

Súper nota

A horizontal orange arrow pointing to the right, starting from the left side of the slide and ending near the center.

- **Materia:** Dirección y liderazgo
- **Docente:** Luz María Castillo
- **Licenciatura:** Medicina Veterinaria y Zootecnia
- **Cuatrimestre:** séptimo
- **Nombre del alumno:** José Fidel Meza Rodas

13-11-2020

Large, light blue, curved decorative shapes on the right side of the slide, resembling stylized waves or a staircase.

Dirección y liderazgo

1. Liderazgo natural

Se dice que es ese líder que no es reconocido como tal con un título pero que representa ese rol a la perfección.

Son personas que ejercen un tipo de liderazgo muy apreciado por el grupo y más que aceptado.

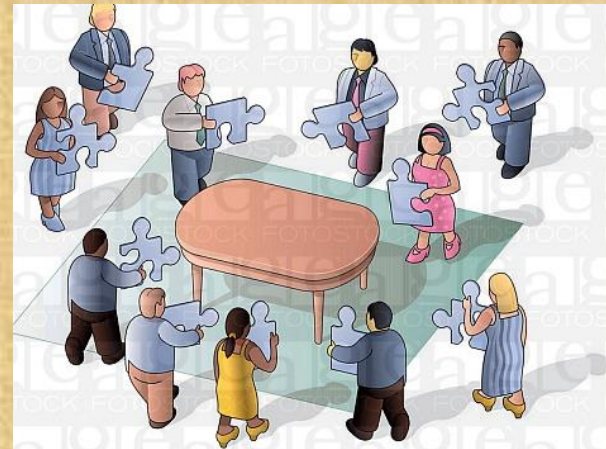


3. Liderazgo carismático

Genera y trabaja mucho sobre sentimientos

2. Liderazgo autoritario – autocrático

Como su propio nombre indica se basa en la autoridad del supuesto líder, y decimos supuesto porque una figura así, a la cual no se le discute ninguna de sus decisiones



4. Liderazgo participativo

Todos participan, y es un tipo de relación muy saludable porque todos los miembros del grupo aportan sus puntos de vista e intervienen en las decisiones a tomar.

Dirección y liderazgo

Liderazgo "de la curva"

se basa en la "curva de la felicidad". Si todo funciona bien, si el equipo se siente motivado



El liderazgo lateral

Es aquel que se basa en la capacidad para influir en personas de un mismo nivel para conseguir objetivos comunes.

Negociar es un proceso muy parecido a vender, aunque con algunas diferencias.



Estrategias para las objeciones al precio
¿Cómo presentar el precio ? ¿Cómo vender un producto de precio elevado ?
Estratagemas de los compradores.