



Yamilé Yenitzi Pérez Vázquez

Nayeli Morales Gómez

Super nota

Dirección y liderazgo

PASIÓN POR EDUCAR

Grado: 7° Cuatrimestre

Grupo: "A"

EL PENSAMIENTO DE LIDERAZGO

TIPOS DE LIDERAZGO



- ✚ *Liderazgo natural*
- ✚ *Liderazgo transformacional*
- ✚ *Liderazgo burocrático*
- ✚ *Liderazgo de la curva*
- ✚ *Liderazgo empresarial*

PENSAMIENTO SISTÉMICO Y LIDERAZGO.

El pensamiento sistémico se caracteriza en decir que el todo puede ser más, menos o igual que la suma de las partes, es una filosofía basada en los sistemas modernos buscando llegar a objetivos tácticos y no puntuales.



La actual “sociedad del conocimiento” pasa del concepto de “mano de obra”, al de “capital intelectual”, el éxito de las organizaciones ya no depende de la acción, sino de la interacción y la comunicación.

El Pensamiento sistémico es una sensibilidad hacia los entrelazamientos sutiles que confieren a los sistemas vivos su carácter singular”



La visión Global: La construcción de un modelo global donde se observen de manera general el comportamiento del sistema.



Balance del corto y largo plazo: El Pensamiento Sistémico construye un modelo capaz de mostrar el comportamiento que lleva al éxito en el corto plazo

El Pensamiento Sistémico permite la comprensión, simulación y manejo de sistemas complejos, como los que existen en cualquier empresa., negocio o área de trabajo.

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

Negociar es un proceso muy parecido a vender, aunque con algunas diferencias.

La preparación
En la fase de preparación hay que definir lo que se

El intercambio
Esta fase es la más intensa de todo el proceso de negociación



La discusión
Como se ha dicho, las personas negocian porque tienen o creen

Las propuestas
Las propuestas son aquello sobre lo que se negocia, no se negocian

Las señales
Como se ha dicho, en la negociación las posiciones van

El cierre y el acuerdo

Cierre por concesión.

Cierre con resumen.

