



Nombre del alumno: Miguel Ángel Cantoral

Nombre del profesor: Nayeli Morales Gomez

Nombre del trabajo: Mapa conceptual.

Materia: DIRECCIÓN Y LIDERAZGO

Grado: 7

Grupo: B

Comitán de Domínguez Chiapas a 12 de septiembre de 2018.

TIPOS DE LIDERAZGO

- Liderazgo natural
- Liderazgo transformacional
- Liderazgo burocrático
- Liderazgo "de la curva"
- El líder autocrático
- El liderazgo democrático
- El liderazgo laissez faire
- El líder paternalista
- El liderazgo carismático
- El liderazgo lateral
- El liderazgo situacional

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

PENSAMIENTO SISTÉMICO Y LIDERAZGO

DIRECCION Y LIDERAZGO

El pensamiento sistémico: Es la actitud del ser humano, que se basa en la percepción del mundo real en términos de totalidades para su análisis, comprensión y accionar, a diferencia del planteamiento del método científico.

Metodología

La visión Global.

Balance del corto y largo plazo.

Reconocimiento de los sistemas dinámicos complejos e interdependientes.

Reconocimiento de los elementos medibles y no medibles.

La preparación

La discusión

Las señales

Las propuestas

El intercambio

El cierre y el acuerdo

Negociación del precio