

Nombre del profesor:

Lic. Likza Hally Roblero Muñoz

Materia:

Dirección y liderazgo

Nombre del trabajo:

Cuadro sinóptico del tema:

"El pensamiento de liderazgo (unidad 3) las relaciones y el liderazgo (unidad 4)"

Frontera Comalpa chiapas 06 noviembre 2020

	Liderazgo tal con un título pero que transformacional representa este rol a la perfección Trabajan desde su auténtico poder de motivación e inspiración hacia el grupo.
Tipos de liderazgo	Liderazgo Se basa en cumplir a Liderazgo burocratico Son liderazgos basados en construir en positivo todo, son líderes muy bien cualificados y que trabajaban por el éxito del empresa.
	Liderazgo empresarial Consiste en la habilidad o proceso por el medio del cual el líder es capaz de influir en los demás. Consiste en la habilidad o comunicación. Buena comunicación. Buena motivación. Carisma Entusiasmo creatividad disciplina honestidad Buena imagen
	Liderazgo Asume la responsabilidad en toma decisiones es quien inicia la y dirige la acciones. Seguridad, responsable, capacidad de liderazgo, expresar ideas, altos conocimientos experiencia dentro de la empresa
	Liderazgo democrático Fomenta la participación de la comunidad dejando características que los empleados decidan Ofrecer diversos soluciones, fomento de participación, buscar soluciones compartidas, orientar empleados, agradece sugerías, motiva, normas claras. Influye
	Liderazgo laisser faire Tiene un papel pasivo y son los trabajadores los que tienen un mayor por de decisión. Características Normas claras, su papel es pasivo, influye logro, no juzga las aportaciones.
	Líder paternalista Tiene confianza en sus empleados su labor es que los trabajadores ofrezcan
	Liderazgo carismático Tiene la capacidad de generar entusiasmo en los capaz de asumir riesgo, crea admiración genera confianza es positivo forma en queda entusiasmo a Capacidad de comunicación, buen motivador, capaz de asumir riesgo, crea admiración genera confianza es positivo
	Liderazgo lateral Se basa en la capacidad de influecer personas de un mismo nivel para conseguir objetivos comunes, personas Consiste en destrezas y habilidades que permiten conseguir que otras personas hagan lo que el líder quiere. Tipo de líder es sin ser superior, capaz de influir en los valores, creencias y acciones de otros y apoyarlos.
	Con el mismo rango Liderazgo Situational Este líder adopta diferentes tipos de situaciones y nivel de desarrollo. Este líder adopta diferentes tipos de liderazgo y nivel de desarrollo. El líder ordena El líder persuade El líder participa a aplicar. El líder ordena El líder persuade El líder participa El líder delega Vantaa's El líder ordena El líder persuade El líder participa El líder delega

Pensamiento	Pensamiento sistémico Es una sensibilidad hacia los entrelazamientos sutiles que confirmen a los sistemas vivos su carácter singular. Tecnología Tecnología
sistémico y liderazgo	La sociedad actual El éxito de la organización ya no depende de la acción sino de la Características interacción y comunicación. El éxito de la organización ya no depende de la acción sino de la Características en vez de lineal, tienen un conjunto de reglas, contiene herramientas visuales.
	Metodología Visión global, balance de corto y largo plazo, reconocimiento de los sistemas dinámicos complejos e interdependiente, reconocimiento de los elementos mediables y no mediables. Ayuda a la optimización de los procesos, la obtención de metas, la obtención de una planeación estructurada para anticiparse al entorno donde se encuentra.
	Negociar Es un proceso de resolución de un conflicto entre entre dos o más partes bajo la negación un conflicto de interés Es un proceso de resolución de un discusión bajo la negación un conflicto de interés Fases de la negozacion Gefinir lo que se pretende conseguir estableciendo objetivos
Tecnicas de negociación	Las señales Es un medio que utilizan los negociadores para indicar su disposición a negociar sobre algo Es un medio que utilizan los negociadores para indicar su disposición a negociar sobre algo Las Son aquello sobre que se negocia, no se nogia las discuciones aunque las propuestas pueden ser objetivo de discusión
	Fase más intense de todo de todo el proceso de negosacion y exige una gran atención por ambas partes ya que en ella se trata de obtener algo a cambio, Fase más intense de todo de todo el proceso de negosacion y el acuerdo que legar a un acuerdo existen dos tipos de cierre El cierre y el acuerdo frecuente en la negociación equivale a terminar la fase de intercambio ofreciendo una concesión para conseguir un acuerdo
	Negociacion del precio El precio satisface el acto o a corto plazo, el valor se disfruta o consta a lo largo del tiempo El precio satisface el acto o a de negociación más utilizado se hace un resumen de todos los acuerdos alcanzados hasta el momento.

Las relaciones y el liderazgo	Relaciones diadicas, seguidores y delegacion Es un grupo de dos diádicos ayude a la relación lider-liderago está marcado por la interacción que surge entre ambos, La relación lider-liderago está marcado por la interacción que surge entre ambos, Un lider sostiene diferentes con distintos seguidores. Vinculación diádica, intercambio de líder y miembro, formación de equipos y sistemas
	Liderazgo transcultural Habilidad verbal de reconocer y adoptar similitudes y diferencias entre naciones y culturas Habilidad verbal de reconoce y adoptar similitudes y diferencias entre naciones y culturas -Reconoce que los valores, creencias y normas propias de una determinada cultura afectan las conductas de un líder. *sus metas *estrategias de las organizaciones
	cultura nacion y liderazgo. Asumir que los habitantes de una determinada nación. (Es decir las personas tienen el mismo pasaporte). Comparten mismas Individualismo /colectivismo y liderazgo Individualismo /colectivismo y social y organizacionales.
	Diferentes culturas Distancia de poder y liderazgo Distancia de manera desigual. Es el grado en cual los miembros menos poderosos de organizaciones e instituciones dentro de una determinada paso esperan y aceptan que el poder este distribuido de manera desigual. Los hombres deben ser asertivos, duros, y centrarse en el exito material. Las mujeres se espera que sean modestas, tiernas, e interesadas por la calidad de vida
	Influencias de liderazgo sobre la culturas *Liderazgo que crea culturas *Liderazgo como personificacion de la cultura. *Liderazgo que cambia culturas *Liderazgo como personificacion de la cultura. *Liderazgo integrado de la cultura.
	Algunos líderes que han dejado historio *Teresa de calcula *Mahatma Gandhi *Martin Luther King *Martin Luther King *Martin Luther King *Mark Zuckerberg *Adolfo Hitler *Kim Jong *Paul Boya *Islam Karim