

Generalidades de la empresa

PLAN DE NEGOCIOS

ING. ZABALETA VILLATORO ÁNGELA

PRESENTA EL ALUMNO:

JOSÉ ALBERTO HERRERA VAZQUEZ

GRUPO, SEMESTRE y MODALIDAD:

7mo Cuatrimestre “D” LAE Semiescolarizado

Frontera Comalapa, Chiapas

19/Septiembre/2020

Generalidades de la empresa

Identificar el concepto de negocio

Antes iniciar un negocio es necesario definir en forma clara y concisa la esencia del mismo, es decir, porque se considera justificable su desarrollo

- Propuesta de valor al cliente: Lograr la plena satisfacción de los clientes
- Mercado potencial: Un negocio tendrá valor económico sólo cuando triunfe en el mercado
- Grado de innovación: El emprendedor puede desarrollar algo nuevo o capitalizar lo ya existente
- Viabilidad: Es necesario evaluar la viabilidad o posibilidad de resolver los principales retos de negocio
- Rentabilidad: Es, sin duda, un criterio inherente al estudio de viabilidad

La evolución de los negocios en el país y en el mundo

Los estudios sistemáticos sobre empresarios en México, con o sin la perspectiva de la historia empresarial, se han dado por momentos

Los factores de éxito de una empresa competitiva

Diversos factores que contribuyen al éxito de la organización

- Acercamiento a la estrategia: Estudiar un sector es descubrir sus características genéricas más allá de la posición que dentro de él pueda tener la organización que analizamos
- Proceso de dirección estratégica: Definido el sector con la mayor claridad posible, debe analizarse
- Análisis del entorno: El análisis del macroentorno o entorno lejano utiliza la herramienta PEST, que corresponde a los factores políticos, económicos, sociales y tecnológicos
- Análisis interno: se pretende conocer, de manera genérica, el conjunto de actividades que hay que realizar para poder satisfacer las necesidades de los clientes

Los factores de riesgo y factores de prevención

Factores de riesgo

- Riesgo económico
- Riesgos bancarios
- Riesgos financieros
- Riesgo operacional
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de crédito
- Riesgo de mercado

Factores de prevención

implica preparar con anticipación a los efectos de impedir un daño

Modelos actuales de plan de negocios

- El Plan de Negocios Lean
- Establecer la estrategia
- El Plan de Negocios Estándar
- Plan de negocios de la startup
- plan de negocios de la startup
- Plan de negocio One-Page
- Plan de viabilidad

La utilidad del plan de negocios en instancias que lo requiere

Un plan de negocios sirve como guía para poner en marcha y posteriormente administrar un negocio, al fungir de instrumento de planeación, organización, coordinación y control y evaluación.