



Yessenia Alfaro Santiz

Nayeli Morales Gómez

Super nota

Dirección y liderazgo

PASIÓN POR EDUCAR

Grado: 7° cuatrimestre

Grupo: " C "

TIPOS DE LIDERAZGO

- LIDERAZGO NATURAL
- LIDERAZGO TRANSFORMACIONAL
- EL MÁS COMPLETO
- LIDERAZGO BUROCRÁTICO
- LIDERAZGO "DE LA CURVA"
- EL LIDERAZGO EMPRESARIAL
- EL LÍDER AUTOCRÁTICO



Al empezar, el líder podría empezar con un estilo de liderazgo de control para poco a poco ir aumentando el apoyo mientras se reduce la dirección cuando el equipo se ha consolidado. Los equipos de trabajo pasan por diferentes fases de desarrollo y el líder ha de ser capaz de adaptarse a sus colaboradores en cada uno de esos momentos.

PENSAMIENTO SISTÉMICO Y LIDERAZGO.

El pensamiento sistémico

Es la actitud del ser humano, que se basa en la percepción del mundo real en términos de totalidades para su análisis, comprensión y accionar,



Características:

- Enfatiza la observación del todo y no de sus partes
- Es un lenguaje circular en vez de lineal
- Contiene herramientas visuales para observar el comportamiento del modelo

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN



Negociar es un proceso muy parecido a vender, aunque con algunas diferencias.

La preparación

En la fase de preparación hay que definir lo que se pretende conseguir y cómo conseguirlo, estableciendo los objetivos propios.

La discusión

Como se ha dicho, las personas negocian porque tienen o creen tener un conflicto de derechos o intereses.

Las señales

Como se ha dicho, en la negociación las posiciones van moviéndose, unas veces acercándose y otras, por el contrario,