



UNIVERSIDAD DEL SURESTE

ESCUELA DE MEDICINA

“PRODUCCION Y ORGANIZACION”

Alumnos:

Cano Hernández Luis David

Morales López Brian Martin

Taller del Emprendedor

Lic. Rodríguez Alfonzo Myreille Erendira

Semestre: 7°

Grupo: “B”

Comitán de Domínguez; Chiapas, a 29 de noviembre del 2020

- DISEÑO DEL PRODUCTO
 - Material del producto:
 - Metal duradero
 - Tornillos
 - Tapones
 - Gomas
 - Piel sintética
 - Algodón
 - Tubos
 - Conos
 - Tubo de tres entradas
 - Llantas
 - Frenos
 - Plástico
 - Pintura.
 - Cantidad del producto: 5 -8
 - Empaque:
 - Cajas
 - film alveolar (plástico de burbujas)
 - cinta adhesiva
 - bolsitas de ziploc
 - 1.5 x 1 de forma rectangular
 - empaquetado de cartón.
 - Prototipo
- PROCESO DE PRODUCCION
 - 1. Corroborar los materiales a utilizar
 - 2. Obtener las medidas a utilizar para cada pieza
 - 3. Cortar las piezas marcadas
 - 4. Realizar los ensamblajes para obtener el primer aparato (bastón)
 - 5. Colocar los conos que se necesitaran para la andadera
 - 6. Ensamblar todas las piezas restantes
 - 7. Colocar tornillos para el aseguramiento del aparato
 - 8. Colocar los tapones para evitar un deslizamiento
 - 9. Segundo aparato ortopédico terminado (andadera)

10. Para poder obtener el ultimo aparato ortopédico quitar los tapones de cada lado de la andadera y colocar las ruedas.
11. Elaborar un cojín ergonómico que tenga la facilidad de poder montar y desmontar de cada uno de los laterales de la andadera.
12. Colocar una llave de frenado
13. Pintar el equipo ortopédico
14. Listo para su uso de acuerdo al aparato a necesitar

UBICACIÓN DE LAS INSTALACIONES

OFICINA	BODEGA	BAÑOS
COMEDOR	AREA DE MEDICION Y CRTE	AREA DE ATORNILLADO
AREA DE ENSAMBLAJE	AREA DE PINTURA	EMPAQUETADO

ORGANIZACIÓN

- **FUNCIONES:**
 - Fabricación del producto ortopédico: Brian Martin Morales López
 - Ventas y distribución: Luis David Cano Hernández

- **PERFILES DEL PUESTO**
 - Escolaridad: Preparatoria
 - Edad: >18 años
 - Experiencia: no necesaria

- Sexo: indistinto
- Habilidad en la fabricación de productos ortopédicos, con buena actitud de aprender, con capacidad para poder ser instruido y con aptitudes optimas para la empresa.

OBJETIVO DE LA ENCUESTA

Determinar si existe personas el cual tengan conocimientos de aparatos ortopédicos que brinde diferentes usos, así como conocer el interés del uso de aparatos ortopédicos con diferentes usos, como también saber el precio que estarían dispuestos a pagar por estos aparatos.

ENCUESTA

¿Sexo?

- Masculino -Femenino

¿Edad?

- 20-30
- 31-40
- 41-50
- 51-60
- 61 o más

¿Conoce usted algún aparato ortopédico el cual le brinde diferentes usos, bastón, andadera, silla de ruedas en un mismo equipo?

- Si - No

¿Considera usted que sea una buena inversión la compra de un aparato ortopédico del cual obtenga diferentes usos?

- Si - No

¿Estaría usted dispuesto a adquirir un producto ortopédico el cual tenga la ventaja de poder obtener diferentes usos (bastón, andadera, silla de ruedas)?

- Si - No - Tal vez

¿Cuánto estaría dispuesto a pagar por un equipo con diferentes beneficios?

600-900 900-1200 1200-1500 1500 en adelante

¿Dónde cree usted más factible el comprar un equipo ortopédico?

- En línea - Tienda física - Otros

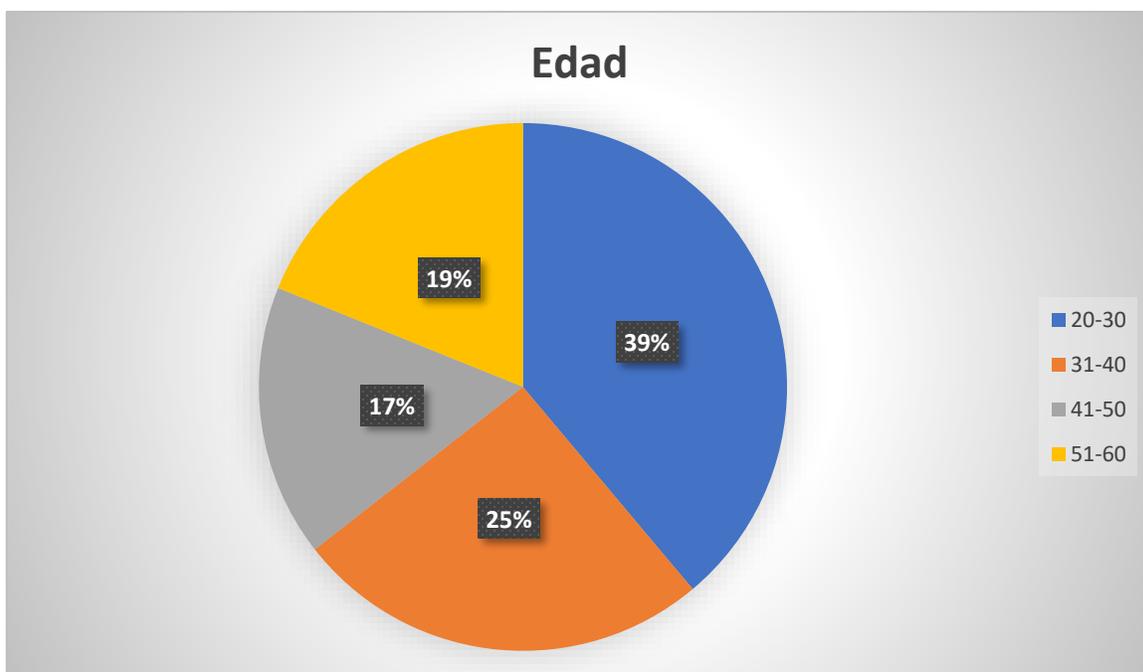
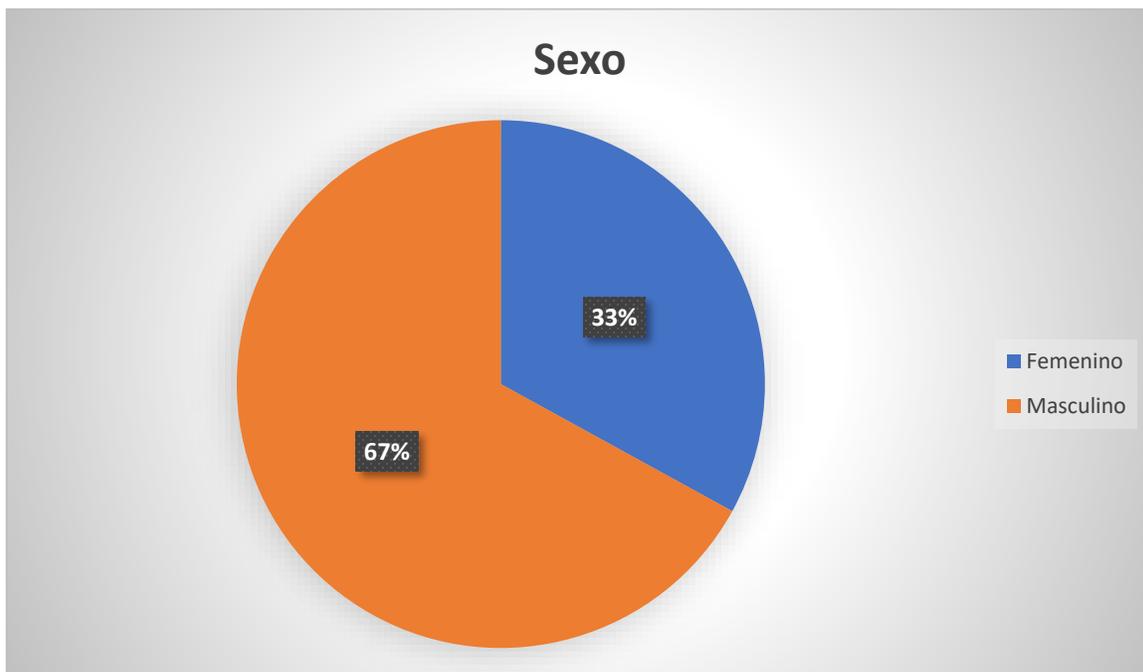
¿Conoce usted de personas que necesiten de un equipo ortopédico y después se vean en la necesidad de adquirir otro ya sea por recuperación del paciente o empeoramiento del mismo?

- Tengo un familiar - Tengo varios conocidos - Desconozco

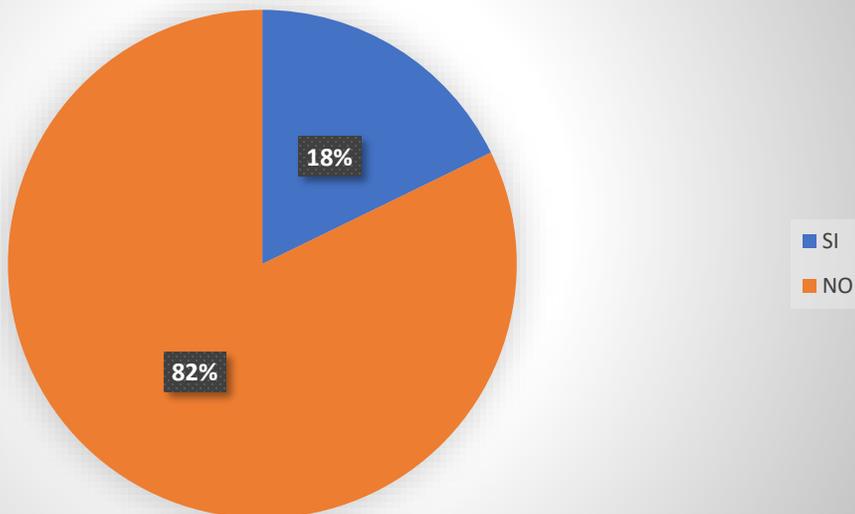
¿Cuál de los siguientes puntos le llamaría a usted más la atención de nuestro equipo?

- Material.

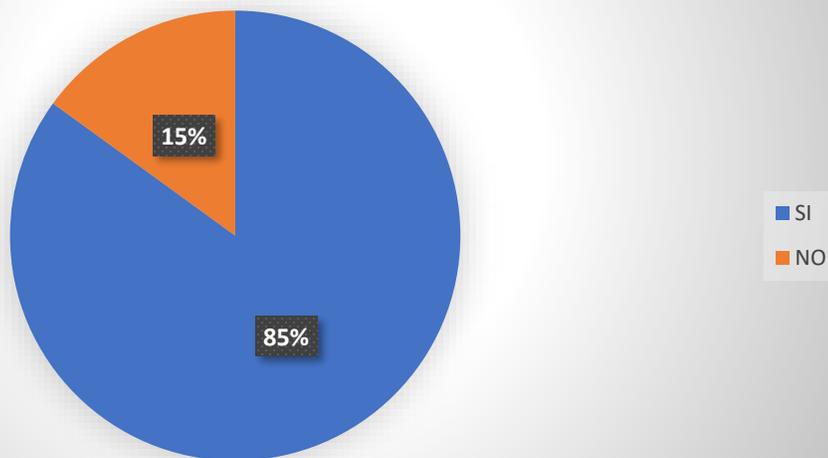
- Diseño.
- Precio.



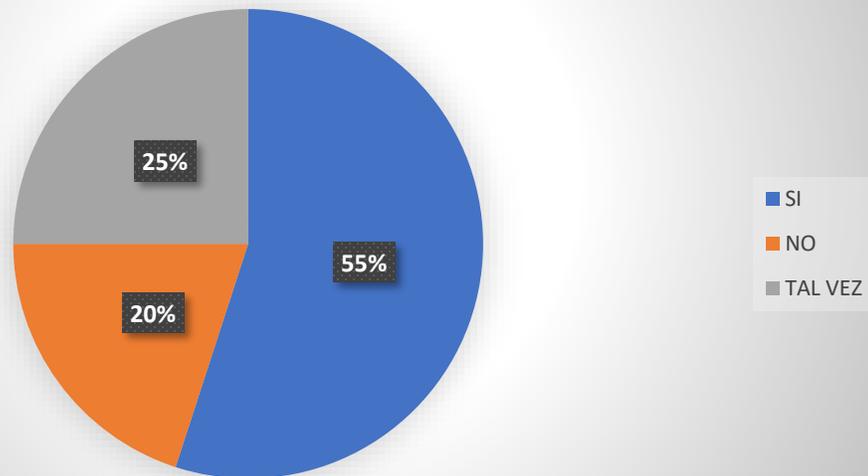
¿Conoce usted algún aparato ortopédico el cual le brinde diferentes usos, bastón, andadera, silla de ruedas en un mismo equipo?



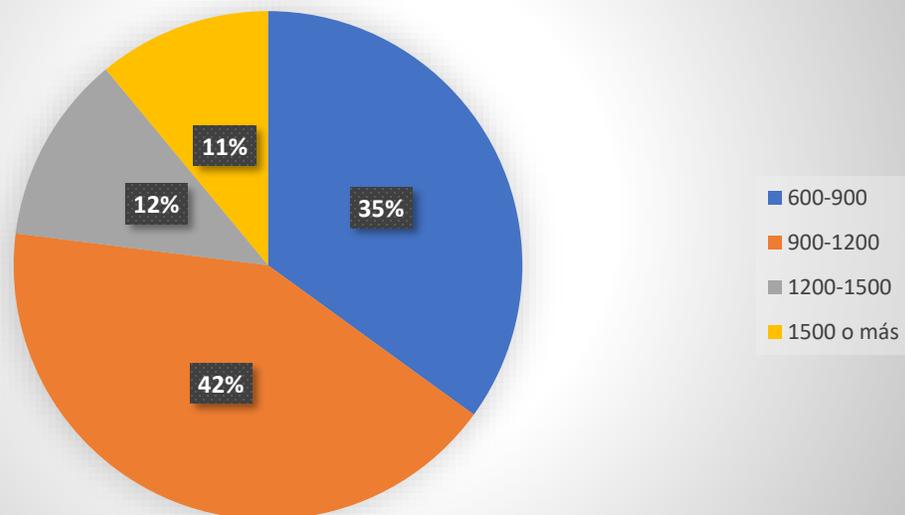
¿Considera usted que sea una buena inversión la compra de un aparato ortopédico del cual obtenga diferentes usos?



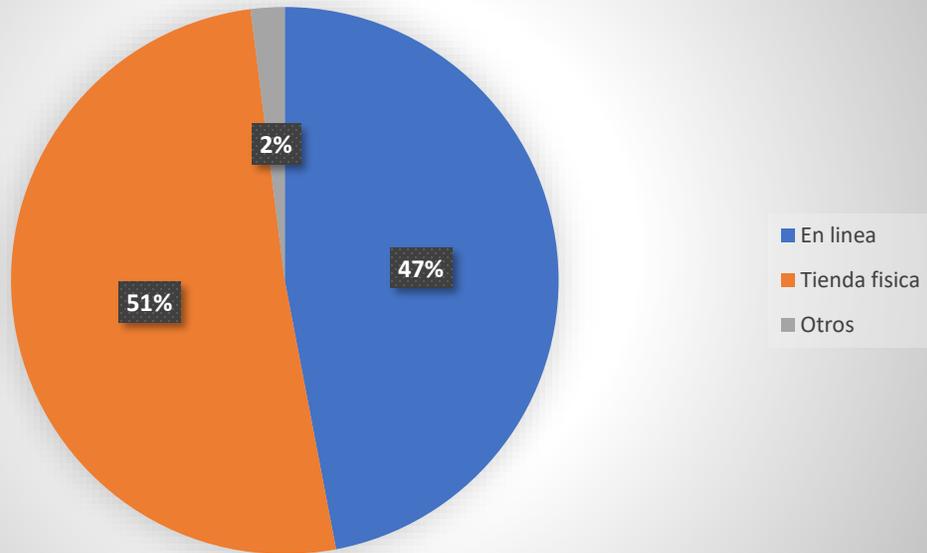
¿Estaría usted dispuesto a adquirir un producto ortopédico el cual tenga la ventaja de poder obtener diferentes usos (bastón, andadera, silla de ruedas)?



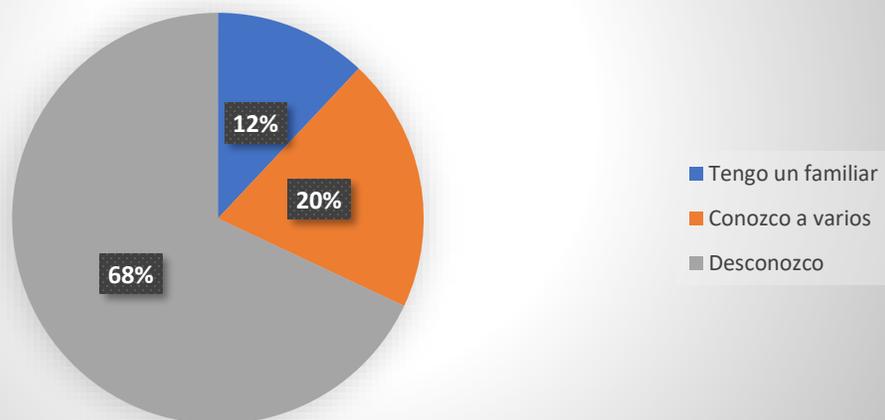
¿Cuánto estaría dispuesto a pagar por un equipo con diferentes beneficios?



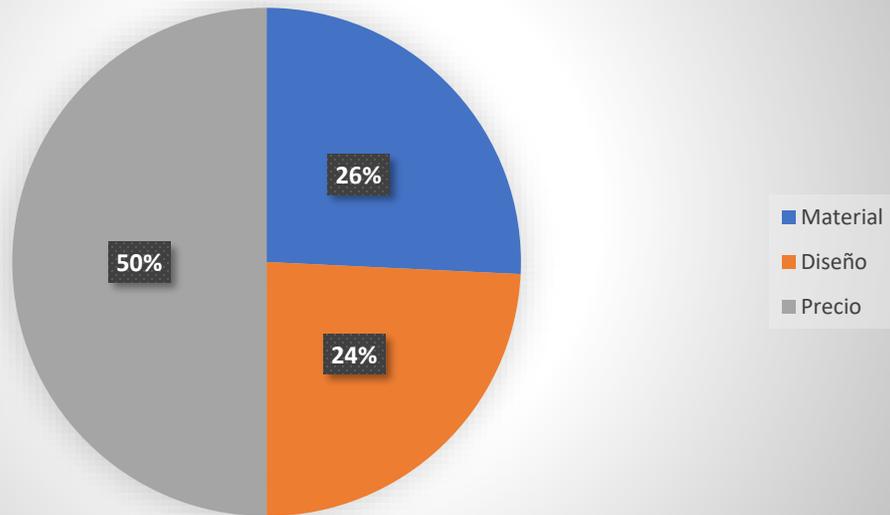
¿Dónde cree usted más factible el comprar un equipo ortopédico?



¿Conoce usted de personas que necesiten de un equipo ortopédico y después se vean en la necesidad de adquirir otro ya sea por recuperación del paciente o empeoramiento del mismo?



¿Cuál de los siguientes puntos le llamaría a usted más la atención de nuestro equipo?



INTERPRETACION DE LOS RESULTADOS DE LA ENCUESTA