



**Nombre de alumnos: ODALIS MENDEZ  
LOPEZ**

**Nombre del profesor: C.P OSVALDO  
FRANCISCO SILVESTRE CARDENAS**

**Nombre del trabajo: CUADRO SINOPTICO**

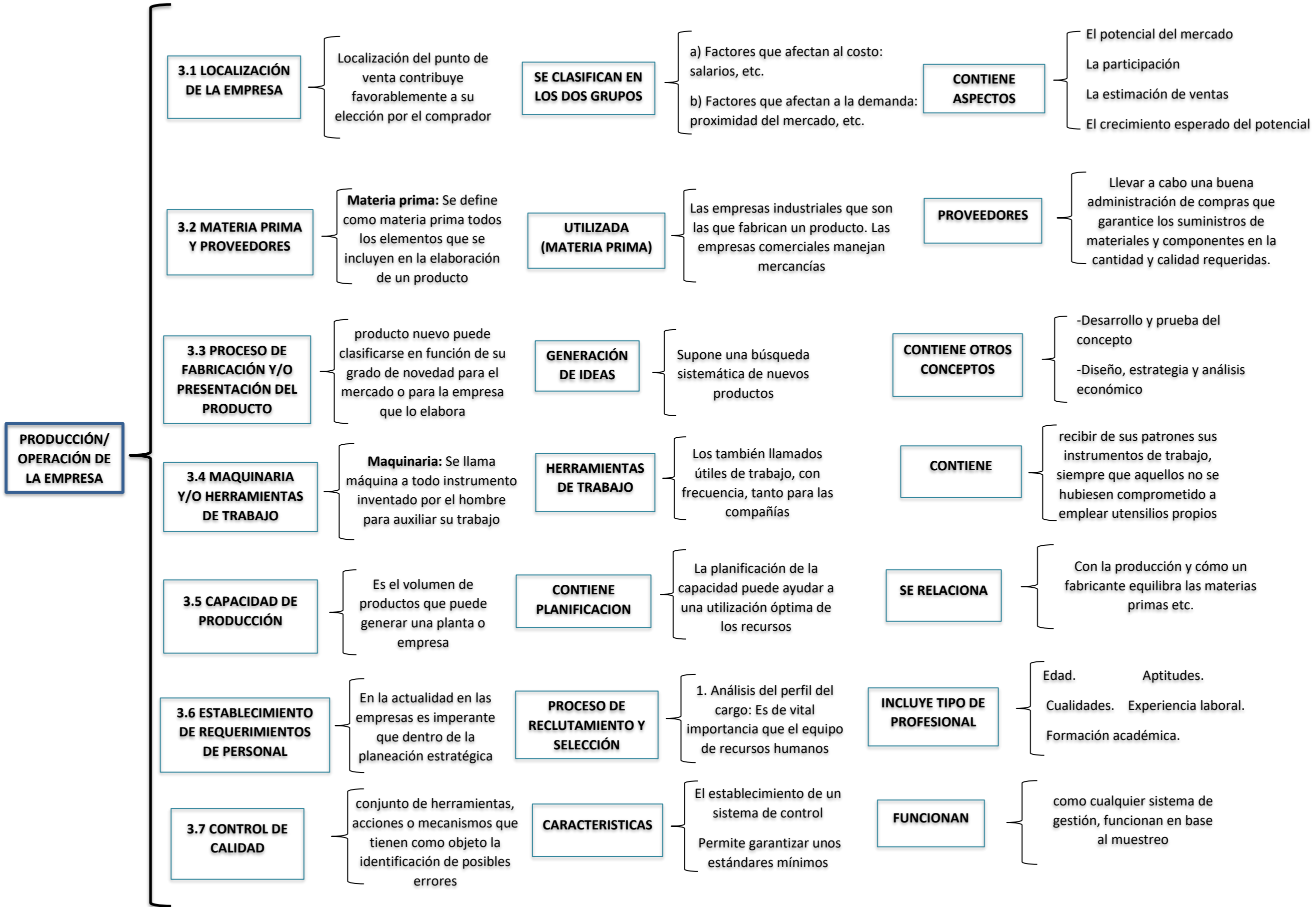
**Materia: PLAN DE NEGOCIOS**

**PASIÓN POR EDUCAR**

**Grado: 7° CUATRIMESTRE**

**Grupo: "B"**

FRONTERA COMALAPA, CHIAPAS, A 18 DE OCTUBRE DEL 2020.





**EVALUACIÓN Y GESTIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS**

**4.1 FUENTES DE FINANCIAMIENTO Y OTROS APOYOS**

Es fundamental elegir el préstamo más conveniente con el fin de que evites que a la larga se convierta en una pesadilla

**SEGÚN CISNEROS (2017), EXISTEN 7 MODELOS**

- FFF
- Fondos gubernamentales
- Capital semilla

- Inversionistas Ángeles
- Capital Riesgo
- Private Equity
- Financiamiento Bancario

**4.2 MODELOS DE INCUBACIÓN DE EMPRESAS EN MÉXICO**

México no es ajeno al boom de emprendimiento que ha generado una proliferación de incubadoras de empresas

**LAS INCUBADORAS DE NEGOCIO MÁS IMPORTANTES**

- 1-CIEBT
- 2-El ITESM
- 3-Venture Institute
- 4-Unincube

- 5.ITESO
- 6-Angel Ventures México
- 7- Smart Impact
- 8-CICE-BUAP

**4.3 PRESENTACIÓN DEL DOCUMENTO**

El experto Kawasaki asegura que la Regla 10/20/30 de PowerPoint es muy sencilla y eficaz para enfrentar a los inversionistas de capitales

**CONTIENE PRESENTACIONES**

- Diez diapositivas
- Debes exponer en 20 minutos
- Usa una fuente en tamaño de treinta puntos

Si "treinta puntos", te parece demasiado dogmático, te ofrezco un algoritmo: averigua la edad de la mayor persona de tu público y divídelo entre dos

**4.4 VALIDACIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS**

- 1. Tener el \_business plan 'como documento guía.

- 2. Perfecciona la idea.
- 3. Un estudio, a fondo, del mercado.

- 4. ¿Qué hace la competencia?
- 5. Busca tu propuesta de valor
- 6. Finanzas realistas