



PSICOLOGIA SOCIAL

Licenciatura en ciencias de la educación

Cuarto cuatrimestre

Luis Miguel Sánchez

Septiembre – Diciembre

Valeria Sarai Paniagua Vázquez

Definición de actitudes

Cuando la gente cuestiona la actitud de alguien se refiere a las creencias y los sentimientos relacionados con esa persona o ese evento, y con el campo resultante. La actitud de una persona hacia algo; son reacciones que pueden manifestarse en creencias, sentimientos o inclinaciones para actuar. Las actitudes son una forma eficiente de calibrar el mundo

¿Las actitudes determinan el comportamiento?

De mi punto de vista si ya que si vas a una reunión o haces un trabajo con otras personas si te felicitan te emocionas y tratas de echarle más ganas ya que te están dando motivación o de igual manera si te cuestionan o te insultas te enojas y puedes llegar al punto de agredir.

¿Todos somos hipócritas?

Si como estaba leyendo en la lectura todos en algún momento no decimos la verdad, traicionamos la confianza de nuestros papas, amigos profesores o nuestros jefes para poder estar bien o para solucionar algunos problemas, algunas personas les causa una satisfacción el mentir o traicionar

¿En qué casos las actitudes predicen el comportamiento?

Claro nuestras actitudes se van adquiriendo con base a la experiencia o con base a las amistades, cuando nos sentimos en confianza es normal sentirse un poco más relajado y también si vemos que nuestros amigos tienen algunas formas distintas de expresarse nosotros queremos hacer lo mismo

Las influencias sociales también modifican otras formas de comportamiento. Las influencias sociales pueden ser enormes; lo suficiente como para inducir a las personas a transgredir sus convicciones más profundas.

En cambio, las actitudes religiosas predicen bastante bien la cantidad total de manifestaciones religiosas durante un tiempo determinado. Estos hallazgos definen un principio de agregación, es decir, que los efectos de la actitud sobre el comportamiento se vuelven más evidentes cuando observamos un promedio o agregado de formas de comportamiento, en lugar de actos aislados.

Actitudes y actos de maldad

los actos crueles erosionan la conciencia de quienes los realizan. Lesionar a una víctima inocente, profiriendo, por ejemplo, comentarios hirientes, o administrando descargas eléctricas, conduce típicamente a que los agresores menosprecien a sus víctimas, lo que les ayuda a justificar su comportamiento.

El principio de que las actitudes siguen al comportamiento funciona también con los actos inmorales . A veces la maldad es resultado de comprometerse gradual y progresivamente. Un insignificante acto de maldad puede facilitar la ejecución de otro menos insignificante. Los actos de maldad corroen la sensibilidad moral de quien los ejecuta.

CAMBIO DE ACTITUD

Aunque las actitudes, como los hábitos, una vez que son adquiridas, tienden a arraigarse como elementos de la personalidad, son susceptibles de modificación si los factores que han influido en su aprendizaje actúan posteriormente en sentido contrario. Una vez adquirida una actitud, es más difícil eliminarla.

Comportamiento interracial y actitudes raciales

El establecimiento de parámetros más uniformes a nivel nacional, en contra de la discriminación racial, fue seguido de una disminución en las diferencias respecto de las actitudes raciales entre personas de diferentes religiones, clases y zonas geográficas.

A medida que los estadounidenses empezaron a actuar de forma semejante, también empezaron a pensar de manera más semejante. Los experimentos confirman que un comportamiento positivo hacia alguien promueve la simpatía hacia esa persona. Hacer un favor a un experimentador o a otro cualquiera, o dar clases privadas a un estudiante, por lo general aumenta la simpatía hacia la persona a quien se ayuda. Ésta es una lección que vale la pena recordar. Si se desea amar más a alguien hay que comportarse como si así fuera.

El factor afecto

Su influencia en la modificación de una actitud adquirida puede ilustrarse con un hecho de observación común. Cuando una persona ha formado una actitud amistosa hacia otra, porque en su trato con ésta ha recibido experiencias satisfactorias, modifica su actitud con desconfianza o alejamiento, si posteriores situaciones le producen experiencias adversas

El factor asociación

El cambio de actitudes, por efecto del factor asociación, es muy común en el medio escolar; en donde hay una colaboración con los condiscípulos, la asistencia a la escuela, la realización de las tareas y, en general, la actitud frente a lo que en la escuela se lleva a cabo, varían en uno u otro sentidos por el principio de asociación. Cuando un alumno pasa de un grupo a otro, en el cual las mismas actividades programadas son realizadas en un ambiente distinto

PREJUICIO

Una persona que prejuzga puede sentir desagrado por quienes son diferentes a ella y comportarse de una manera discriminatoria, considerándolos ignorantes y peligrosos. Como muchas actitudes, el prejuicio es complejo y llega a incluir un componente de afecto condescendiente que sirve para mantener al objetivo en desventaja

Aunque el prejuicio es lo último en desaparecer en los contactos sociales íntimos, los matrimonios interraciales han aumentado en la mayoría de los países

Las evaluaciones negativas que caracterizan el prejuicio pueden originarse a partir de asociaciones emocionales, de la necesidad de justificar el comportamiento o de creencias negativas llamadas estereotipos.

Prejuicio de género

Aquí consideraremos los estereotipos de género; las creencias de las personas respecto de la forma como las mujeres y los hombres en realidad se comportan.

ESTEREOTIPOS DE GÉNERO.

Dos conclusiones obtenidas de la investigación sobre los estereotipos son indiscutibles. Existen fuertes estereotipos de género y, como ocurre con frecuencia, los miembros del grupo estereotipado aceptan los estereotipos. Los estereotipos de género son mucho más fuertes que los estereotipos raciales.

Desigualdades sociales

DESIGUALDAD DE POSICIÓN SOCIAL Y PREJUICIO. Recordemos este principio: la desigualdad de posición social genera prejuicio. Los amos ven a sus esclavos como personas perezosas, irresponsables y faltas de ambición, como si tuvieran exactamente aquellos rasgos que justificasen la esclavitud. Los historiadores debaten acerca de las fuerzas que producen desigualdad de posición social. Pero una vez que estas desigualdades existen, el prejuicio sirve para justificar la superioridad económica y social de quienes tienen la solvencia y el poder.

Fuentes emocionales del prejuicio

Aunque el prejuicio se genera por medio de las situaciones sociales, los factores emocionales con frecuencia lo fomentan. La frustración puede alimentar el prejuicio, al igual que factores de personalidad tales como las necesidades de posición social y las tendencias autoritarias.

FRUSTRACIÓN Y AGRESIÓN: LA TEORÍA DEL CHIVO EXPIATORIO.

El dolor y la frustración (el impedimento para alcanzar la meta) con frecuencia provocan hostilidad.

Fuentes cognitivas del prejuicio

Para entender la estereotipia y el prejuicio, también es útil recordar de qué manera funciona nuestra mente

Esta nueva visión del prejuicio, fundamentada en 1 500 artículos de investigación sobre la estereotipia durante los últimos 10 años, aplica la nueva investigación sobre el pensamiento social. El punto básico es el siguiente: las creencias estereotipadas y las actitudes que prejuzgan existen a causa del condicionamiento social

AGRESIÓN

La agresión es una forma de comportamiento físico o verbal que tiene la intención de lesionar a alguien. Esto excluye los accidentes automovilísticos, los tratamientos dentales y los empujones en las aceras. Incluye las bofetadas, los insultos directos e incluso los chismes malintencionados. De manera típica, los investigadores miden la agresión al hacer que las personas decidan qué tanto lesionar a los demás

violentas tienen una mayor tendencia 1. a beber y 2. a volverse agresivas cuando están intoxicadas.

Teoría del instinto

Freud postuló que la agresión humana es resultado de redirigir hacia los demás la energía de un impulso primitivo hacia la muerte (al que, hablando sin tanto rigor, llamó "pulsión de muerte").

Lorenz, que estudió el comportamiento animal, vio la agresión como un fenómeno adaptativo y no autodestructivo. Ambos estuvieron de acuerdo con que la energía agresiva es instintiva. Si no se le da salida, supuestamente se acumula hasta que explota o hasta que un estímulo apropiado la "libera", como cuando un ratón activa la trampa

La teoría del instinto tampoco logra explicar la variación en la agresividad que se observa de una persona a otra y de una cultura a otra. "

Influencias neurales

Puesto que la agresión es una forma compleja de comportamiento, no existe un área determinada del cerebro que la controle. Sin embargo, los investigadores han encontrado, tanto en los animales como en los seres humanos, sistemas neurales que facilitan la agresión. Al activar estas áreas del cerebro, la hostilidad aumenta; al desactivarlas, la hostilidad disminuye. En esta forma, los animales dóciles pueden ser llevados a la furia; y los furiosos, a la sumisión.

Influencias genéticas

La herencia influye en la sensibilización del sistema neural a los estímulos agresivos. Hace mucho tiempo se sabe que los animales de muchas especies pueden ser criados para que sean agresivos.

Influencias bioquímicas

La química sanguínea también influye en la sensibilidad neural a la estimulación agresiva. Tanto los experimentos de laboratorio como los informes policíacos indican que, cuando las personas son provocadas, el alcohol desencadena la agresión. Las personas violentas tienen una mayor tendencia 1. a beber y 2. a volverse agresivas cuando están intoxicadas.

Si los alcohólicos que maltratan físicamente a sus esposas logran superar su problema de alcoholismo con el tratamiento, es típico que su comportamiento violento también cese. El alcohol estimula la agresividad al reducir el grado de conciencia de sí mismo y la capacidad para medir las consecuencias. El alcohol desindividualiza y desinhibe. La agresividad también está relacionada con la hormona sexual masculina, la testosterona. Aunque las influencias hormonales parecen tener una relación más fuerte en los animales inferiores que en los seres humanos, las drogas que disminuyen los niveles de testosterona en los machos humanos violentos logran dominar sus tendencias agresivas.