



ALUMNO: RONAL JOSMAR MARTINEZ SOLANO

MATERIA: PLAN DE NEGOCIOS

LIC. ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS

TAREA: ENSAYO “AVANCE U.1.”

GRADO: 7TO CUATRIMESTRE.

VILLAHERMOSA TABASCO, SEPTIEMBRE 2020.

Un plan de negocios es una herramienta que permite estructurar las ideas de una empresa para lograr fundamentarla de la manera correcta, siendo más eficiente el logro de sus objetivos y metas.

Para dar inicio a cualquier negocio se debe de generar por medio de la lluvia de ideas el aterrizaje de estas para y así definir de forma clara y precisa los objetivos misión y visión de la misma, para exponer por qué se considera justificable su desarrollo.

Para el seguimiento de la idea se debe de considerar 5 elementos

- Valor al cliente.
- Oportunidades en el mercado.
- Grado de innovación, así como cual será.
- La viabilidad
- La rentabilidad.

La propuesta de valor al cliente se logra con la plena satisfacción de los clientes, más que con grandes productos o servicios que ofrecer.

El mercado potencial se tiene que identificar para quien está diseñado y lo que lo diferencia de la competencia.

La innovación se puede presentar en dos dimensiones productos/ servicios y sistema de negocio. Además de conocer la viabilidad del producto o servicio y la posibilidad de resolver distintos retos del concepto del negocio.

La rentabilidad es de suma importancia ya que, con este se puede analizar si este es capaz de generar ganancias a largo plazo, sabiendo cuánto dinero se puede obtener del negocio.

Los rubros de clasificación que se identifica son en Industria, Comercio y Servicios, los cuales a su vez incluyen los siguientes sectores económicos:

1) Industria: Minería, Manufactura, Electricidad y Agua y Construcción. Incluye un total de 16 subsectores económicos.

2) Comercio: Comercio. Incluye un total de dos subsectores económicos.

3) Servicios: Servicios Financieros y de Alquiler, y servicios comunales y sociales, hoteles y restaurantes y profesionales. Incluye un total de trece subsectores económicos.

Existen 4 factores que sirven para el éxito de una empresa competitiva

Acercamiento a la estrategia.

Proceso de dirección estratégica.

Análisis del entorno.

Análisis interno.

En base a estos factores se pueden identificar las principales amenazas y oportunidades, así como las fortalezas y debilidades de la empresa y poder solucionar con una herramienta de mejora.

Existen variedad de factores de riesgo estos pueden ser internos o externos, su identificación sirve para que la organización los tome en cuenta mediante la evaluación de los riesgos que puedan afectar la operatividad de la misma.

Además, es importante saber que existen variedad de modelos actuales del plan de negocios que permiten la incorporación de diferentes variables permitiendo la interacción entre estas para que sirvan de guía a los nuevos emprendedores. Dentro de estas podemos encontrar el plan de negocios Lean que sirve para el gestionamiento de estrategias, verificación de fechas de entregas o incluso para la tesorería.

El plan de negocios estándar que se basa en un formato online que cubre las necesidades de un plan de negocios puntual.

El plan de negocios de la startup sirve para el seguimiento del paso a paso de cada requisito importante para la realización de alguna actividad anotada en un listado.

Mientras que el plan de negocio one page es una sola hoja con títulos que permite ver en resumen de forma rápida el negocio.

El plan de viabilidad es muy eficiente para el lanzamiento de un nuevo producto al mercado.

Y el plan interno tiene una relación con los planes ágiles ya que ambos muestran las necesidades de cada miembro de la empresa.

Un plan de negocios en el área de administración sirve como guía para encaminar y poner en marcha un negocio permitiendo así la administración del mismo, es decir este se convierte en el instrumento de planeación, organización, coordinación control y evaluación del mismo. Permitiendo así la planificación del uso de recursos, estrategias

y cursos de acción para lograr la eficiencia optima de la gestión del negocio minimizando así los riesgos.