



**Nombre de alumnos:** Yobani Velázquez Pérez

**Nombre del profesor:** Lic. Bella Raquel López García

**Nombre del trabajo:** Cuadro sinóptico (Dinámica de grupo)

**Materia:** Psicología social

**Grado:** 7mo cuatrimestre

**Grupo:** A

Frontera Comalapa, Chiapas; a 6 de diciembre del 2020

**Dinámica de grupo**

**Normas sociales**

**Características**

Las normas sociales pueden ser mecanismos conservadores, que tienden como regla a mantener el statu quo dentro del grupo, proporcionan un impulso que sirve para mantener al grupo en el curso que inicialmente haya adoptado. Resultan de un valor funcional considerable en mantener la organización de un grupo, e preservar la estabilidad de su estructura y guiarlo por la ruta que lo lleve a sus objetivos.

**Cómo se forman las normas**

Se forma cuando una persona se enfrenta repetidamente a un estímulo ambiguo, crea un patrón en los juicios que hace sobre él. Además, la Norma y desarrollada va ganando en estabilidad

**Conformidad y desviación**

**Concepto**

Los términos conformidad y desviación son relativos, indican variación en la conducta respecto a ciertas pautas; es decir, es necesario que exista una pauta a una norma de la que podamos desviarnos o a la que podamos conformarnos.

**Conformidad en situación de grupo**

Recién llegado a un grupo debe conformarse primero a las normas de dicho grupo y, después, ser aceptado lo suficiente por los otros miembros para poder influir sobre ellos. Sí, cuando entra grupo no está dispuesta a conformarse a las prácticas existentes en este último, verá rechazados sus intentos subsecuentes por influir sobre los otros.

**Productividad y efectividad de los grupos**

**Solución de problemas en el grupo**

El que los grupos sean o no superiores a los individuos en la solución de problemas, dependerá de la naturaleza de la tarea y de las características del grupo. Las diferencias de consideración en el estatus de los particulares tienden también a hacer disminuir el número de individuos que toman parte activamente en el proceso de resolver problemas.

**Relaciones interpersonales**

Se trata en verdad de variables interpersonales, pues reflejan interacciones con otras personas al fin de comprender la base de la tracción interpersonal, nos deben interesar tanto las características de ciertos individuos como la persona o personas que lo encuentren atractivo. La amistad y la popularidad son psicológicamente mucho más complejas de las que de primera intención se diría.