



Maestría en administración en sistemas de  
salud

# CUADRO SINÓPTICO UNIDAD III Y IV.

NEGOCIACIÓN EN ORGANIZACIONES DE  
SALUD

**Daniela Sofía Espinoza González**

20-NOVIEMBRE-2020

---

**Unidad III**

Segmentación de mercados en **servicios de salud y negociación de cada segmento (Prepaga, EPS, ARS)**

Medicina prepagada

Surgió en México en 1999 como respuesta a las fallas de mercado que presentaban los seguros de salud,

Objetivo es evitar caer en gastos catastróficos  
Enfatiza la prevención  
Instituciones especializadas

Instituirse como especializadas en servicios, en planes de ramo salud a atención toma una forma claramente mercantil  
Las personas de escasos recursos poseen apoyo

**Esquema de contratación de servicios de salud**

Recursos humanos para la salud

Componente fundamental  
Debe considerar sus formas de entrenamiento y participación

Debe considerar sus formas de entrenamiento y participación y laboral.

- 1.- Formación orientada a la atención primaria para la salud
- 2 Formación basada en competencias

Participar en la Promoción de estilos de vida que reduzcan los riesgos a la salud

Planteamientos profundos para Enfrentar los retos de los cambios demográficos, epidemiológicos, sociales y económicos

**Comparativos de manuales de facturación de la seguridad social**

Reforma Fiscal

Se informe en todo momento de las retenciones

Contará con toda la información de ingresos y deducciones realizadas

Cuenta con información suficiente para conocer de la razonabilidad con la que los contribuyentes realizan sus pagos de contribuciones

Deberá observarse que con los datos que hoy ha de contener la nómina en CFDI.

**Análisis de contratos de servicios de salud**

La contratación es una herramienta cada vez más utilizada para mejorar el desempeño de los sistemas de salud

Los agentes interesados conciertan contratos para formalizar todo tipo de relaciones entre ellos

Relaciones contractuales delegación de responsabilidad, acto de compra de servicios, o cooperación.

Constitución Política  
Artículo 4o.

- Artículo 10.
  - ARTÍCULO 17.
  - ARTÍCULO 18.
  - ARTÍCULO 19
- ARTICULO 22  
ARTICULO 25  
ARTÍCULO 40,41,71,216  
ARTICULO 233.  
ARTÍCULO 234.  
ARTICULO 235

**Unidad iv**

**Talleres de negociación de servicios de salud dinámicas de grupos**

Conseguir que sus participantes se conviertan en «activos» para tomar, decisiones y generar salud,

Etapas

Etapa 0 de fundamentación, etapa inicial, de acogida y de evaluación inicial; etapa central

Promover la salud a de conseguir que sus participantes se sientan protagonistas, desarrollen habilidades, se conviertan en «activos para tomar decisiones» y generen salud.

- Planificación participativa
- Capacitar
- Aprendizaje significativo
- Aprender en grupo
- Técnicas participativas

El taller sienta las bases para que las personas participantes se capaciten en el control de su propia salud y de todos.

## **BIBLIOGRAFÍA**

ANTOLOGÍA NEGOCIACIÓN EN ORGANIZACIONES DE SALUD, NOVIEMBRE 2020.