



UNIVERSIDAD DEL SURESTE



ALUMNO: JOSE MANUEL ORDAZ
PALOMEQUE

CATEDRATICO: ROBERTO B. SEDANO GARCIA

TEMA: INFLUENCIA

MATERIA: DIRECCION Y LIDERAZGO

GRADO: 7 CUATRIMESTRE

GRUPO: MVZ

FECHA: 13/NOVIEMBRE/2020

INLUENCIA

Capacidad para hacer que alguien tome una actitud y se comporte de determinada manera

Proceso

Sumisión instrumental el seguidor se comporta como se le pide con la finalidad de obtener una recompensa o evitar un castigo interiorización el seguidor se compromete con el líder porque siente atraído por sus valores opiniones o imagen personal identificación el seguidor imita la conducta del líder para complacerlo y ser como el.

TACTICAS DE INFLUENCIA

- | | |
|-----------------------|--------------------|
| • Persuasión Racional | Atractivo personal |
| • Exhortación | Intercambio |
| • Consulta | Coaliciones |
| • Congraciamiento | Presión |

Cómo ejercer influencia de los demás

- Comunicando ideas gramos aceptación
- Motivando a que se soporten implementen acciones

- Encontrar una forma efectiva de lograr resultados
- Logrando una nueva ruta
- Desarrollando una clara conciencia de la realidad
- Motivando el cambio