

UNIVERSIDAD DEL SURESTE

MAESTRÍA EN ADMINISTRACIÓN EN SISTEMAS DE SALUD

ALUMNA: YEYMI ELIZABETH RODRÍGUEZ HERNÁNDEZ

MATERIA: NEGOCIACIÓN EN ORGANIZACIONES DE SALUD

DOCENTE: GLADIS ADILENE HERNÁNDEZ LÓPEZ

FECHA DE ENTREGA: 20-NOVIEMBRE 2020

UNIDAD III

SEGMENTACION DE MERCADOS EN SERVICIOS DE SALUD Y NEGOCIACION DE CADA SEGMENTO (PREPAGADAS, EPS, ARS)

MEDICINA PREPAGADA

MEDIO PARA MANTENER LA SALUD

OBJETIVO

EVITAR CAER EN GASTOS CATASTROFICOS Y EVITAR GASTOS MAYORES

EVANS Y DAVIES 1999

NECESIDAD DE CAMBIO, Y BUSCAR NUEVAS IDEAS

ESQUEMAS DE CONTRATACION EN SERVICIOS DE SALUD

COMPONENTE FUNDAMENTAL EN

- EJECUTAN TAREAS
- PRODUCEN SERVICIOS
- FVAIIIAN

LAS SS

- ENFRENTAN GRANDES TRANSFORMACIONES
- ASIGNAN RECURSOS
- DESIGNAN REQUERIMIENTOS INSTITUCIONALES

CARACTERISTICAS DEL PERSONAL DE SALUD

- FORMACION PARA EL PRIMER NIVEL DE ATENCION
- FORMACION BASADA EN COMPETENCIAS
- ACTUALIZACION CONSTANTE EN INFORMACION

COMPARATIVOS DE MANUALES DE FACTURACION DE LA SEGURIDAD SOCIAL

REFORMA FISCAL 2014

- INFORMACION SUFICIENTE
- CONTROL DE CONTRIBUCIONES

OBJETIVO

- CONOCER RAZONABILIDAD
- INGRESOS EFECTUADOS
- GASTOS Y COSTOS

NOMINAS DE PAGOS

- RETENCIONES DE PAGOS
- SEGURO SOCIAL

UNIDAD IV

4.1 ANALISIS DE CONTRATOS DE SERVICIOS DE SALUD

- HERRAMIENTA MUY UTILIZADA
- AGENTES INTERESADOS
- ATENCION MEDICA Y SEGUROS

- MEJORA EL DESEMPEÑO DE SISTEMAS DE SALUD
- ADOPTA DIFERENTES FORMAS
- SISTEMA MUY DIVERSO

- CONCIERTAN CONTRATOS
- FORMALIZAN TODO TIPO DE RELACIONES

- ARTICULO 1° PRESTACION DE SERVICIOS DE ATENCION MEDICA
- ART.17 CARÁCTER PRIVADO Y OBLIGACIONES

4.2 TALLERES DE NEGOCIACION DE SERVICIOS DE SALUD DINAMICAS DE GRUPOS

- DESARROLLO DE ACTIVIDADES
- ETAPAS DE DISEÑO
- EVALUACION DEL PROCESO

- TOMA DE DESICIONES
- ALCANZAR OBJETIVOS
- MEDIANTE ETAPAS

- FUNDAMENTACION
- CONSTRUCCION DE APRENDIZAJE
- VALORES Y ACTITUDES

- RESULTADOS OBTENIDOS
- EVALUAR EL RESULTADO
- CAPACITACION Y CONTROL
- FACTORES DETERMINANTES