



Universidad del Sureste
Escuela de Medicina

TALLER DEL EMPRENDEDOR

“Idea De Negocio”

Lic. Rodríguez Alfonzo Myreille Erendira

Grado: 7 semestre Grupo: “A”

Estudiante:

Eduardo Ernesto Zavala Barco

Cristian Jonathan Aguilar Ocampo

Ricardo De Jesús Aguilar Felipe

27 de septiembre del 2020
Comitán de Domínguez, Chiapas

Propuesta de valor: Venta de Campos quirúrgicos para disección y gorros quirúrgicos

- ¿A qué personas va dirigido el producto o servicio? Alumnos de medicina y enfermería
- ¿Qué necesidad cubrirán? Útiles para aprendizaje y prácticas de disección
- ¿Qué ventajas tiene sobre la competencia? Somos económicos, estamos en la localidad y contamos con servicio a domicilio aplicable solo a Comitán, Las Margaritas y Frontera Comalapa.
- ¿Cuál es el precio de la competencia? Los gorros quirúrgicos \$90 y los campos \$200 por los 5 campos
- ¿En dónde se venderá? Comitán, Las Margaritas y Frontera Comalapa.
- ¿Cuál es el objetivo de mi empresa? Ofrecer los mejores productos y precios a la población

PRODUCTO O SERVICIO	CARACTERÍSTICAS	NECESIDAD O PROBLEMA QUE SATISFACE
1. Campos hendidos Quirúrgicos	Cuadros de 39cm X 39cm de color azul	Útiles para las prácticas de disección escolar u hospitalaria
2. Gorros Quirúrgicos	Diferentes colores y diseños	Útiles para cirugía y prácticas universitarias en anfiteatro y laboratorios
3. Campos no hendidos Quirúrgicos	Cuadros de 39cm X 39cm de color azul con hendidura de 20cm de ancho por 10 cm de alto	Útiles para las prácticas de disección escolar u hospitalaria

EVALUACIÓN DE LAS IDEAS PROPUESTAS

Criterios Ideas	Nivel de innovación	Mercado potencial	Conocimiento técnico	Requerimiento de capital	Total
Campos A	3	5	5	4	17
Gorros	3	5	5	4	17
Campos C	3	5	5	4	17

◀ Nota: Evaluar de 1-5, donde 5 implica que cumple más satisfactoriamente con el criterio evaluado.