



**Universidad del Sureste
UDS**



Medicina Veterinaria Zootecnista

Comportamiento Organizacional

Catedrático (a): Lic. Estefy Darany Castro

Motivación

Trabajo: actividades

Presenta: Dennis Álvaro Guzmán

4to. Cuatrimestre

Tuxtla Gutiérrez, Chiapas a 11 de octubre de 2020

MOTIVACIÓN



Teorías de la motivación (Pirámide de Maslow)

La teoría de la pirámide de Maslow afirma que las acciones del ser humano nacen de una motivación innata a cubrir nuestras necesidades, las cuales se ordenan jerárquicamente dependiendo la importancia que tienen para nuestro bienestar. Las necesidades del ser humano se categorizan y se jerarquizan de acuerdo a la importancia que tienen en nuestras vidas. La teoría de la pirámide de las necesidades de Maslow explica de forma visual el comportamiento humano según nuestras necesidades. En la base de la pirámide aparecen nuestras necesidades fisiológicas, que todos los humanos necesitamos cubrir en primera instancia. Una vez cubiertas estas necesidades, buscamos satisfacer nuestras necesidades inmediatamente superiores, pero no se puede llegar a un escalón superior si no hemos cubierto antes los inferiores, o lo que es lo mismo, según vamos satisfaciendo nuestras necesidades más básicas, desarrollamos necesidades y deseos más elevados.

Ejemplos:

- Tener un grupo de amigos o pertenecer a un determinado colectivo como por ejemplo un club social.
- Comer, beber y descansar todos los días.
- Convertirte en un profesional relevante en tu sector y ganar un premio.
- Organizar una gala benéfica para la ayuda a un fin social.