



Mapa conceptual

UNIDAD 3

Dirección y liderazgo

Lic. Javier Iván Godínez Hernández

ALUMNO:

-Aisha Carolina Rodríguez López

Grupo, cuatrimestre y modalidad: 7º. Cuatrimestre "A" Psicología Escolarizado

Comitán de Domínguez, Chiapas 04 de Noviembre de 2020

EL PENSAMIENTO DE LIDERAZGO

Tipos de liderazgo

Caracterizado por:

Natural	Líder innato
Transformacional	Motivación superior
Burocrático	Sigue normas
Curva	Entorno satisfactorio
Empresarial	Directivo empresarial
Autocrático	Dicta políticas
Democrático	Fomenta la participación
Laissez Fa	Libertad en subordinados
Paternalista	Ofrece recompensas
Carismático	Empatizador
Lateral	Influye en personas
Situacional	Responsable rotatable

Pensamiento sistémico y liderazgo

Peter Senge

“El Pensamiento sistémico es una sensibilidad hacia los entrelazamientos sutiles que confieren a los sistemas vivos su carácter singular”

Características

- Enfatiza
- Lenguaje circular
- Reglas precisas
- Herramientas visuales
- Pensamiento extenso

Se sustenta en niveles

- Metodología
- Beneficios
- Estrategias
- Idioma universal
- Soportes

Cuenta con una

Estructura sistémica

Es

La configuración de interrelaciones entre los componentes claves del sistema

Técnicas de negociación

Negociación

Es

Un proceso de resolución de un conflicto entre dos o más partes

Fases

- Preparación → Definir lo que se pretende conseguir y cómo conseguirlo
- Discusión → Exploran temas que separan a las partes para conocer sus actitudes e intereses
- Señales → Indican su disposición a negociar sobre algo
- Propuestas → Sobre lo que se negocia
- Intercambio → Trata de obtener algo a cambio de renunciar a otra cosa
- Cierre y acuerdo → 2 tipos: -Por concesión -Con resumen
- Negociación del precio → Comparación del valor del producto con el precio que se le pide