEDIO SOBRE LA INVERCION: este enfoque denominado algunas beses método contable por que emplea el ingreso neto después de impuestos para calcular el retorno, proporciona una medida de rentabilidad que no sumista el método de periodo de recuperación pero al igual que este no toma en cuenta el valor del dinero en el tiempo.

TASA INTERNA DE RETOTRNO: es la definición o tasa de interés que igual el valor presente del flujo de caja proveniente a las operaciones al desembolso inicial.

VALOR PRESENTE NETO: conocido por sus siglas VPN aquí el flujo de caja proveniente de las operaciones se descuenta la tasa de retorno requerida.

ÍNDICE DE RENTABILIDAD: conocidos también con las siglas IR, este método es una variante de técnica del VPN, también conocido como razón costo-beneficio.

VALOR DEL DINERO EN EL TIEMPO: cuando se debe de seleccionar entre proyectos mutuamente excluyente, en muchas ocasiones el TIR y VAN, entra como conflicto por que la oportunidad de reinvertir fondos provenientes de las operaciones es diferentes a las dos técnicas y además la TRI, se ve influida por el tamaño de la inversión.

COSTO DE CAPITAL: en toda evaluación financiera y económica se requieren tener una idea aproximada de los costos de las diferentes fuentes del financiamiento que una empresa utiliza para emprender proyectos de inversión.

CÁLCULO DE COSTO DE CAPITAL: de fuentes externas una de las fuentes de financiamiento más utilizadas por la empresa son los proveedores que pueden ser: los que conceden descuentos por pronto pago, los que no conceden descuento por pronto pago, pero que cobran interés, por lo cual es un costo de financiamiento cero que no es necesario evaluar

PRESTAMO BANCARIO A CORTO PLAZO: normalmente las instituciones bancarias otorgan a las empresas sujeto de crédito de préstamo a costo plazo de forma directa, sin garantía reales o con garantías que juzguen convenientes en cuanto a las políticas de crédito de cada institución.