



**Crea tu mejor historia**  
EMPRENDAMOS JUNTOS

# **CUADRO SINOPTICO**

## **PLAN DE NEGOCIOS**

### **ANGELA ZAVALETA**

**PRESENTA EL ALUMNO:**

**YOSUANY SANTIZO RAMIREZ**

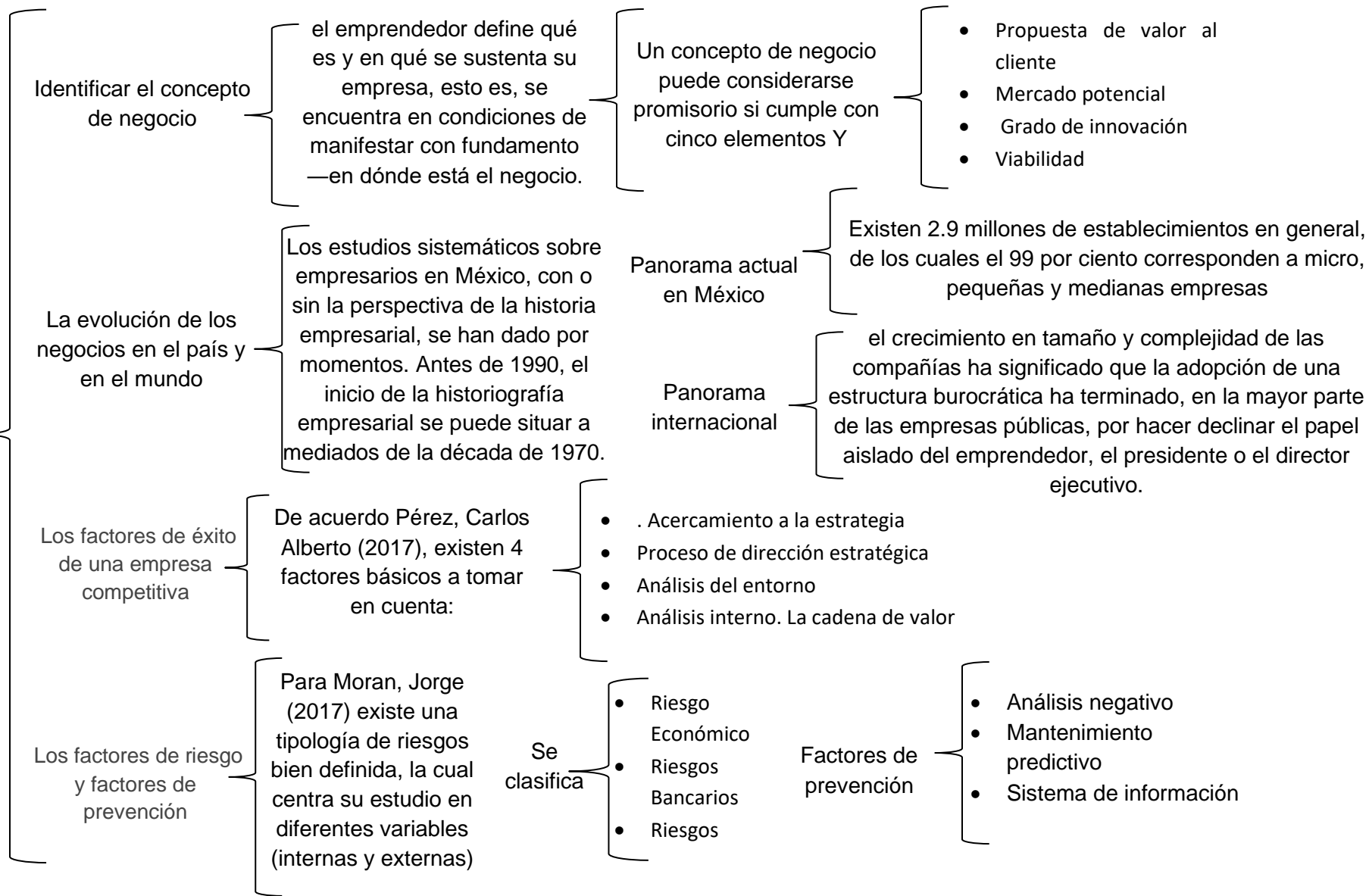
**GRUPO, SEMESTRE y MODALIDAD:**

**7 CUATRIMESTRE "D"**

**FRONTERA COMALAPA CHIAPAS**

**27 DE SEPTIEMBRE 2020**

# GENERALIDADES



Identificar el concepto de negocio

el emprendedor define qué es y en qué se sustenta su empresa, esto es, se encuentra en condiciones de manifestar con fundamento —en dónde está el negocio.

Un concepto de negocio puede considerarse promisorio si cumple con cinco elementos Y

- Propuesta de valor al cliente
- Mercado potencial
- Grado de innovación
- Viabilidad

La evolución de los negocios en el país y en el mundo

Los estudios sistemáticos sobre empresarios en México, con o sin la perspectiva de la historia empresarial, se han dado por momentos. Antes de 1990, el inicio de la historiografía empresarial se puede situar a mediados de la década de 1970.

Panorama actual en México

Existen 2.9 millones de establecimientos en general, de los cuales el 99 por ciento corresponden a micro, pequeñas y medianas empresas

Panorama internacional

el crecimiento en tamaño y complejidad de las compañías ha significado que la adopción de una estructura burocrática ha terminado, en la mayor parte de las empresas públicas, por hacer declinar el papel aislado del emprendedor, el presidente o el director ejecutivo.

Los factores de éxito de una empresa competitiva

De acuerdo Pérez, Carlos Alberto (2017), existen 4 factores básicos a tomar en cuenta:

- Acercamiento a la estrategia
- Proceso de dirección estratégica
- Análisis del entorno
- Análisis interno. La cadena de valor

Los factores de riesgo y factores de prevención

Para Moran, Jorge (2017) existe una tipología de riesgos bien definida, la cual centra su estudio en diferentes variables (internas y externas)

Se clasifica

- Riesgo Económico
- Riesgos Bancarios
- Riesgos

Factores de prevención

- Análisis negativo
- Mantenimiento predictivo
- Sistema de información

Modelos actuales de plan de negocios

Existe un sinfín de modelos de negocio que han pasado y sobrevivido año con año

diferentes planes de negocios

- **El Plan de Negocios Lean** (o ágil). Establecer la estrategia: u, Cifras que no pueden faltar
- **El Plan de Negocios Estándar**
- **El plan de negocios del startup**
- **Plan de negocio One-Page**
- **Plan de viabilidad**
- **Plan interno**

La utilidad del plan de negocios en instancias que lo requiere

Razones de administración

Éste sirve principalmente como instrumento de planeación ya que nos permite planificar el uso de recursos, estrategias y cursos de acción o pasos a seguir, y así ser más eficientes en la puesta en marcha y posterior gestión del negocio

Razones de viabilidad

Un plan de negocios permite también comprobar la viabilidad o factibilidad de un negocio; es decir, saber si éste se puede llevar a cabo o es necesario buscar nuevas ideas

Razones de financiamiento

un buen plan de negocios permite demostrar a terceros la viabilidad de un negocio y lo atractivo de éste y, por tanto, ayuda a conseguir financiamiento.