

Nombre del alumno:

L.E. Silvestre Castillo Ervin

Nombre del profesor:

Mtra. Hernández López Gladis Adilene

Maestría:

Administración en Sistemas de Salud

Materia:

Negociación en Organizaciones de Salud

Nombre del trabajo:

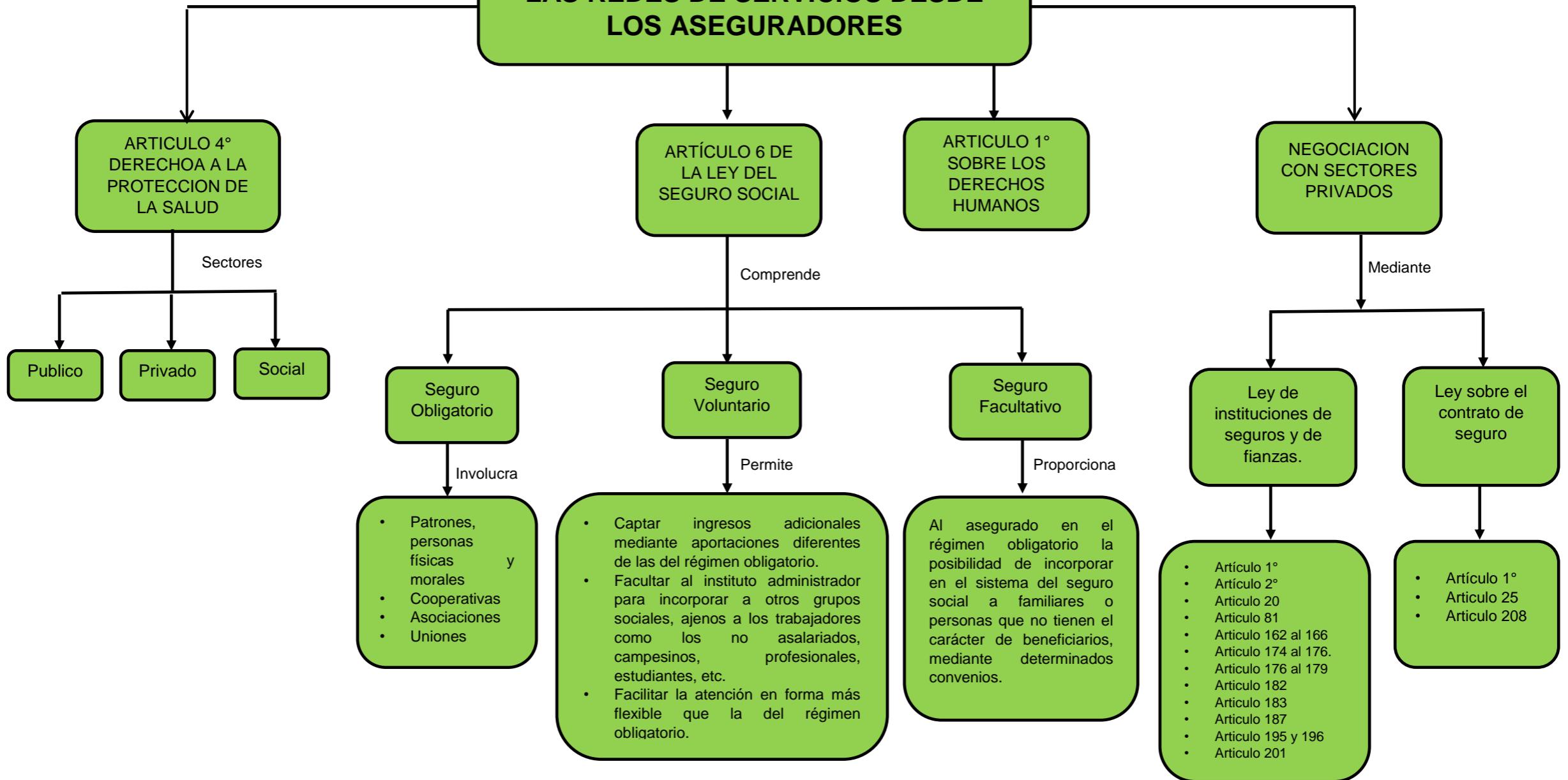
Mapa Conceptual de los temas:

Mecanismos de negociación de las redes de servicios desde los aseguradores.

Consideraciones comerciales en la negociación de los servicios de salud.

Negociación de precios en servicios de salud.

MECANISMOS DE NEGOCIACIÓN DE LAS REDES DE SERVICIOS DESDE LOS ASEGURADORES





NEGOCIACIÓN DE PRECIOS EN SERVICIOS DE SALUD

COMISIÓN COORDINADORA PARA LA NEGOCIACIÓN DE PRECIOS DE MEDICAMENTOS Y OTROS INSUMOS PARA LA SALUD (CCNPMIS).

OBJETIVO

Negociar el precio de medicamentos y demás insumos para la salud contenidos en el Cuadro Básico para el primer nivel de atención médica y en el Catálogo de Insumos para el segundo y tercer nivel, Arrendamientos y Servicios del Sector Público.

INTEGRACION

- Titular de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público.
- Titular de la Secretaría de Economía.
- Titular de la Secretaría de Salud.
- Director General del Instituto Mexicano del Seguro Social.
- Director General del Instituto de Seguridad y Servicios Sociales de los Trabajadores del Estado.

GERENCIA

Según Peter Drucker

Consiste en "convertir" recursos en resultados. Nótese, que al utilizar el vocablo "convertir" estoy excluyendo la posibilidad de que se gastara en recursos lo que no se iba a transformar en resultados.

RECURSOS

Dinero, empleados, equipos, tiempo, información, materiales, instrumentos, espacio, talento, competencias, cultura y otros.

RESULTADOS

Producción industrial, servicios prestados, mercancía vendida, personas transportadas, habitaciones vendidas, consultas realizadas, vidas salvadas, muertes evitadas, clientes satisfechos, seguridad ciudadana, pacientes con experiencias positivas y otros.

BIBLIOGRAFIAS:

1. Corella José maría, introducción a la gestión de marketing en los servicios de la salud, Editorial Anales.
2. Prieto, F. (1994) Servicios y Ronda Uruguay: Notas sobre el Acuerdo multilateral para el comercio de Servicios. En P. Leiva (Ed.), La Ronda Uruguay y el Desarrollo de América Latina. Santiago de Chile: PNUDCLEPI
3. https://www.wto.org/spanish/res_s/booksp_s/who_wto_s.pdf
4. https://www.dof.gob.mx/nota_detalle.php?codigo=5298148&fecha=07/05/2013
5. <https://www.gob.mx/stps/prensa/instala-stps-comision-consultiva-nacional-deseguridad-y-salud-en-el-trabajo>
6. <https://economipedia.com/definiciones/comision-nacional-de-seguros-y-fianzascnsf.html>
7. <https://www.gob.mx/salud/acciones-y-programas/comision-coordinadora-para-lanegociacion-de-precios-de-medicamentos-e-insumos-para-la-salud-91422>
8. <https://www.gob.mx/salud/acciones-y-programas/comision-coordinadora-para-lanegociacion-de-precios-de-medicamentos-e-insumos-para-la-salud-91422>