

**Universidad del sureste**

**Medicina veterinaria y zootecnia**

**Jenifer Alejandra López Vicente**

**Comportamiento organizacional**

**Cuestionario**



## "Comportamiento organizacional."

### Cuestionario Capítulo 9 Motivación

- 1. ¿Qué es motivación?
  - anima a una persona a actuar o realizar algo.
- 2. Explique el significado de necesidad, impulso y recompensa
  - necesidad: carencia interna
  - impulso: comportamiento de búsqueda.
- 3. ¿Cómo funciona el proceso de motivación.
  - necesidad y creencia provocan tensión = incomoda en la persona, lo que desencadena un proceso que busca reducir eliminar esa tensión.
- 4. ¿Cuáles son las principales teorías del contenido de la motivación? ¿Qué tienen en común?
  - Las primeras teorías se basan en la motivación. Estas parten del principio de que los motivos del comportamiento humano residen en el individuo.
- 5. Explique la teoría de la pirámide de las necesidades. La teoría de la motivación de Maslow dice que las necesidades se pueden jerarquizar por el orden de importancia y de influencia en el comportamiento humano.

6. Cuales son las necesidades de orden Inferior y las de orden superior? Cómo funcionan?
- orden Inferior o Primarias son la fisiología y de seguridad, las cuales son satisfactadas de forma extrema.
7. ERG - consiste en la teoría de maslow del conocimiento de cada individuo de las diferencias entre los mismos.
- 8.- Una teoría formulada para explicar mejor el comportamiento de las personas en situaciones de trabajo
- 9.. Propone que las personas poseen unas necesidades específicas adquiridas y moldeadas a lo largo de la vida.
- 10.- Es importante porque nos llevan a buscar activamente los recursos para garantizar nuestro sustento.
- 11.- Efectos, metas organizacionales y las necesidades vamos a conocer más sobre ello, pues la motivación suele ser de lo más buscada en muchas actividades de nuestra vida.

12.- Define una meta, son importantes para el ser humano ya que motiva y guia sus actos.

13.- es la confianza en la propia capacidad para lograr los resultados pretendidos.

14.- se trata de la comparación de los demás, sostiene que el individuo se compara con otros individuos para ver si está siendo tratado de manera equitativa y de no ser así.

15.- Propone que una persona decide a comportarse de cierta manera porque están motivados

16.. Persona decidida a comportarse o actuar que gira elecciones y comportamiento.

x comportamiento de porque los individuos son motivados a elegir un comportamiento sobre el otro.

17.- Comportamiento humano y sus reacciones a estímulos externos, por medio de los cuales una conducta reforzada.

18.- Combina todo lo que se conoce sobre el importante y complejo fenómeno de motivación.