



Nombre del alumno:

Christian Acevedo Lavalle.

Nombre del profesor:

Nayeli Morales Gómez.

Nombre del trabajo:

Súper Nota “El Pensamiento de Liderazgo”.

Materia:

Dirección y Liderazgo.

Grado:

7° mo Cuatrimestre

Grupo: “C”.

EL PENSAMIENTO DEL LIDERAZGO

¿Qué es el Liderazgo?



Es aquella capacidad de dirigir y coordinar con ética, vocación, conocimiento y habilidad a cierto grupo de personas.

a través de una organización que le permita generar estrategias y toma de decisiones a libertad.



Tipos de Liderazgo

Liderazgo Natural



Es un líder que nadie lo cuestiona, toman sus recomendaciones y es más que aceptado.

Liderazgo Transformacional



Se considera el más completo, ya que trabajan con su auténtico poder de motivación.

Objetivos y sus Premisas

Son: Transformar, innovar, motivar al equipo y crecer.

Liderazgo Burocrático

Líder que pone por encima las normas, aunque no sea lo más conveniente para el grupo para cumplir los objetivos.



Liderazgo Empresarial

Es capaz de influir en los demás para conseguir los objetivos y satisfacer las necesidades de la empresa.



Busca desarrollar el máximo potencial en la empresa y trabajadores.

Liderazgo Situacional

Es aquel que adopta diferentes tipos de liderazgo en función de la situación y nivel de desarrollo.



¿Qué es el Pensamiento Sistemático?

Es un modo de pensamiento que considera el todo y sus partes, así como sus conexiones, va más allá de la comprensión profunda.



Características del Pensamiento Sistemático

-Enfatiza la observación del todo y no de sus partes.

-Es un lenguaje circular en vez de lineal.

-Abre una ventana en nuestro pensamiento.



-Tiene un conjunto de reglas precisas.

-Contiene herramientas visuales para observar el modelo.

Metodología del Pensamiento Sistemático

-Visión Global.

-Balance del corte y largo Plazo.

-Reconocimiento de los sistemas dinámicos complejos.

-Reconocimiento de los elementos medibles y no.



Beneficios del pensamiento Sistemático

-Permite la comprensión, simulación y manejo de sistemas complejos.

-Permite como comprender como funciona la totalidad y cada una de las partes.

-Las personas, los equipos, y las organizaciones logran la capacidad de alternar.



Estrategias del Pensamiento Sistemático

Las medidas más productivas pueden ser las que más consuman nuestros recursos.



“Cuanto más luchamos por lo que deseamos, más conspiramos a conseguirlo”

¿Qué es la Negociación?

Es un proceso de resolución de un conflicto entre dos o más partes, bajo la negociación.

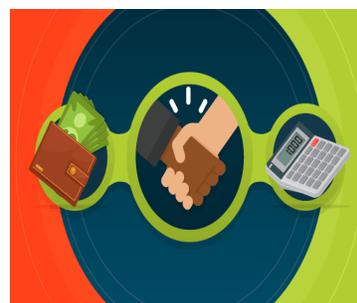


Técnicas de Negociación



1. Preparación
2. Discusión
3. Señales
4. Propuestas

Técnicas de Negociación



5. Intercambio
6. Cierre y el Acuerdo
7. Negociación del precio

Fuente de Consulta.

Gómez, N. M. (2020). El Pensamiento de Liderazgo . Antología UDS, 59-92.