

# Súper nota

---

**Materia: Dirección y Liderazgo**

**Docente: Castillo moreno Luz María**

**Nombre del alumno: Cerino Orantes Karla Lizbeth**

**Licenciatura: Medicina Veterinaria y Zootecnia**

**7mo cuatrimestre**

**Fecha de entrega: 29/10/2020**



*Súper Nota*



# TIPOS DE LIDERAZGO

EL LIDERAZGO DEMOCRÁTICO

LIDERAZGO TRANSFORMACIONAL - EL MÁS COMPLETO

LIDERAZGO BUROCRÁTICO

LIDERAZGO "DE LA CURVA"

EL LIDERAZGO EMPRESARIAL

EL LIDERAZGO CARISMÁTICO

EL LIDERAZGO LAISSEZ FAIRE

LIDERAZGO NATURAL

EL LIDERAZGO LATERAL

EL LÍDER AUTOCRÁTICO

EL LÍDER PATERNALISTA

EL LIDERAZGO SITUACIONAL

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

Es persuadir, convencer al posible cliente para que piense y actúe como el vendedor quiere que este actúe y, siempre, en beneficio de ambas partes.