Conductismo

Universidad del sureste

Escuela de psicología

Ulises Antonio garcia Ruiz

Segundo A

Profesor Luis miguel Sánchez Hernández

conductismo

¿que es?

corriente de la Psicología que se centra en el estudio de las leyes comunes que determinan el comportamiento humano y animal. En su origen, el conductismo tradicional **deja de lado lo intrapsíquico para focalizarse en la conducta observable**, es decir, prioriza lo objetivo por encima de lo subjetivo.

inicio de psicologia cientifica

considerado por muchos "el padre de la Psicología", sentó las bases de lo que acabaría siendo el conductismo. **Creó el primer laboratorio de Psicología científica** y utilizó de forma sistemática la **estadística** y el método experimental para extraer reglas generales sobre el funcionamiento de los procesos mentales y la naturaleza de la conciencia.

representantes y aportaciones

John Broadus Watson (1878-1958) criticó el uso de la metodología introspectiva de Wundt y sus seguidores. En una conferencia en 1913 que se considera el nacimiento del conductismo, Watson afirmó que para ser verdaderamente científica **la Psicología debía centrarse en la conducta manifiesta** en lugar de en los estados mentales y conceptos como "conciencia" o "mente", que no podían ser analizados de forma objetiva

Ivan Petrovich Pavlov describió el **condicionamiento clásico**, un concepto fundamental en el conductismo, gracias al cual se desarrollaron las primeras intervenciones basadas en las técnicas de modificación de la conducta en seres humanos.

Edward Lee Thorndike Thorndike formuló la ley del efecto, que afirma que **si una conducta tiene un resultado satisfactorio es más probable que se repita**, y que si el resultado es insatisfactorio esta probabilidad disminuye. Posteriormente formularía la ley del ejercicio, según la cual los aprendizajes y hábitos que se repiten se ven reforzados y los que no se repiten se debilitan.

Burrhus Frederic Skinner (1904-1990). Skinner **introdujo los conceptos de refuerzo positivo y negativo**. Se denomina refuerzo positivo al hecho de premiar una conducta dando algo, mientras que el refuerzo negativo consiste en la retirada o la evitación de un evento desagradable. En ambos casos, la intención es la de aumentar la frecuencia e intensidad de aparición de una conducta determinada.