



Wendi Joana Gómez Gordillo

Javier Iván Godínes

Mapa conceptual

Dirección y liderazgo

7º cuatrimestre

Grupo: A

PASIÓN POR EDUCAR

Comitán de Domínguez Chiapas a 15 de noviembre del 2020.

El pensamiento del liderazgo

Tipos de liderazgo

LIDERAZGO NATURAL

El líder no es reconocido como tal.

LIDERAZGO BUROCRATICO

Cumplir las normas de la empresa

LIDERAZGO EMPRESARIAL

El líder es capaz de influir en los demás.

LIDERAZGO LAISSEZ FAIRE

El líder tiene un papel pasivo

LIDERAZGO CARASMATICO

Genera entusiasmo en los trabajadores

LIDERAZGO SITUACIONAL

Adopta diferentes liderazgos

LIDERAZGO TRASFORMACIONAL

Auténticos lideres

LIDERAZGO DE LA CURVA

Curva de la felicidad

LIDERAZGO AUTOCRATICO

Asume la responsabilidad de la toma de decisiones.

LIDERAZGO DEMOCRATICO

Fomentan la participación

LIDERAZGO PATERNALISTA

Tiene confianza en sus empleados

LIDERAZGO LATERAL

Conseguir objetivos comunes.

Pensamientos sistemático y liderazgo

PENSAMIENTO SISTEMÁTICO

Actitud del ser humano

La percepción del mundo real

Llegar al objetivo de varias maneras

LA ACTUAL SOCIEDAD

Sociedad del conocimiento

PENSAMIENTO SISTEMÁTICO PASOS

La visión global

Balance del corto y largo plazo

Reconocimiento de sistemas dinámicos

Elementos medibles y no medibles

PENSAMIENTO SISTEMÁTICO

Características

Enfatiza la observación del todo

Lenguaje circular en vez de lineal

Conjunto de reglas precisas

Contiene herramientas visuales

Abre una ventana en nuestro pensamiento

Técnicas de negociación

Tratar de persuadir, convencer al posible cliente

LA PREPARACIÓN

Que se pretende conseguir y como conseguirlo

LA DISCUSIÓN

Conversación, intercambio o presentación.

EL INTERCAMBIO

Obtener algo a cambio

NEGOCIACION DEL PRECIO

Llegar a un precio razonable

LAS SEÑALES

Indica posposición a negociar

LAS PROPUESTAS

Aquello que se negocia

EL CIERRE Y EL ACUERDO

Cierre por concesión

Cierre con resumen