

UDS

Mapa conceptual

Brian Eduardo Castro Aviles

Aplicación de la Consultoría

se refiere

A la Cuarta fase del proceso de consultoría al no aplicarse no se considera terminada

Trabajo en conjunto
consultor - cliente

Implementación
de la Consultoría

se requiere

Metodologías Nuevas

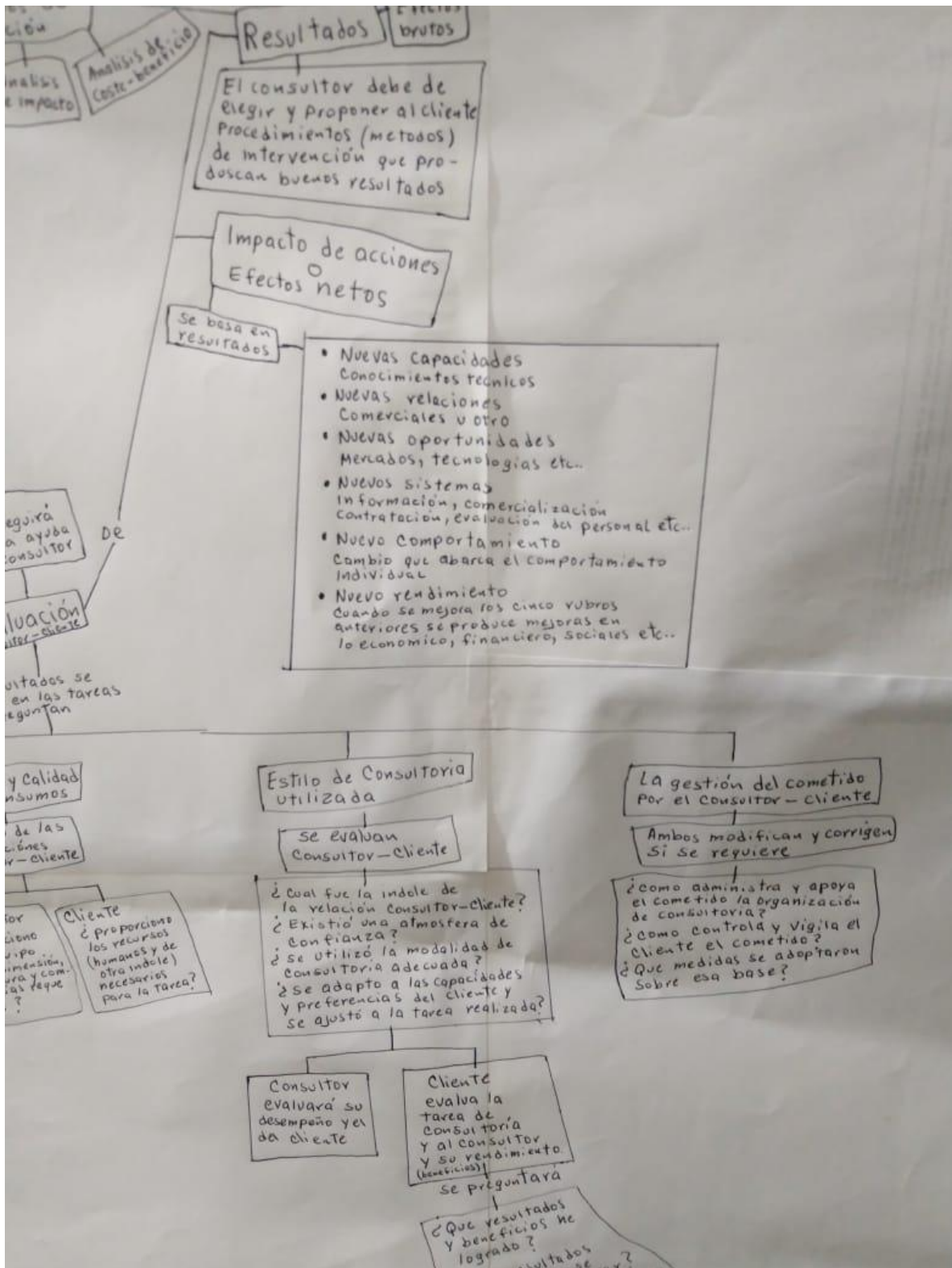
Capacitación de pers

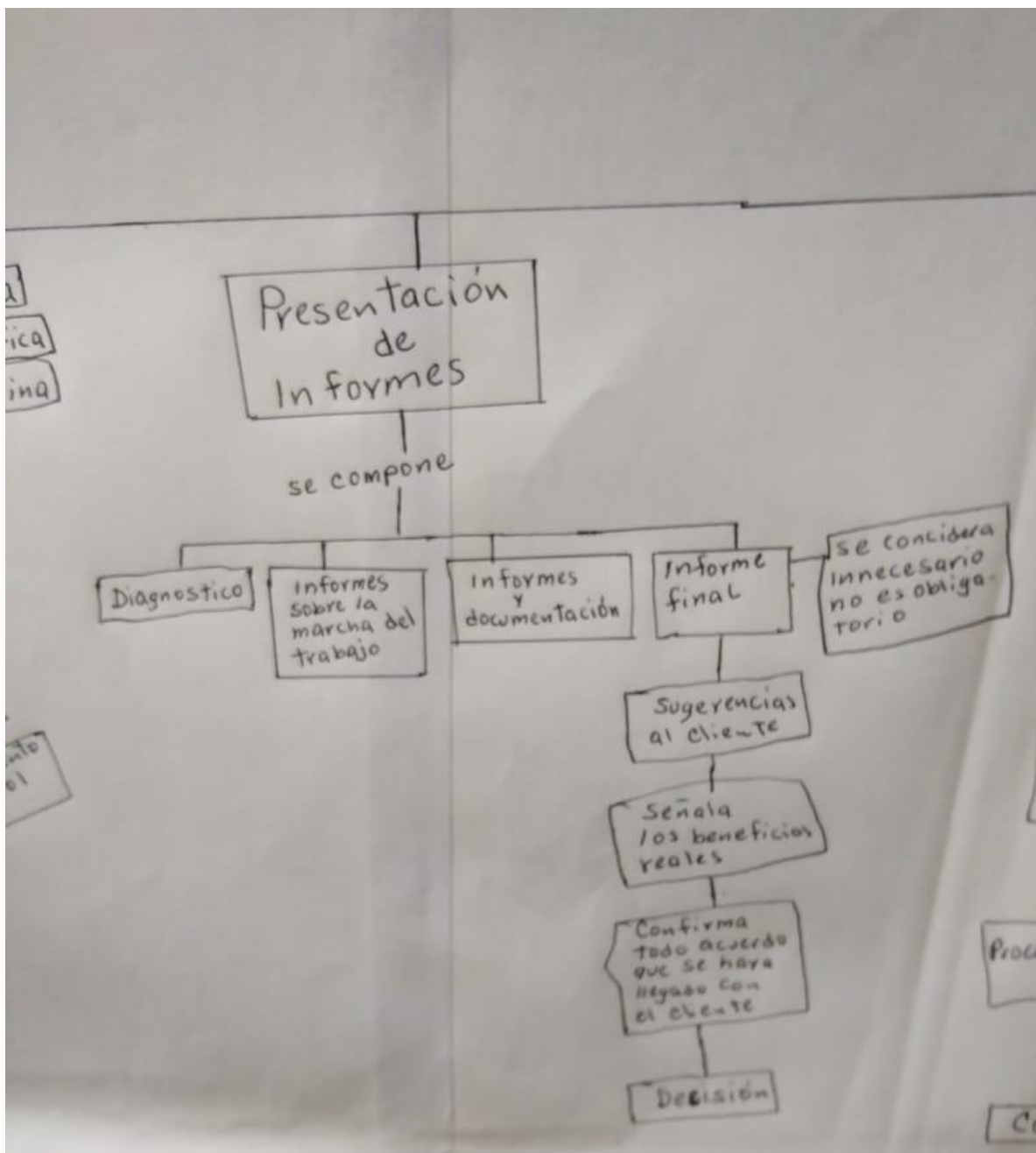
Conjunto de Propuestas

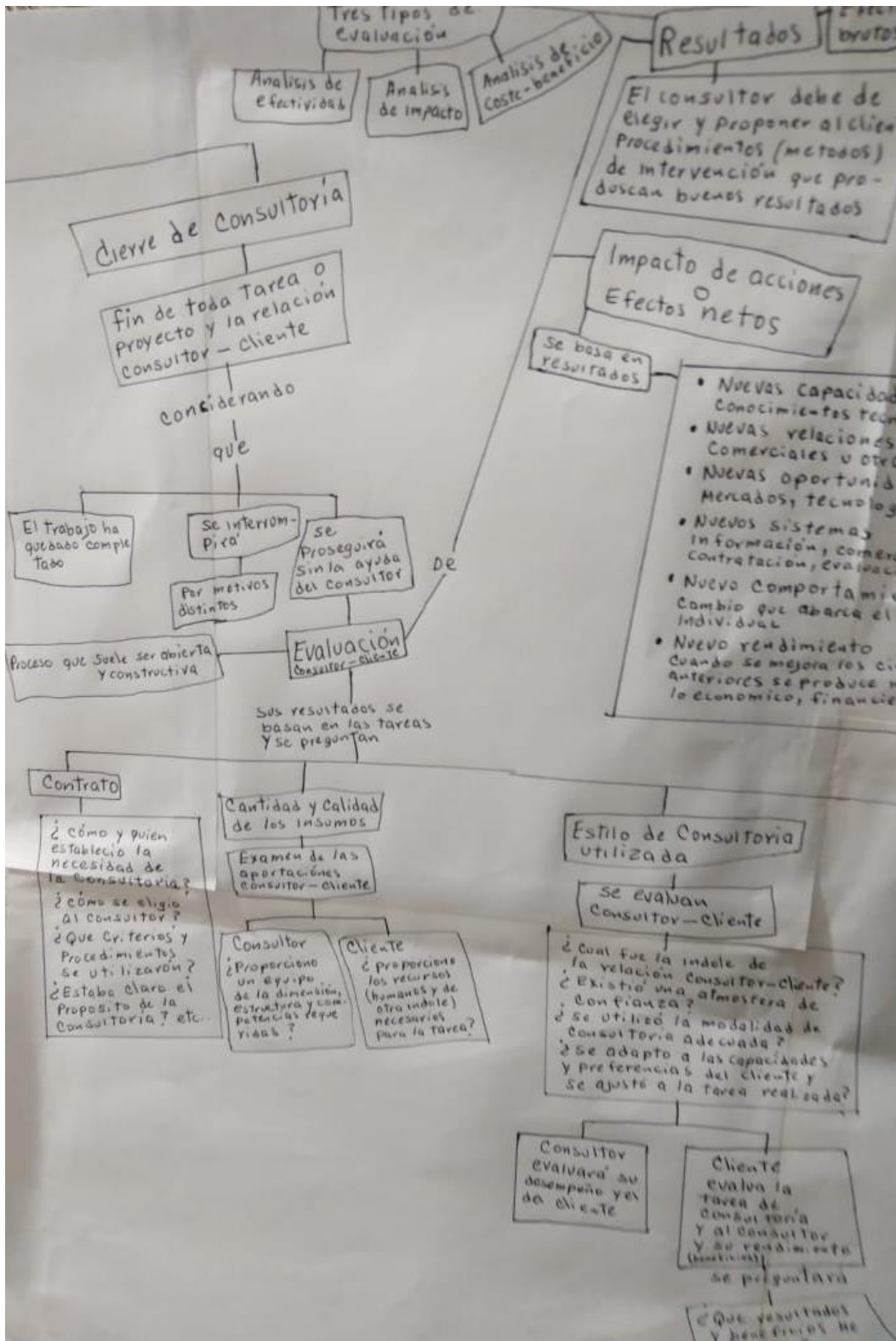
ón de un plan
de
ajo

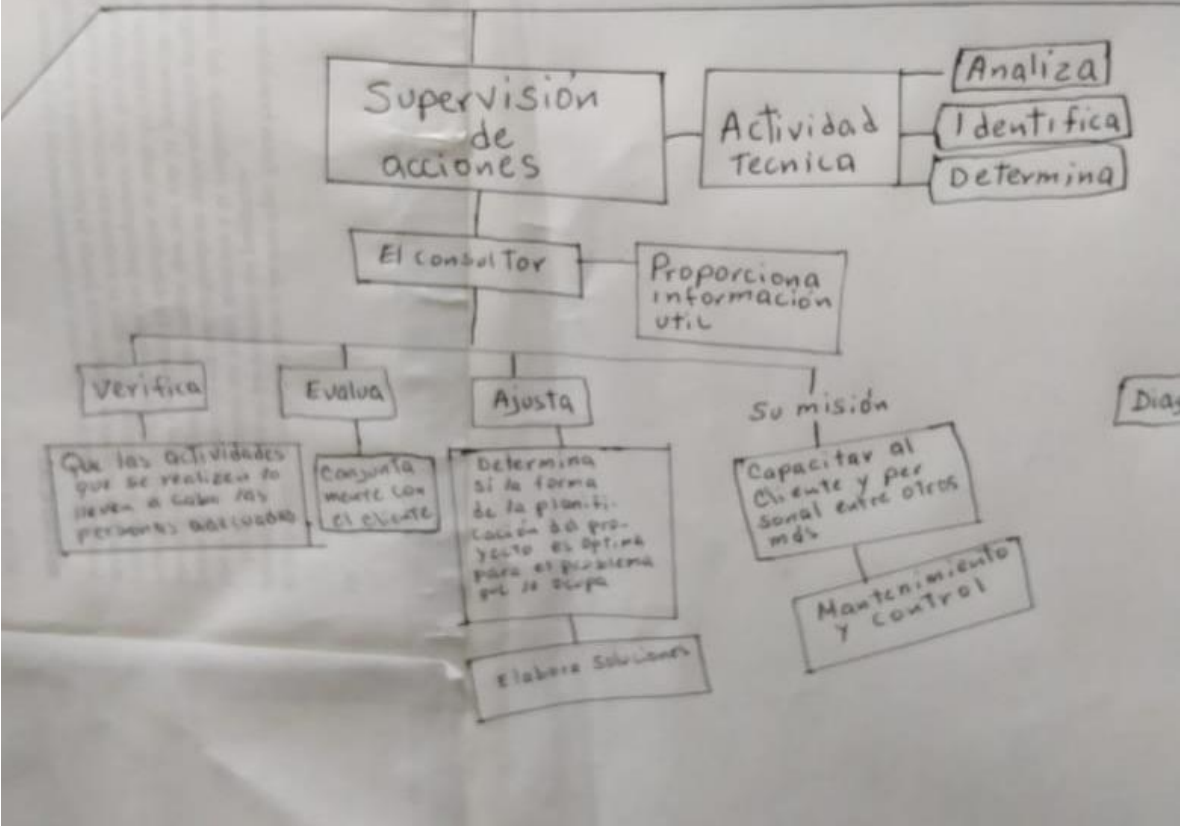
vigila, asesora,
s responsabilidad
te.

to de ajustes









Efectos netos

Se basa en resultados

- Nuevas Capacidades
Conocimientos técnicos
- Nuevas relaciones
Comerciales u otro
- Nuevas oportunidades
Merados, tecnologías etc..
- Nuevos sistemas
Información, comercialización
Contratación, evaluación del personal etc..
- Nuevo Comportamiento
Cambio que abarca el comportamiento
Individual
- Nuevo rendimiento
Cuando se mejora los cinco rubros
anteriores se produce mejoras en
lo económico, financiero, sociales etc..

DE
se
tareas
in

Estilo de Consultoría utilizada

Se evalúan Consultor - Cliente

- ¿Cuál fue la índole de la relación Consultor-Cliente?
- ¿Existió una atmósfera de confianza?
- ¿Se utilizó la modalidad de consultoría adecuada?
- ¿Se adaptó a las capacidades y preferencias del cliente y se ajustó a la tarea realizada?

Cliente
¿Proporciono los recursos (humanos y de otro índole) necesarios para la tarea?

Consultor evaluará su desempeño y el del cliente

Cliente evalúa la tarea de consultoría y al consultor y su rendimiento (beneficios)

- se preguntará
- ¿Que resultados y beneficios he logrado?
 - ¿Que resultados previstos no se pudieron alcanzar?
 - ¿Ha alcanzado mi cometido su finalidad?

La gestión del cometido por el consultor - cliente

Ambos modifican y corrigen si se requiere

- ¿Como administra y apoya el cometido la organización de consultoría?
- ¿Como controla y vigila el cliente el cometido?
- ¿Que medidas se adoptaron sobre esa base?

