

CUADRO SINOPTICO



SUPER NOTA



Nombre del alumno: OSCAR HERNANDEZ

- CARRERA: Lic. Medicina Veterinaria y Zootecnia
- CUATRIMESTRES: 7mo. Cuatrimestre
- MATERIA: dirección y liderazgo
- CATEDRATICO: luz María Castillo

COMITÁN DE DOMINGUEZ CHIAPAS, A
OCTUBRE DEL 2020

TIPOD DE LIDERAZGO Y TECNICAS DE NEGOCIACION

TIPOS DE LIDERAZGO:

Para un líder, no hay nada mejor que ver que su forma de liderar esta dando resultados, esto ya sea al frente de algún grupo de personas, al frente de un negocio o incluso al frente de una empresa de gran calibre.



6 ESTILOS DE LIDERAZGO

Fuente: "Leadership That Gets Results" Daniel Goleman. Harvard Business Review



ASSESSMENT CENTER



AUTORITARIO

"Haz lo que te digo"
Exige cumplimiento inmediato de las tareas.



DEMOCRÁTICO

"¿Qué piensas tú?"
Crea acuerdos mediante la participación.



ORIENTATIVO

"Ven Conmigo"
Moviliza a las personas hacia un objetivo claro.



EJEMPLAR

"Haz como hago yo"
Inspira a la excelencia a través de su desempeño.



AFILIATIVO

"Las personas primero"
Crea armonía y construye lazos emocionales entre las personas.



FORMATIVO

"Intenta esto"
Desarrolla a las personas para el futuro.



reclu.acenter@gmail.com

No todas las personas llegan a tener esa cualidad de un líder, ya que para un líder no hay nada mejor que ver que su trabajo esta rindiendo frutos, y los métodos que esta empleando están siendo eficaces, pero de igual manera existen varios tipos de liderazgos.

TECNICAS DE NEGOCIACION

Al igual que el liderazgo, la negociación no es algo que se les da a todas las personas, ya que en este proceso de la negociación, no es tan diferente a vender, per aca se da un proceso en el cual se le debe de dar solución a un conflicto entre dos o mas partes. Aca se uede dar un intercambio social en el que se intente tener una relación de fuerza o de poderes, o también una combinación de dos productos.



Tipos de Liderazgo